

ISSN 2541-9501

ЭКОНОМИКА НОВОГО МИРА

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

**2019
Том 4
№ 2
Выпуск 14**

ECONOMY OF THE NEW WORLD

SCIENTIFIC JOURNAL

**Edition 14
No. 2
Volume 4
2019**

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ
**ЭКОНОМИКА
НОВОГО
МИРА**

2019
№ 2
(14)

**продолжает традиции научного журнала
Вестник Ленинградского государственного
университета имени А. С. Пушкина (Экономика),
выходившего в свет с 2008 по 2015 г.**

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой по надзору
в сфере связи и массовых
коммуникаций
4 марта 2016 г.

Свидетельство о регистрации СМИ:
ПИ № ФС77-64979

**Журнал издается
с 2016 года
Периодичность 4 раза в год**

Учредитель: Ленинградский государственный университет имени А. С. Пушкина

Главный редактор:

С. Г. Еремеев, доктор экономических наук, профессор,
ректор ЛГУ им. А.С. Пушкина

Редакционная коллегия:

С. А. Белозеров, доктор экономических наук, профессор, Россия
С. Бохэнноне, доктор экономики (PhD), профессор, США
Г. Г. Зайцев, доктор экономических наук, профессор, Россия
О. А. Золотарева, доктор экономических наук, профессор, Республика Беларусь
Н. М. Космачева, доктор экономических наук, профессор, Россия (отв. редактор)
Б. В. Лашов, доктор экономических наук, профессор, Россия
В. Н. Скворцов, доктор экономических наук, профессор, Россия
Ф. М. Урумова, доктор экономических наук, профессор, Россия
О. П. Чекмарев, доктор экономических наук, доцент, Россия
Г. В. Черкасская, доктор экономических наук, профессор, Россия (отв. секретарь)

*Рукописи статей в обязательном порядке оформляются в соответствии
с требованиями для авторов, установленными редакцией.*

*Редакция не вступает в переписку с авторами статей, получившими
мотивированный отказ в опубликовании.*

Статьи, оформленные не по правилам, редакцией не рассматриваются.

Адрес учредителя:

196605, Россия,
Санкт-Петербург, г. Пушкин,
Петербургское шоссе, д. 10.
тел. +7(812) 466-65-58
<http://lengu.ru/>
e-mail: pushkin@lengu.ru

196605, Россия,
Санкт-Петербург, г. Пушкин,
Петербургское шоссе, д. 10
тел. +7(812) 451-68-98
<http://lengu.ru/>
e-mail: new.economist@lengu.ru

SCIENTIFIC JOURNAL
**ECONOMY
OF THE NEW WORLD**

2019
№ 2
(14)

**carries on traditions of the scientific journal
Vestnik of Pushkin Leningrad State
University (Economics),
published from 2008 to 2015**

The journal is registered by
The Federal Service for Supervision of
Communications, Information
Technology, and Mass Media
March 04, 2016

The certificate
of the mass media registration
ПИ № ФС77-64979

**The journal is issued
since 2016
Quarterly, 4 issues per year**

Founder: Pushkin Leningrad State University

The chief editor:

S. G. Ereemeev, Doctor of Economic Sciences, Full Professor,
Rector of Pushkin Leningrad State University

Editorial Board:

S. A. Belozеров, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
S. Bohannone, Doctor of Economics (PhD), Professor, USA
G. G. Zaitsev, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
O. A. Solotareva, Doctor of Economic Sciences, Professor, Republic of Belarus
N. M. Kosmacheva, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia (executive editor)
B. V. Lashov, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
V. N. Skvortsov, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
F. M. Urumova, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
O. P. Chekmarev, Doctor of Economic Sciences, Professor, Russia
G. V. Cherkasskaia, Doctor of Economic Sciences, Professor, Russia (executive secretary)

***The papers assigned for publication are to be prepared in accordance with the
requirements for authors established by editorial board.***

***The editors do not enter into correspondence with the authors of papers fairly rejected.
Papers which do not follow the rules are rejected by the editorial board.***

Founder's address:
196605, Russia,
St. Petersburg, Pushkin,
Peterburgskoe shosse, 10.
Tel. +7(812) 466-65-58
<http://lengu.ru/>
e-mail: pushkin@lengu.ru

Editorial board's address:
196605, Russia,
St. Petersburg, Pushkin,
Peterburgskoe shosse, 10.
Tel. +7(812) 451-68-98
<http://lengu.ru/>
e-mail: new.economist@lengu.ru

Содержание

НАУЧНОЕ СОБЫТИЕ: МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ «ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: ГОРОД, РЕГИОН, СТРАНА, МИР»

<i>Борzych Е. А.</i> Проблема развития института корпоративного договора в России	8
<i>Смирнов Д. Ю.</i> Оценка финансовых результатов как инструмент анализа эффективности деятельности на примере АО «ОДК-ГТ».....	18
<i>Волкова В. С.</i> Цифровизация рынка страхования в России.....	26
<i>Черемхина С.А.</i> Демографическое развитие в Пушкинском районе Санкт-Петербурга: современное состояние и перспективы развития	33
<i>Рябухин П.А.</i> Зарубежные и отечественные методы учета затрат и калькулирования себестоимости.....	40
<i>Бондаренко А. Ю.</i> Анализ рынка ипотечного кредитования в Санкт-Петербурге на примере банка ВТБ	48
<i>Каргозерова А. А.</i> Проблемы амнистии капитала в России	54
<i>Абдуллаев А. А.</i> Увеличение налогового бремени и его последствия для населения	61
<i>Высотина Т. А.</i> Актуальные проблемы финансовой поддержки развития молодежного предпринимательства со стороны государственных органов в Санкт-Петербурге.....	70
<i>Неселевская Н. Р.</i> Проблемы финансового планирования современных хозяйствующих субъектов	78

Сулайман Э. Х.
Проблемы пенсионного обеспечения населения
Российской Федерации на примере УПФР
по Московскому району Санкт-Петербурга 87
Сведения об авторах 96

Contents

SCIENTIFIC EVENT: INTERNATIONAL SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE OF STUDENTS AND POST-GRADUATES «PROBLEMS AND WAYS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT: CITY, REGION, COUNTRY, WORLD»

<i>Borzykh E. A.</i> The problem of development of the corporate agreement institute in Russia	8
<i>Smirnov D. Yu.</i> Evaluation of financial results as a tool for performance analysis on the example of JSC "UEC-GT"	18
<i>Volkova V. S.</i> Digitalization of the insurance market in Russia	26
<i>Cheremhina S. A.</i> Demographic development in Pushkin district of St. Petersburg: current state and prospects of development.....	33
<i>Ryabuhin P. A.</i> Foreign and domestic methods of cost accounting and costing.....	40
<i>Bondarenko A. Yu.</i> Analysis of the mortgage market in St. Petersburg on the example of VTB Bank.....	48
<i>Kargozerova A. A.</i> The problem of Amnesty of capital in Russia.....	54
<i>Abdullaev A. A.</i> Increased tax burden and its consequences for the population	61
<i>Vysotina T. A.</i> Actual problems of financial support for the development of youth entrepreneurship by public authorities in St. Petersburg.....	70
<i>Neselevskaya N. R.</i> Problems of financial planning of modern economic entities	78

Sulaiman E. H.

Problems of pension provision of the population
of the Russian Federation on the example of upfr
in the Moscow district of St. Petersburg 87

About Authors 97

**НАУЧНОЕ СОБЫТИЕ: МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ
КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ
«ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ: ГОРОД, РЕГИОН, СТРАНА, МИР»**

УДК 331.106(470)

Борzych Е. А.

**Проблема развития института корпоративного договора
в России***

В статье рассмотрены вопросы институционализации внутрикорпоративных конфликтов. Рассмотрены предпосылки формирования в России института корпоративного договора, особенности функционирования данного института в условиях российской экономической действительности, приводятся примеры конкретных негативных ситуаций, возникающих в финансово-хозяйственной деятельности российских коммерческих предприятий. Сделан вывод о перспективах развития института корпоративного договора, который способен стать качественным инструментом повышения социально-экономической эффективности хозяйствующих субъектов, предоставляя возможность качественного прогнозирования корпоративных решений, минимизируя корпоративные риски (появления в составе участников и органов управления нежелательных лиц, размытия/потери доли/акции на невыгодных условиях и пр.), стабилизируя тем самым экономический оборот, повышая инвестиционную привлекательность и увеличивая капитализацию российских коммерческих предприятий.

Ключевые слова: институциональная экономика, регулирование экономических отношений, институт, корпоративное право, корпоративный договор, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.03.07 Общие экономические теории.

ВАК: 08.00.01

Borzykh E. A.

**The problem of development of the corporate agreement institute
in Russia**

The prerequisites for the formation of the corporate agreement institute in Russia, the peculiarities of the functioning of this institute in the conditions of the Russian economic reality are considered, examples of specific negative situations arising in the fi-

© Борzych Е. А., 2019

© Borzykh E. A., 2019

* Статья подготовлена на основе пленарного доклада 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель д-р экон. наук, проф. Космачева Н.М.

nancial and economic activities of Russian commercial enterprises are given. The conclusion is made about the prospects of development of the institute of corporate agreement, which is able to become a qualitative tool to improve the socio-economic efficiency of economic entities, providing an opportunity for quality forecasting of corporate decisions, minimizing corporate risks (appearance of undesirable persons in the composition of participants and management bodies, dilution / loss of shares / shares on unfavorable terms, etc.), thereby stabilizing the economic turnover, increasing the investment attractiveness and increasing the capitalization of Russian commercial enterprises.

Key words: institutional economics, regulation of economic relations, institute, corporate law, corporate agreement, Russia.

JEL classifications: K 12

Известно, что корпоративные конфликты способны разрушить даже самый успешный и стабильный бизнес. В этом и состоит проблема таких конфликтов – они изменяют социально-экономическое пространство не в лучшую сторону. Понятно, что создание и умирание экономических агентов в рыночной экономике является естественным процессом, однако корпоративные конфликты, по нашему мнению, нарушают «естественность» процесса, они затратны и в экономическом, и в социальном плане. Значит, следует предпринимать определенные усилия для минимизации таких конфликтов, и определенную роль в этом может сыграть их институционализация [8, с. 201–206]. В свою очередь, современная институциональная экономическая теория [4], в том числе институциональная теория права [9], имеет, по нашему мнению, необходимые в данном случае теоретико-методологические предпосылки, и ее применение в анализе и поиске решения данной социально-экономической проблемы вполне актуально.

Для понимания особенностей корпоративных конфликтов в нашей стране обратимся к современной истории и рассмотрим широко известные конфликты ритейлеров разного типа: «Юлмарта», «Магнита» и «Ленты».

Дело «Юлмарта»¹. Суть конфликта: компанией владели четыре предпринимателя, которые в 2016 г. не смогли договориться между собой о путях развития бизнеса и его финансировании. Для решения возникших проблем один из участников привлек фирму консультантов по слияниям и поглощениям. Эта фирма ввела в совет директоров «Юлмарта» двух своих представителей, которые начали блокировать принятие важных решений в компании. Последствия конфликта: уголовное преследование одного из владельцев, больше года «Юлмарт» работал без гендиректора, в компании накануне 2018 г. прошли массовые сокращения, ритейлер потерял лидерство на рынке, оброс исками от контрагентов и начал распродавать недвижимость [7].

Конфликт акционеров «Магнита». Суть такова: конфликт произошел между акционерами и топ-менеджерами на почве «неудачной» реализации стратегии развития предприятия, которая сопровождалась серьезным снижением курса акций компании. Основными факторами недовольства владельцев стали неоправдавшиеся ожидания, снижение роста прибыли и отрицательная динамика, в то время как конкуренты показывали лучшую отчетность. Последствия конфликта: «вытеснение» из компании одного из владельцев и по совместительству генерального директора сети, временное усугубление ситуации со снижением показателей отчетности, утрата бизнесом статуса «частного» [6].

Борьба за «Ленту». Суть конфликта: захват власти. Конфликт между собственниками начался в мае 2010 г., когда опосредованно владеющий 44 % «Ленты» инвестор уволил гендиректора сети и на его пост назначили миноритарного акционера компании. Но в августе произошла обратная смена гендиректора, захват власти осуществился с использованием силовых методов. Последствия конфликта: значи-

¹ https://www.dp.ru/a/2018/01/18/Kak_obezapasit_svoj_bizn

тельный ущерб деловой репутации компании (драки и осада офиса компании с участием ОМОНа), отсутствие на посту генерального директора в течение года, падение показателей эффективности компании в течение трех последующих лет, значительные расходы на судебные разбирательства [1].

Три громких примера говорят нам об одном – внутрикорпоративный конфликт чаще всего приводит к ухудшению социально-экономической ситуации внутри и вокруг эффективных экономических агентов. Поэтому нам трудно не согласиться с тем, что в условиях современной экономической ситуации в России необходимым условием для развития экономики страны является возможность повышения эффективности функционирования хозяйствующих субъектов, которое, в свою очередь, невозможно без повышения эффективности механизмов управления внутрифирменными транзакциями, в числе прочего – за счет выбора наиболее эффективного способа организации фирмы и ее институциональной структуры, а также построения системы стимулов для внутренних экономических агентов посредством формирования эффективных правил институциональной среды.

В этой связи нам представляется важным обратиться к корпоративному договору (соглашению) как к экономико-правовому инструменту, потенциально способному решать подобные задачи. С позиций институциональной экономической теории корпоративный договор является классическим внутренним институтом, устанавливающим правила взаимодействия собственников бизнеса в различных ситуациях и механизмы принуждения к исполнению этих правил [4].

Известно, что предпосылки к появлению института корпоративного договора в российском праве появились в начале 90-х гг., когда данная конструкция оказалась востребованной среди инвестиционных компаний [3]. С 2009 г. корпоративный договор существует в нашей стране в

виде акционерного соглашения и договора об осуществлении прав участников общества с ограниченной ответственностью. В 2014 г. в ГК РФ была введена общая норма о корпоративном договоре, которая распространяет свое действие и на его виды, предусмотренные специальным законодательством [2; 5]. В качестве предмета такого договора в российской правовой концепции в настоящий момент законодателем определено осуществлять свои корпоративные права участником (участниками) хозяйственного общества определенным образом или воздерживаться от их осуществления, как например:

- голосовать определенным образом на общем собрании участников общества, в том числе по выборам членов коллегиального органа управления, коллегиального и единоличного исполнительных органов, распределению прибыли, проведению эмиссий;

- приобретать или отчуждать акции (доли в уставном капитале общества) по определенной цене при наступлении определенных обстоятельств;

- воздерживаться от отчуждения акций (доли в уставном капитале общества) и/или передачи их в качестве обеспечения до наступления определенных последствий и пр.

Признано, что подобные корпоративные соглашения могут создаваться в дополнение к уставам компаний с целью закрепления отдельных, особенно существенных договоренностей между заинтересованными сторонами, в первую очередь участниками компаний).

Таким образом, была создана правовая основа корпоративного договора, т. е. осуществлена его формальная институционализация.

Так каким же именно образом институт корпоративного договора способен повлиять на рост капитализации компаний и повысить конкурентоспособность российских коммерческих предприятий? Выделим основные моменты.

В первую очередь следует отметить два разнонаправленных по своей сути тренда российского законодательства, в равной степени негативно влияющих на экономический оборот – это чрезмерная нормативная зарегулированность отдельных элементов экономических отношений и недостаточное урегулирование других, что, в свою очередь, приводит к возникновению негативных для бизнеса ситуаций, таких как излишняя формализация и бюрократизация транзакций, которые требуют оперативной реализации в целях бизнеса, а также ситуаций так называемых «deadlock»-ов, которые заводят в тупик решение значимых управленческих вопросов (как инструмент борьбы с излишним формализмом и бюрократизацией, эффективный способ преодоления тупиковых ситуаций).

Во-вторых, наличие структурных альтернатив организации фирм, механизмов управления внутрифирменными транзакциями, что, в свою очередь, повышает привлекательность российского бизнеса для инвесторов (как способ повышения инвестиционной привлекательности за счет предоставления возможности использовать альтернативные концепции внутренней организации фирмы).

В-третьих, отсутствие необходимости ухода в судебные разбирательства при возникновении корпоративного конфликта (как способ досудебного урегулирования корпоративных конфликтов, эффективный механизм устранения их источников).

В-четвертых, обеспечение корпоративной устойчивости фирмы (как способ избегания появления в составе участников и органов управления нежелательных лиц, минимизация рисков утраты контроля участниками над бизнесом).

В-пятых, эффективный способ нефинансового обеспечения интересов третьих лиц во исполнение целей фирмы (как инструмент мини-

мизации рисков утраты значимых активов, способ снижения операционных расходов).

Тем не менее, несмотря на огромный потенциал института корпоративного договора как инструмента преодоления вышеуказанных негативных ситуаций и достижения экономически эффективных результатов, данный институт в России находится, на наш взгляд, в зачаточной стадии своего развития, особенно в сравнении с лидирующими мировыми правовыми порядками, поскольку не получил ни должного признания, ни широкого распространения среди субъектов отечественного экономического оборота.

Представляется, что в качестве причин подобного положения вещей можно выделить следующие:

- отсутствие режима конфиденциальности (необходимости раскрывать информацию о факте заключения корпоративного договора, а в отдельных установленных законодательством случаях и о его содержании, а фактически – всем заинтересованным лицам (банкам, крупным кредиторам, материнским компаниям и пр.));

- неэффективность действующих механизмов обеспечения исполнения положений корпоративных договоров (низкое качество, сложившееся благодаря разрозненной и неустоявшейся судебной практике; определенное недоверие участников оборота к судебной системе в части разрешения хозяйственных споров);

- неготовность основной части участников экономического оборота к передаче корпоративного контроля третьим лицам;

- недальновидность и неосмотрительность бизнесменов в России, правовая малограмотность и неинформированность, а также широко распространенная практика создания бизнесов на базе семейно-родственных и дружеских отношений.

По нашему мнению, сам институт корпоративного договора необходим российскому экономическому обороту, но сама экономико-правовая конструкция нуждается в изменениях, причем не на базе ориентирования на результаты правоприменительной практики (как считает отдельная часть корпоративных юристов), а на уровне законодательной корректировки действующих применимых нормативно-правовых актов (в первую очередь путем внесения изменений в специальные федеральные законы, регулирующие деятельность акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью) соответствующим образом с учетом российской экономической действительности.

Возможными решениями (направлениями для таких корректировок) могут стать:

- квалификация сделок, заключенных в нарушение положений корпоративного договора, как незаключенных/ничтожных, применение к таким сделкам последствий недействительных сделок в отсутствие необходимости превентивной процедуры оспаривания сделки/корпоративного действия;

- отнесение негативных последствий таких сделок на сторону договора, допустившую нарушения, в том числе рисков ответственности за негативные последствия для второй (внешней) стороны таких сделок;

- установление режима конфиденциальности как в отношении содержания корпоративного договора, так и в отношении факта его заключения;

- легитимизация возможности подчинения корпоративного договора иностранному праву вне зависимости от состава участников договора;

- предоставление участникам оборота права рассматривать споры из корпоративного договора в судах иностранных юрисдикций;

- легитимизация возможности передачи спора из корпоративного договора на рассмотрение третейского суда вне зависимости от круга регулируемых правоотношений;

- и, безусловно, совершенствование работы российских судов, повышение квалификации судей в сфере правоприменения по корпоративным спорам.

Принимая во внимание вышеизложенное, представляется возможным констатировать, что при должной и качественной нормативной и правоприменительной настройке институт корпоративного договора способен стать качественным инструментом повышения эффективности функционирования хозяйствующих субъектов, в том числе предоставляя возможность качественного прогнозирования корпоративных решений, минимизируя корпоративные риски (появления в составе участников и органов управления нежелательных лиц, размытия/потери доли/акции на невыгодных условиях и пр.), стабилизируя тем самым экономический оборот, повышая инвестиционную привлекательность и увеличивая капитализацию российских коммерческих предприятий.

Список литературы

1. Акционеры «Ленты» не сошлись характерами. – URL: <https://www.forbes.ru/svoi-biznes/predprinimateli/61086-aktsionery-lenty-ne-soshlis-harakterami> (дата обращения: 30.05.2019).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ч. 1). – URL: <http://www.consultant.ru/>

3. Исполнение обязательств по корпоративному договору // Юрист компании. – URL: <https://www.law.ru/question/22382-ispolnenie-obyazatelstv-po-korporativnomu-dogovoru> (дата обращения: 30.05.2019).

4. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. – М.: Начала, 1997.

5. Об акционерных обществах: федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ. – URL: <http://www.consultant.ru/>

6. Продажа акций Галицким стала выходом из конфликта собственников «Магнита». – URL: <https://yandex.ru/turbo?text=http%3A%2F%2Ffedpress.ru%2Fexpertopinion%2F1966222&d=1> (дата обращения: 30.05.2019).

7. Хронология: проблемы «Юлмарта» на фоне конфликта акционеров. – URL: <https://vc.ru/flood/30458-ulmart-timeline> (дата обращения: 30.05.2019).

8. Черкасская Г.В., Бадхен М.Л. Управление конфликтами: учебник и практикум. – М.: Издательство «Юрайт», 2017. – 236 с.

9. Четвернин В.А. Институциональная теория права: основные положения // Научные исследования лаборатории теории права НИУ ВШЭ. – Вып. 13. – 2013. – № 1. – URL: <https://pravo.hse.ru/data/2016/10/24/1110737827/Sc13-13-1ChetvInst1.pdf>

References

1. *Akcionery "Lenty" ne soshlis' harakterami*. URL: <https://www.forbes.ru/svoibiznes/predprinimateli/61086-aktsionery-lenty-ne-soshlis-harakterami>

2. *Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii*. URL: <http://www.consultant.ru/>

3. *Ispolnenie obyazatel'stv po korporativnomu dogovoru*. Yurist kompanii. URL: <https://www.law.ru/question/22382-ispolnenie-obyazatelstv-po-korporativnomu-dogovoru>

4. Nort D. *Instituty, institucional'nye izmeneniya i funkcionirovanie ekonomiki*. Moscow: Nachala Publ., 1997.

5. *Ob akcionerных obshchestvah: fed. zakon ot 26.12.1995 N 208-FZ*. URL: <http://www.consultant.ru/>

6. *Prodazha akcij Galickim stala vyhodom iz konflikta sobstvennikov "Magnita"*. URL: <https://yandex.ru/turbo?text=http%3A%2F%2Ffedpress.ru%2Fexpertopinion%2F1966222&d=1>

7. *Hronologiya: problemy "Yulmarta" na fone konflikta akcionerov*. URL: <https://vc.ru/flood/30458-ulmart-timeline>

8. Cherkasskaya G.V., Badhen M.L. *Upravlenie konfliktami: uchebnyy i praktikum*. Moscow: Izdatel'stvo «Yurajt» Publ., 2017. 236 p.

9. Chetvernin V.A. *Institucional'naya teoriya prava: osnovnyye polozheniya*. Nauchnyye issledovaniya laboratorii teorii prava NIU VShE. Vyp. 13. 2013. № 1. URL: <https://pravo.hse.ru/data/2016/10/24/1110737827/Sc13-13-1ChetvInst1.pdf>

Оценка финансовых результатов как инструмент анализа эффективности деятельности на примере АО «ОДК-ГТ»*

В статье представлены вопросы анализа эффективности деятельности современных российских предприятий. Рассмотрены возможности применения методов финансового анализа результатов деятельности (прибыли) для понимания общей эффективности функционирования предприятий. Проведен факторный и маржинальный анализ прибыли предприятий на основании данных финансовой отчетности. Сделан вывод, что даже если положение предприятия достаточно устойчиво, а его деятельность успешна, однако управленческая и финансовая эффективность могут иметь резервы. Предложен ряд направлений для активизации данных резервов.

Ключевые слова: инновационные предприятия, финансовые результаты, финансовый анализ, эффективность, эффективность экономической деятельности.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.35.35 Экономический анализ.

ВАК: 08.00.05

Smirnov D. Yu.

Assessment of financial results as a tool for performance analysis using the example of UEC-GT JSC

The article presents the issues of analysis of the efficiency of modern Russian enterprises. Possibilities of application of methods of financial analysis of results of activity (profit) for understanding of general efficiency of functioning of the enterprises are considered. Factor and marginal analysis of the enterprises' profit on the basis of the data of the financial statements is carried out. It is concluded that the position of the enterprise is quite stable, its activity is successful, however administrative and financial efficiency have reserves, a number of directions for activation of the given reserves are offered.

Key words: innovative enterprises, financial results, financial analysis, efficiency, efficiency of economic activity.

JEL classifications: M 40

© Смирнов Д. Ю., 2019

© Smirnov D. Yu., 2019

* Статья подготовлена на основе пленарного доклада 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Галимова И.В.

В современных реалиях российской экономики предприятия вынуждены уделять особое внимание вопросам эффективности своей деятельности. Эффективная деятельность экономического агента – это залог здоровья не только его самого, но и среды вокруг него. Токсичность бизнеса часто начинается с неэффективных элементов управленческой деятельности. В связи с этим научный и практический интерес представляют текущие и мониторинговые исследования деятельности и эффективности реальных экономических агентов, особенно если их деятельность имеет инновационный, импортозамещающий или экспортный характер.

В соответствии с данными соображениями объектом нашего исследования стало АО «ОДК-ГТ», которое является одной из ведущих компаний по производству энергетических и газоперекачивающих агрегатов. Компания производит продукцию по заказу, каждый раз участвуя в тендере, и каждый конечный продукт является уникальным, не имеющим аналогов. Таким образом, данное предприятие удовлетворяет двум из вышеприведенных критериев.

Известно, что одной из важнейших характеристик экономической деятельности любого современного предприятия являются финансовые результаты [5]. Рассмотрим текущие финансовые результаты АО «ОДК-ГТ» (табл. 1).

Таблица 1

Финансовый результат АО «ОДК-ГТ»

Показатель	2016 г., тыс. р.	2017 г., тыс. р.	2018 г., тыс. р.	Отклонение 2018 г./ 2016 г.	
				абсолютное, тыс. р.	относительное, %
Выручка	12 119 221	8 128 396	9 450 259	-2 668 962	-22
Себестоимость продаж	10 315 776	6 800 244	6 558 542	-3 757 234	-36,4
Валовая прибыль	1 803 445	1 328 152	2 891 717	1 088 272	60,3

Продолжение табл. 1

Коммерческие расходы	261 269	210 952	350 796	89 527	34,3
Управленческие расходы	310 822	307 437	311 995	1 173	0,4
Прибыль от продаж	1 231 354	809 763	2 228 926	997 572	81
Прочие доходы	267 996	314 698	335 542	67 546	25,2
Прочие расходы	401 836	2 335 599	2 589 858	2 188 022	544,5
Прибыль (убыток) до налогообложения	314 718	-2 176 530	-959 003	-1 273 721	-404,7
Чистая прибыль (убыток)	198 154	-2 154 885	-1 219 226	-1 417 380	-715,3

Источник: отчет о финансовых результатах АО «ОДК-ГТ».

Как видим, организация получила достаточно большой убыток, несмотря на увеличение валовой прибыли за рассматриваемый период на 1 088 272 тыс. р. (60,3 %) и снижение себестоимости на 3 757 234 тыс. р. (36,4 %). По нашему мнению, предприятие не сумело сократить коммерческие и управленческие расходы. По итогам 2017 г. предприятие получило убыток, который обусловлен невыполнением плана по реализации изготовленной продукции, а также начислением дополнительных резервов, рекомендуемых из-за осуществляемой деятельности. По итогам 2018 г. выручка выросла на 16 % по сравнению с 2017 г. и составила 9 450 259 тыс. р. Однако финансовый результат вновь оказался отрицательным, что объясняется созданием резервов в связи с принятой учетной политикой АО «ОДК-ГТ». Предприятие сформировало резервы по сомнительным долгам, под снижение стоимости материально-производственных запасов, по готовой продукции, по незавершенному производству. Общий размер созданных резервов превышает 1,3 млрд р.

Прибыль от продаж данного предприятия формируется под влиянием таких факторов, как объем реализации продукции, структура продукции, цены на сырье и материалы, уровень коммерческих и

управленческих расходов. В связи с этим особую значимость приобретает проведение факторного анализа прибыли от продаж, позволяющего определить факторы, которые оказывают значительное воздействие на формирование данного финансового показателя [2].

Перейдем к определению силы влияния каждого из факторов на величину прибыли от продаж по методике [2] (табл. 2).

Таблица 2

Факторный анализ прибыли АО «ОДК-ГТ»

Фактор	Сила влияния, тыс. р.
Изменение выручки от продажи товаров, работ, услуг	- 271 175
Изменение себестоимости проданных товаров, работ, услуг	1 485 436
Изменение управленческих расходов	- 69 624
Изменение коммерческих расходов	-147 065
Сумма влияния факторов	997 572

Результаты, полученные в ходе проведения факторного анализа, позволяют сделать следующие выводы. Несмотря на снижение выручки на 2,67 млрд р. прибыль от продаж выросла на 998 млн р., что связано со снижением себестоимости продукции на 36 %. По нашему мнению, основным фактором увеличения прибыли стало снижение себестоимости продукции, вызванное совершенствованием технического уровня производства, улучшением организации производства. Заметим, что темпы снижения себестоимости продукции выше, чем темпы снижения выручки. К негативным факторам относятся рост коммерческих расходов на 34 % и незначительный рост управленческих расходов на 0,5 %. Следовательно, резервом дальнейшего роста прибыли является снижение управленческих и коммерческих расходов.

На формирование величины прибыли от продаж больше всего влияет себестоимость оказываемых работ и услуг. Результаты факторного анализа свидетельствуют о том, что производственная дея-

тельность АО «ОДК-ГТ» характеризуется высокой долей переменных затрат. Таким образом, снижение суммы переменных затрат на 1 р. выручки на 3 % при прочих равных условиях приведет к значительному изменению величины финансового результата от продаж.

Основными способами снижения величины переменных затрат специалисты полагают следующие: поиск новых поставщиков, предлагающих ресурсы по более низким ценам; сокращение расходов по доставке готовой продукции; использование ресурсосберегающих технологий; установление системы внутреннего контроля с целью рационального и эффективного процесса производства и др. [2].

По нашему мнению, для АО «ОДК-ГТ» основным способом увеличения прибыли от продаж может стать проведение мероприятий, направленных на снижение себестоимости продукции, а также коммерческих и управленческих расходов. Примером таких мероприятий может стать: снижение затрат на транспортировку готовой продукции; сокращение затрат на содержание коммерческих служб; снижение расходов по хранению готовой продукции; расходы на содержание управленческих отделов и др. Основными способами снижения величины управленческих расходов в АО «ОДК-ГТ» могут стать следующие мероприятия: уменьшение расходов на оплату труда управленческого персонала за счет сокращения работников; оптимизация расходов по услугам связи; сокращение использования услуг сторонних организаций (автоуслуги, услуги консалтинга).

При реализации мероприятий по увеличению объема продаж на 5 % и снижении величины переменных затрат и управленческих расходов на 1 р. выручки на 3 % организация сможет сформировать резерв прибыли от продаж в размере 362,6 млн р. (табл. 3).

Изменение финансового результата от продаж за счет сокращения суммы переменных затрат и управленческих расходов на 1 р. выручки и увеличения объема продаж

Показатель	2018 г.	Прогноз	Изменение
Переменные затраты на 1 р. выручки, р.	0,698	0,677	- 0,021
Постоянные затраты, тыс. р.	622 926	613 566	- 9 360
Выручка, тыс. р.	9 450 259	9 922 772	472 513
Полная себестоимость продукции, тыс. р.	7 221 333	7 331 283	109 950
Себестоимость продукции на 1 р. выручки, р.	0,764	0,739	- 0,025
Резерв роста прибыли, тыс. р.	–	362 563	–

Нельзя не отметить важность и маржинального анализа прибыли, который основан на изучении связи между показателями: объемом выручки, себестоимостью продукции, прибылью и прогнозировании её величины.

Маржинальная прибыль предназначена для возмещения постоянных затрат и получения прибыли от продажи продукции. Ее рост возможен в условиях сокращения абсолютной суммы постоянных затрат, либо вследствие снижения их удельной величины в результате увеличения выручки [1, с. 32].

Рассмотрим расчет точки безубыточности для АО «ОДК-ГТ» (рис. 1).

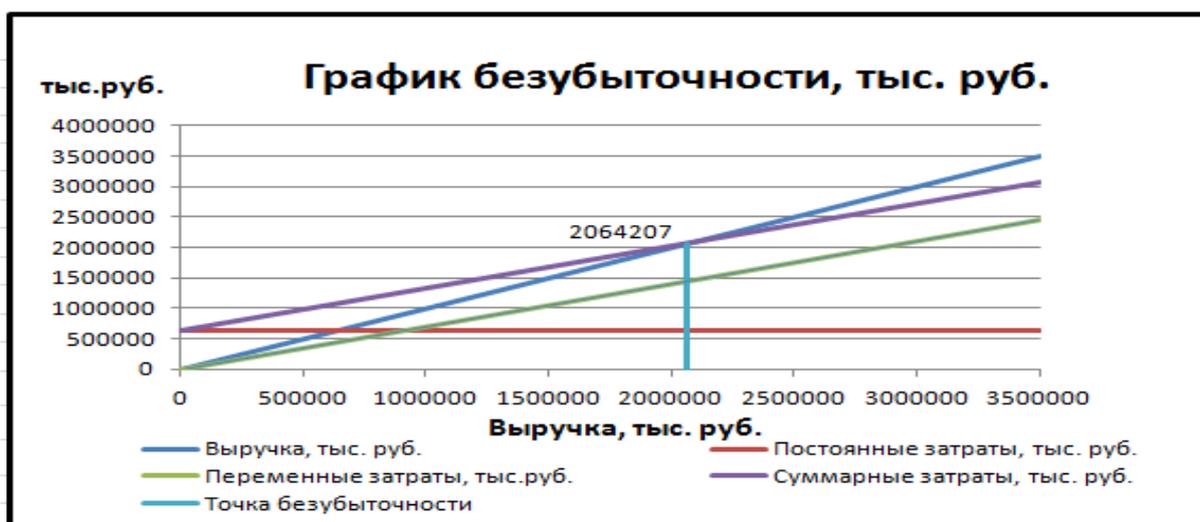


Рис. 1. Точка безубыточности АО «ОДК-ГТ»

Маржинальный доход за рассматриваемый период увеличился на 56 %, что связано со снижением затрат на производство. Порог рентабельности снизился почти в два раза, а действие операционного рычага снизилось с 1,48 % до 1,28 %.

Таким образом, результаты анализа финансовых результатов деятельности АО «ОДК-ГТ» показывают, что положение предприятия достаточно устойчиво, его деятельность успешна, однако управленческая и финансовая эффективность имеют резервы. Основные резервы увеличения прибыли, по нашему мнению, лежат в области:

- 1) снижения себестоимости продукции в основном за счет уменьшения величины материальных затрат;
- 2) сокращения управленческих расходов;
- 3) увеличения объема продаж продукции.

Реализация конкретных мероприятий по каждому из перечисленных направлений при прочих равных условиях приведет к увеличению величины прибыли предприятия.

Таким образом, основными резервами повышения эффективности деятельности за счет повышения уровня прибыльности функционирования АО «ОДК-ГТ» является дальнейшее снижение себестоимости реализованной продукции и увеличение объема продаж. Разработка мероприятий в данных направлениях позволит повысить эффективность деятельности предприятия с тем, чтобы укрепить его финансовое положение и конкурентные позиции на рынке.

Список литературы

1. Галимова И.В., Стецюнич Ю.Н. Управление финансами фирмы: учебное пособие. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – 88 с.
2. Дыбаль С.В. Финансовый анализ и контроллинг: учебное пособие. – СПб.: Изд-во Санкт-Петербургского гос. экономического ун-та, 2014. – 281 с.
3. Жеребцов В.М., Кундакова Л.Р. Анализ финансовой деятельности предприятия на основе статистики показателей прибыли и рентабельности // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 2 (ч. 2). – С. 275–280.
4. Стецюнич Ю.Н. Неправомерное банкротство: экономические признаки и возможности предотвращения // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2014. Т. 6. – № 2. – С. 29–36.
5. Терехова Н.О. Финансовая устойчивость как фактор предотвращения банкротства предприятия // Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. – 2017. – № 17–2. – С. 33–35.

References

1. Galimova I.V., Stecyunich Yu.N. *Upravlenie finansami firmy: uchebnoe posobie*. St. Petersburg: LGU im. A.S. Pushkina Publ., 2018. 88 p.
2. Dybal' S.V. *Finansovyy analiz i kontrolling: uchebnoe posobie*. St. Petersburg: Izd-vo Sankt-Peterburgskogo gos. ekonomicheskogo un-ta Publ., 2014. 281 p.
3. Zherebcov V.M., Kundakova L.R. *Analiz finansovoy deyatel'nosti pred-priyatiya na osnove statistiki pokazatelej pribyli i rentabel'nosti*. *Mezhdunarodnyj zhurnal prikladnyh i fundamental'nyh issledovaniy*. 2015. № 2 (chast' 2). PP. 275–280.
4. Stecyunich Yu.N. *Nepravomernoje bankrotstvo: ekonomicheskie priznaki i vozmozhnosti predotvrashcheniya*. *Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina*. 2014. T. 6. № 2. PP. 29–36.
5. Terekhova N.O. *Finansovaya ustojchivost' kak faktor predotvrashcheniya bankrotstva predpriyatiya*. *Fundamental'nye i prikladnye issledovaniya v sovremennom mire*. 2017. № 17–2. PP. 33–35.

Цифровизация рынка страхования в России*

В статье исследуются возможности и перспективы цифровизации страхования как отрасли финансовой деятельности, в том числе в России. Проанализированы основные направления цифровизации страхования, приведены примеры реализации новых видов страхования (электронной коммерции, киберрисков, от электронных и компьютерных преступлений, отражающих появление не только цифровой экономики и внедрения новых технологий, но и порожденных ими новых рисков) и новых технологий в практике массового страхования (интернетизация, дигитализация и индивидуализация страховой деятельности). Сделан вывод о развитии цифровизации в российском страховании, поскольку в результате использования цифровых технологий в страховой деятельности появляются новые страховые услуги и продукты, возрастает эффективность и рентабельность страховой деятельности в целом, а также реализуется социализация страховых отношений.

Ключевые слова: страхование, цифровизация, цифровые технологии, цифровая экономика.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.73.65 Финансовое посредничество. Страхование. Сберегательное дело.

ВАК: 08.00.10

Volkova V. S.**Digitalization of the insurance market in Russia**

The main directions of insurance digitalization are analyzed, examples of implementation of new types of insurance (e-commerce insurance, cyber-risks insurance, insurance against electronic and computer crimes, reflecting not only the emergence of the digital economy and the introduction of new technologies, but also the new risks generated by them) and new technologies in the practice of mass insurance (Internetization, digitalization and individualization of insurance activities) are given. The conclusion is made about the development of digitalization in the Russian insurance, because as a result of the use of digital technologies in the insurance activity there are new insurance services and products, the efficiency and profitability of insurance activity as a whole increases, as well as the implementation of socialization of insurance relations.

© Волкова В. С., 2019

© Volkova V. S., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 1-е место в секции «Проблемы и пути социально-экономического развития России: из прошлого в будущее» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Галимова И.В.

Key words: insurance, digitalization, digital technologies, digital economy.

JEL classifications: G 22

В современных условиях развитие рынков и сфер деятельности невозможно без развитых технологий, платформ, институциональной и инфраструктурной сред [2; 3; 4; 5; 6]. Внедрение компьютеризированных и автоматизированных методов оказывает влияние и на финансовую деятельность, в том числе страхование [1]. Однако, несмотря на существенный объем данной отрасли на мировом рынке, по общему признанию страховая деятельность остается одной из самых консервативных и нетехнологичных. Существует мнение, что по мере развития цифровой экономики страхование как отдельная услуга может потерять свою актуальность в той форме, в какой она существует сейчас. В связи с этим научный интерес представляет анализ возможностей технологического обновления страховой деятельности, и в первую очередь – на основе цифровых технологий.

В программе «Цифровая экономика Российской Федерации» к элементам цифровой экономики относят: большие данные; нейротехнологии и искусственный интеллект; системы распределенного реестра; квантовые технологии; новые производственные технологии; промышленный Интернет; компоненты робототехники и сенсорики; технологии беспроводной связи; технологии виртуальной и дополненной реальностей [7]. Все эти элементы в той или иной мере могут быть задействованы при страховании – в виде технологий страхования или страхуемых объектов (рис. 1).



Рис. 1. Дуальный подход к цифровому страхованию [5]

Поэтому сегодня один из самых простых способов реализации страховой защиты на основе цифровых технологий – это использование цифрового страхования. Термин «цифровое страхование» объединяет в себе ранее известные виды: страхование электронной коммерции, страхование киберрисков, страхование от электронных и компьютерных преступлений, отражающей появление не только цифровой экономики и внедрения новых технологий, но и порожденных ими новых рисков. Также можно выделить три основных направления технологических инноваций в страховании, которые в ближайшем будущем смогут внести изменения в страховой рынок, бизнес-модели и технологическую платформу. Эти направления в рамках уже сложившейся терминологии определяются как интернетизация, дигитализация и индивидуализация страховой деятельности [1] и призваны повысить эффективность действующих видов и технологий страхования.

Особенно это очевидно при анализе интернетизации. Так, рост развития электронного ОСАГО связан не только с качественными изменениями технологий и инфраструктуры данного вида страхования, а в большей мере с проблемой сверхубыточности в так называемых

«токсичных» регионах. Известно, что в некоторых регионах России крайне активны автоюристы, которые отсуживали у страховщиков огромные штрафы и выплаты по ОСАГО, зачастую вступая в сговор с мошенниками. Но введение обязательных продаж е-ОСАГО создает новые условия работы: если офис продаж можно закрыть, а агентам не давать бланки полисов, то сайт работает стабильно, что существенно сокращает риски [9]. Неудивительно, что уже в 2017 г. страховые премии по договорам страхования, заключенных посредством сети Интернет, увеличились до 11 млрд р., годовой прирост в процентах увеличился на порядок (табл. 2, по [10]).

Таблица 2

*Динамика роста страховых премий
по договорам страхования через Интернет*

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Премии, млн р.	1 477,6	2 116,1	11 126,5	34 064,7
Прирост за год, %	-	+43	+425,8	+206,2

Анализ динамики роста показателей страховых премий по договорам страхования через Интернет в 2015–2018 гг. позволяет выделить тенденции к увеличению круга страховщиков, предоставляющих услуги интернет-продаж (сложность реализации процедуры дистанционно); увеличение доли партнерских интернет-продаж и др.

Использование цифровых технологий в бизнес-процессах страховщика называется дигитализацией. В этом направлении зарекомендовали себя технологии блокчейна: решения на его базе позволяют проверять персональные данные страхователя и сверять параметры действий по страховым объектам – и при оформлении полисов, и при работе по страховым случаям. Особое направление – страхование по ипотечным сделкам, когда реализуется порядок выдачи кредитов кли-

енту без визита в банк, следовательно, и страхование осуществляется в электронном формате [8, с. 228]. В мире все чаще появляются общества взаимного страхования на базе блокчейна, это новый виток интереса к системам взаимного страхования – аналогу P2P-кредитования, но для управления рисками и выплат по страховым событиям.

Big Data и другие инструменты бизнес-аналитики дают возможность анализировать в режиме онлайн множество факторов, влияющих на риски и убыточность операции, поэтому использование этих технологий удешевляет и оптимизирует повседневные бизнес-процессы страховщиков, создает возможности индивидуализации условий договоров страхования. Компании, которые автоматизируют аналитику по рискам, получают существенную отдачу от всех источников информации и выявляют риски на более ранних этапах. Потребители тоже заметно выиграют от этого: ориентируясь на сотни поведенческих факторов конкретных клиентов, страховые компании могут рассчитывать индивидуальные тарифы практически для каждого. В итоге клиент с положительной историей страхования и низкими рисками получит гораздо более низкий тариф. Примером может служить телематика в автокаско. С помощью специального оборудования, установленного в автомобиле клиента, страховая компания может отслеживать стиль вождения и определять уровень риска, соответственно, аккуратные водители при этом могут получать существенные скидки по автокаско. Сейчас распространение телематики в автостраховании только набирает обороты как в России, так и в мире.

Телематика будет применяться во всех видах страхования, а самое главное, это, по мнению специалистов, может изменить даже наш стиль жизни [9]. Телематические технологии постепенно распространяются из моторного страхования в другие виды, например телематика здоровья – экосистема носимых устройств, различных трекеров, поз-

воляющих контролировать показатели здоровья и образ жизни: пульс, количество шагов, физическую активность, содержание сахара в крови и многое другое. Страховые продукты, построенные на базе мониторинга здоровья, будут не только более выгодными для клиентов и страховщиков, но и в целом позволят людям тщательнее следить за своим здоровьем, вести правильный образ жизни. Можно сказать, что распространение этой технологии выйдет за границы страхования и станет новым вектором социальной жизни людей.

Таким образом, мы видим, что в настоящее время так же, как и во всем развитом мире, за счет внедрения в процессы страховой деятельности новых инструментов происходит цифровизация страхового рынка в России. В результате использования цифровых технологий в страховой деятельности появляются новые страховые услуги и продукты, возрастает эффективность и рентабельность страховой деятельности в целом, а также реализуется социализация страховых отношений.

Список литературы

1. Брызгалов Д. В. Страхование через интернет: собственные и партнерские продажи, показатели, перспективы развития // Корпоративная экономика. – 2016. – № 2 (6). – С. 39–46.
2. Василенко Н. В., Линьков А. Я. Цифровая экономика: потребитель vs наемный работник / Цифровая экономика и «Индустрия 4.0»: проблемы и перспективы: труды научно-практической конференции с международным участием. – СПб: РГПУ им. А. И. Герцена. – 2017. – С. 34–40.
3. Гончаренко Л.И., Малкова Ю.В., Адвокатова А.С. Актуальные проблемы налоговой системы в условиях цифровой экономики // Экономика. Налоги. Право. – 2018. – Т. 11. – № 2. – С. 166–172.
4. Добрынин А. П., Черных К. Ю. Куприяновский В. П. и др. Цифровая экономика – различные пути к эффективному применению технологий (BIM, PLM, CAD, ЮТ, Smart City, BIG DATA и др.) // International Journal of Open Information Technologies. – 2016. – № 1. – С. 4–10.
5. Катасонов В. Цифровая экономика – светлое будущее человечества или биржевой пузырь? // Фонд стратегической культуры. – URL: <http://www.fondsk.ru/news/2017/01/08/cifrovajaekonomika-svetloebuduschee-chelovechestva-ili-birzhevoj-puzyr-43346.html>
6. Майоров А.В., Еремеев С.Г., Волкова А.М., Потапов А.Д. Цифровые технологии в управленческой деятельности: философско-антропологический и приклад-

ной аспекты // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2019. – № 1. – С. 34–48.

7. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»: распоряжение правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р.

8. Стецюнич Ю.Н. Трансформация рынка ипотеки в условиях цифровой экономики // Профессиональное образование, наука и инновации в XXI веке: сб. тр. XII Санкт-Петербургского конгресса (Санкт-Петербург, 12–30 ноября 2018 г.) / Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I – С. 228–229.

9. Stimul: журнал об инновациях в России. Мнения. [Электронный ресурс]. – URL: <https://stimul.online/viewpoint/tsifrovoe-budushchee-strakhovogo-rynka/>

10. Центральный Банк России /Информационно аналитические материалы // Ключевые показатели деятельности страховщиков. – URL: https://www.cbr.ru/content/document/file/71180/review_insure_18q4.pdf

References

1. Bryzgalov D. V. *Strahovanie cherez internet: sobstvennyye i partner-skie prodazhi, pokazateli, perspektivy razvitiya*. Korporativnaya ekonomika. 2016. № 2 (6). PP. 39–46.

2. Vasilenko N. V., Lin'kov A. Ya. *Cifrovaya ekonomika: potrebitel' vs naemnyy rabotnik*. Cifrovaya ekonomika i «Industriya 4.0»: problemy i perspektivy: Trudy nauchno-prakticheskoy konferencii s mezhdunarodnym uchastiem. St. Petersburg: RGPU im. A. I. Gercena Publ. 2017. PP. 34–40.

3. Goncharenko L.I., Malkova Yu.V., Advokatova A.S. *Aktual'nye problemy nalogovoj sistemy v usloviyah cifrovoj ekonomiki*. Ekonomika. Nalogi. Pravo. 2018. Tom 11. №2. PP. 166–172.

4. Dobrynin A. P., Chernyh K. Yu. Kupriyanovskij V. P. i dr. *Cifrovaya ekonomika – razlichnye puti k effektivnomu primeneniyu tekhnologij (BIM, PLM, CAD, YuT, Smart City, BIG DATA i dr)*. International Journal of Open Information Technologies. 2016. № 1. PP. 4–10.

5. Katasonov V. *Cifrovaya ekonomika – svetloe budushchee chelovechestva ili birzhevoj puzyr'?* Fond strategicheskoy kul'tury. URL: <http://www.fondsk.ru/news/2017/01/08/cifrovajaekonomika-svetloebudushee-chelovechestva-ili-birzhevoj-puzyr-43346.html>

6. Majorov A.V., Eremeev S.G., Volkova A.M., Potapov A.D. *Cifrovye tekhnologii v upravlencheskoj deyatel'nosti: filosofsko-antropologicheskij i prikladnoj aspekty*. Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina. 2019. № 1. PP. 34–48.

7. *Ob utverzhdenii programmy «Cifrovaya ekonomika Rossijskoj Federacii»: rasp. pravitel'stva RF ot 28.07.2017 № 1632-r.*

8. Stecyunich Yu.N. *Transformaciya rynka ipoteki v usloviyah cifrovoj ekonomiki*. Professional'noe obrazovanie, nauka i innovacii v XXI veke: sb. trudov XII Sankt-Peterburgskogo kongressa (Sankt-Peterburg, 12–30 noyabrya 2018 g.). Federal'noe gosudarstvennoe byudzhethnoe obrazovatel'noe uchrezhdenie vys-shego obrazovaniya «Peterburgskij gosudarstvennyj universitet putej soobshche-niya Imperatora Aleksandra I» PP. 228–229.

9. Stimul: zhurnal ob innovacijah v Rossii. Mneniya. URL: <https://stimul.online/viewpoint/tsifrovoe-budushchee-strakhovogo-rynka/>

10. Central'nyj Bank Rossii. Informacionno analiticheskie materialy. *Klyuchevye pokazateli deyatel'nosti strahovshchikov*. URL: https://www.cbr.ru/content/document/file/71180/review_insure_18q4.pdf

Демографическое развитие в Пушкинском районе Санкт-Петербурга: современное состояние и перспективы развития*

В статье рассматриваются вопросы демографического развития Пушкинского района – одного из наиболее известных пригородных районов Санкт-Петербурга. Проанализированы демографические показатели как результаты проводимых правительством Санкт-Петербурга мероприятий по улучшению репродуктивного здоровья населения, совершенствованию вспомогательных репродуктивных технологий, по профилактике и снижению числа аборт, по развитию экономической самостоятельности петербургских семей (созданию условий для совмещения профессиональных и семейных обязанностей), по развитию системы медицинских, образовательных и социальных услуг для детей и семей с детьми, по улучшению жилищных условий молодых семей и семей с детьми, а также проводится пропаганда семейных ценностей, ответственного родительства и многодетности. Сделан вывод, что главными факторами роста населения Пушкинского района Санкт-Петербурга являются (по убыванию значимости): существенный миграционный приток, сокращение смертности, рост рождаемости.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, Санкт-Петербург, демография, поддержка молодых семей, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.77.05 Население и трудовые ресурсы в целом.

ВАК: 08.00.05

Cheremhina S. A.

Demographic development in the Pushkinsky district of St. Petersburg: current status and prospects for development

The article deals with the issues of demographic development of Pushkinsky district, one of the most famous suburban areas of St. Petersburg. Demographic indicators have been analysed as the results of measures taken by the Government of St. Petersburg to improve the reproductive health of the population, improve assisted reproductive technologies, prevent and reduce the number of abortions, develop the economic independence of St. Petersburg families (creating conditions for combining professional and family responsibilities), develop a system of medical, educational and social services for

© Черемхина С. А., 2018

© Cheremhina S. A., 2018

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 1-е место в секции «Проблемы социально-экономического развития регионов и городов: теория и практика» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Николаева Г.Н.

children and families with children, improve the housing conditions of young families and families with children, as well as to promote family values, responsible parenthood and large number of children in a family. It is concluded that the main factors of population growth in the Pushkinsky district of St. Petersburg are (in descending order of importance): a significant migration inflow, reduction of mortality, growth of birth rate.

Key words: socio-economic development, St. Petersburg, demography, support for young families, Russia.

JEL classifications: J 11

Возможности социально-экономического развития страны определяются в первую очередь демографической ситуацией. Исследования её всегда актуальны и востребованы, поскольку указывают на состояние и тенденции развития народонаселения. На их основе принимаются управленческие решения и реализуются меры государства для нейтрализации негативных или укрепления положительных тенденций в динамике структуры народонаселения. Такие исследования могут иметь важное значение и для региональных органов власти – как основы и свидетельства правильности проводимой ими социально-экономической политики [1].

Рассмотрим данную проблему на примере Пушкинского района Санкт-Петербурга.

В настоящее время Пушкинский район занимает территорию 240,3 км², что составляет 16,7 % площади Санкт-Петербурга, и является вторым по площади среди районов Санкт-Петербурга [4]. В границах района располагается пять муниципальных образований, включающих два города (Пушкин и Павловск) и 3 поселка (Шушары, Александровская, Тярлево), в которые входят 15 исторических районов и 12 территориальных зон.

В последнее десятилетие в Пушкинском районе Санкт-Петербурга, по статистическим данным, наблюдается существенное улучшение демографических показателей. Так, по данным Петростата [6], за последние несколько лет население Пушкинского района Санкт-

Петербурга увеличилось на 22,1 % (табл. 1), при этом общая численность постоянно проживающего населения в Пушкинском районе на 01.01.2019 составила 217,9 тыс. чел., а плотность населения составила 907,8 чел./км².

Таблица 1

*Население Пушкинского района Санкт-Петербурга
за 2016–2019 гг., чел.*

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Пушкинский район	178 584	193 180	208 702	217 983
г. Павловск	16 525	16 792	17 653	17 665
пос. Тярлево	1 362	1 342	1 352	1 340
г. Пушкин	102 729	106 087	109 885	111 205
пос. Александровская	2 647	2 625	2 744	2 794
пос. Шушары	55 321	66 334	77 068	84 979

Рост рождаемости за последние годы вызван прежде всего благоприятным уровнем жизни населения в Пушкинском районе и государственной поддержкой семей в связи с рождением (усыновлением) и воспитанием детей в Санкт-Петербурге. В целях повышения рождаемости в Санкт-Петербурге проводятся мероприятия по улучшению репродуктивного здоровья населения, совершенствованию вспомогательных репродуктивных технологий, по профилактике и снижению числа аборт, по развитию экономической самостоятельности петербургских семей (созданию условий для совмещения профессиональных и семейных обязанностей), по развитию системы медицинских, образовательных и социальных услуг для детей и семей с детьми, по улучшению жилищных условий молодых семей и семей с детьми, а также проводится пропаганда семейных ценностей, ответственного родительства и многодетности [3].

В последние годы ситуация с рождаемостью определяется относительно многочисленным поколением женщин, родившихся в 80-е гг. прошлого века, которое обеспечило повышение числа новорожденных.

Однако в ближайшие годы будет происходить сокращение численности женщин репродуктивного возраста, так как в детородный возраст вступили женщины 90-х гг. рождения, когда рождаемость упала почти вдвое (в Пушкинском районе наибольшей по количеству человек возрастной группой является группа мужчин и женщин в возрасте 25–29 лет из 18 649 чел.) [6].

Причем это сокращение придется на самый активный репродуктивный возраст. Как следствие, возрастная кривая рождаемости будет меняться в сторону постарения матери. Комбинация демографической волны с постарением возрастной модели рождаемости приведет к сокращению числа родившихся, что вызывает особую тревогу и актуализирует поиск специальных мер государственного регулирования демографического развития.

В 2017 г. родилось 3011 детей, что на 0,4 % выше, чем в 2016 г. В 2018 году родилось 2978 детей, естественный прирост составил 959 чел. [7]. Однако из табл. 2, составленной автором на основе данных сайта Федеральной службы государственной статистики [7], следует, что при росте числа родившихся коэффициент рождаемости с каждым годом снижается.

Таблица 2

*Динамика основных демографических показателей
по Пушкинскому району Санкт-Петербурга*

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Оценка численности населения, чел.	178 584	193 180	208 702
Коэффициент естественного прироста, промилле	5,04	5,03	4,6
Число умерших, чел.	1 994	2 039	2 019
Число родившихся, чел.	2 894	3 011	2 978
Общий коэффициент рождаемости, промилле	16,2	15,6	14,3
Общий коэффициент смертности, промилле	11,2	10,5	9,7
Естественный прирост, чел.	900	972	959
Среднегодовая численность постоянного населения, чел.	185 882	200 941	216 926

В Пушкинском районе Санкт-Петербурга ежегодно снижается и уровень смертности. Это связано с рядом причин: пропаганда здорового образа жизни, улучшение качества оказываемых медицинских услуг, благоприятная экологическая обстановка в районе, уменьшение среднего возраста граждан и т. д. В последние годы среди населения стал популярным тренд здорового образа жизни, только за 2018 г. в Пушкинском районе было проведено 620 спортивно-массовых мероприятий, в которых участвовали более 60 тыс. чел. (примерно 30 % населения Пушкинского района) [4]. В 2018 г. участие в тестировании видов испытаний ГТО приняли 2 154 чел., доля жителей, выполнивших нормативы ВФСК ГТО, от общей численности населения Пушкинского района, принявшего участие в выполнении нормативов ВФСК ГТО – 65,6 % [4]. В Пушкинском районе работает пять лечебно-профилактических учреждений. За текущий год количество прикрепленного населения к учреждениям здравоохранения Пушкинского района возросло на 8 801 чел., в том числе на 2 448 детей. Учреждениями приобретено и введено в эксплуатацию оборудования на сумму 67,6 млн р., а также проведен капитальный ремонт на шести площадках [4].

В последние годы наметилась тенденция усиления привлекательности Пушкинского района Санкт-Петербурга как места жизни, работы и учебы для жителей других российских регионов и стран СНГ. Прежде всего это связано с улучшением состояния городской среды, экономическим ростом, наличием высших и средних учебных заведений, а также с дефицитом трудовых ресурсов. По итогам 2017 г. миграционный прирост населения (разница между числом прибывших и убывших) в Пушкинском районе Санкт-Петербурга составил 14,7 тыс. чел. [4].

Ведущую роль в миграционных процессах обеспечивает приток населения из российских регионов – 13 390 чел. в 2017 г. [6]. Несколько меньшее значение имеет международная миграция, однако с 2015 г. наблюдается ее заметный рост. Увеличение притока международных мигрантов связано с активизацией процессов трудовой миграции. Для трудовых мигрантов Санкт-Петербург привлекателен благодаря масштабному рынку труда, более высоким, чем в среднем по России, уровнем зарплаты, наличием большого спроса на рабочую силу. В Пушкинском районе наибольшее количество мигрантов сосредоточено в пос. Шушары, так как посёлок является одним из центров нового строительства в районе. Иностранцы задействованы главным образом на рабочих местах низкой квалификации в строительстве, торговле, промышленности, транспорте, причем не только в Санкт-Петербурге, но и в Ленинградской области [2].

Таким образом, главными факторами роста населения Пушкинского района Санкт-Петербурга являются (по убыванию значимости): существенный миграционный приток, сокращение смертности, рост рождаемости.

В связи с этим можно рекомендовать руководству района ряд мер, направленных на исправление ситуации. В современных условиях миграция не всегда приемлемое решение демографической проблемы, поскольку может вызывать проблемы иного рода – рост социальной напряженности в местах скопления мигрантов, культурные и бытовые разногласия и проч. С другой стороны, если рождаемость продолжит регулярно снижаться, без миграционного притока это приведет к депопуляции населения. Поэтому, по нашему мнению, необходимо разрабатывать новые программы поддержки местных молодых семей, в том числе создания им благоприятных условий проживания, обеспечение

безопасности жизни и доступности жилья¹. Для этого помимо стандартных мер необходимы также дополнительные меры по охране общественного порядка и профилактике уличной преступности и преступности в общественных местах как в целом по городу, так и в отдельных районах.

Список литературы

1. Вопросы управления социально-экономическим развитием Ленинградской области: монография / под ред. Н.М. Космачевой. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018.
2. Маклакова Е.А. Структурные изменения занятости населения в Ленинградской области // XXII Царскосельские чтения: материалы международной научной конференции. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – С. 38–41.
3. О Плана мероприятий на 2018–2020 годы по реализации Концепции демографической политики Санкт-Петербурга на период до 2025 г.: распоряжение правительства Санкт-Петербурга № 29-рп от 6 июня 2018 г.
4. Официальный сайт Администрации Санкт-Петербурга [Электронный ресурс]. – URL: https://www.gov.spb.ru/gov/terr/reg_pushkin/
5. Сайт программы «Молодая семья. Академическое» [Электронный ресурс]. – URL: <http://molodaja-semja.ru/regiony/v-gorode-sankt-peterburg/>
6. Сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Санкт-Петербургу и Ленинградской области [Электронный ресурс]. – URL: <http://petrostat.gks.ru>
7. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/munst/munst40/DBInet.cgi>

References

1. *Voprosy upravleniya social'no-ekonomicheskim razvitiem Leningradskoj oblasti: monografiya*. Pod redakciej N.M. Kosmachevoj. St. Petersburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018.
2. Maklakova E.A. *Strukturnye izmeneniya zanyatosti naseleniya v Lenin-gradskoj oblasti*. V sbornike: XXII Carskosel'skie chteniya: materialy mezhduna-rodnoj nauchnoj konferencii. St. Petersburg.: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018. PP. 38–41.
3. *O Plane meropriyatij na 2018–2020 gody po realizacii Konceptcii demograficheskoj politiki Sankt-Peterburga na period do 2025 goda: rasp. pravitel'stva Sankt-Peterburga № 29-rp ot 6 iyunya 2018 goda*.
4. Oficial'nyj sajt Administracii Sankt-Peterburga. URL: https://www.gov.spb.ru/gov/terr/reg_pushkin/
5. Sajt programmy Molodaya sem'ya Akademicheskoe. URL: <http://molodaja-semja.ru/regiony/v-gorode-sankt-peterburg/>
6. Sajt Upravleniya Federal'noj sluzhby gosudarstvennoj statistiki po g. Sankt-Peterburgu i Leningradskoj oblasti. URL: <http://petrostat.gks.ru>
7. Sajt Federal'noj sluzhby gosudarstvennoj statistiki. URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/munst/munst40/DBInet.cgi>

¹ В Санкт-Петербурге существует программа «Молодежи – доступное жильё», но она действует лишь до 2020 года [5].

Зарубежные и отечественные методы учета затрат и калькулирования себестоимости*

В статье представлен сравнительный анализ различных систем и методов учета затрат при изготовлении продукции. Рассмотрена система управления затратами как элемент бизнес-процессов в организации. Сделан вывод о том, что поскольку для наиболее эффективного использования систем и методов калькулирования себестоимости организация сама на основании отраслевой специфики и индивидуальных особенностей бизнеса определяет, какие системы и методы необходимо использовать, необходимым элементом такого выбора является знание особенностей и экономических смыслов всех применяемых сегодня систем и методов учета затрат и калькуляции себестоимости.

Ключевые слова: затраты, себестоимость, калькуляция, учет затрат, управление бизнес-процессами, прибыль.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.35.31 Учет.

ВАК: 08.00.12

Ryabuhin P. A.

Foreign and domestic methods of cost accounting and costing

The article presents a comparative analysis of various systems and methods of cost accounting in the manufacture of products. The cost management system as an element of business processes in the organization is considered. The conclusion is made that since for the most effective use of systems and methods of costing the organization itself on the basis of industry specifics and individual features of business determines which systems and methods should be used, the necessary element of such a choice is knowledge of the features and economic meanings of all systems and methods of cost accounting and costing calculation used today.

Key words: costs, prime cost, calculation, cost accounting, business process management, profit.

JEL classifications: M 40

© Рябухин П. А., 2019

© Ryabuhin P. A., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 1-е место в секции «Проблемы организации, функционирования и развития социально-экономических систем» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., Санкт-Петербург, ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Маклакова Е.А.

Сегодня бизнес-процессы занимают важное место в работе любой организации, а её итоги во многом зависят от качества управления данными процессами. Информация, включающая в себя данные о финансово-экономическом положении предприятия, играет роль основы для разработки различных управленческих задач и принятия решений по их осуществлению. С помощью анализа сведений о затратах производства, полученных из калькуляции себестоимости продукта деятельности, можно сделать выводы о качестве материальных и трудовых ресурсов, имеющихся резервах, влияющих на результаты деятельности.

Основываясь на особенностях работы компании, могут применяться различные методы управленческого учета, с помощью которого решаются проблемы обеспечения качественного управления бизнес-процессами. В свою очередь, качественное управление бизнес-процессами основывается на определении оптимального состава и размера стоимости обслуживания потребителей. Ее структура дает информацию, из которой принимаются решения по совершенствованию или реорганизации. Стоимостную характеристику может дать расчет и контроль себестоимости [3, с. 163]. В связи с этим прикладной интерес имеет сравнительный анализ существующих современных методов калькулирования себестоимости.

Современные ученые выделяют *две группы данных*, необходимых для расчета себестоимости и контроля за ее уровнем:

1) данные по производимой продукции и оказываемых услугах, с помощью которых создают планы по осуществлению деятельности и контролю за ней [3, с. 164];

2) данные по объемам имеющегося незавершенного производства, а также запасах.

Таким образом, изучение современных методов расчета себестоимости необходимо для любого предприятия, поскольку целью точной себестоимости является в первую очередь оптимальное ценообразование.

«Системой управления затратами называют многоуровневую систему, в которой объект управления – затраты компании, а субъект – управляющая система» [5, с. 176]. Основные функции системы управления затратами представлены в следующем рисунке.



Рисунок. Функции системы управления затратами [5, с. 176]

Управление затратами позволяет уменьшить разницу в показателях плановых и фактических. Благодаря анализу затрат организация может дать оценку эффективности использования ресурсов, а также помогает определить пути их оптимизации. Для определения величины общих материально-трудовых ресурсов, необходимых для функционирования, в организации составляют прогноз производственных

затрат. Эффективная система контроля позволяет организации уменьшить разницу между фактическими затратами и плановыми, а также изменить сам план производства, если на их разницу повлияли независимые условия.

На сегодняшний день существует множество методов и систем управления текущими затратами, обладающих собственными особенностями [2, с. 92–111]. Экономические условия и цели, поставленные организации, в целом определяют эффективность использования каждой из систем. Основные используемые системы рассмотрены ниже.

1. Метод *стандарт-костинг* («standart costing»: «стандарт» – количество необходимых для производства единицы продукции затрат; «костинг» - денежное выражение этих затрат) – это система учета затрат и калькуляции себестоимости с использованием нормативных затрат, зародилась в США в 30-х гг. XX в. В РФ, основываясь на нем, разработали метод учета затрат по нормативам на производство [4, с. 181]. Используется в отраслях, где цены на ресурсы стабильны, а сами изделия не обновляют в течение длительного промежутка времени. Базой расчета норматива затрат служат ожидаемые затраты ресурсов на производство. Общепроизводственные расходы зависят от объема плана производства, их норма составляется на определенный период. Учет отклонений фактических показателей от норматива ведется за весь отчетный период и списывается на финансовые результаты в конце периода. Далее принимаются решения о необходимости корректировке нормативов.

2. Метод *директ-костинг* (или директ-кост от англ. Direct Costs) – это метод, который относится к видам учета сокращенной себестоимости [5, с. 190]. В настоящее время в РФ элементы данной системы нашли широкое применение в различных отраслях для калькулирования себестоимости по переменным издержкам. Прямые издержки про-

изводства в данном методе называют переменными издержками, а накладные – постоянными. Калькуляция себестоимости происходит только по переменным, постоянные же переносят на финансовый результат периода их возникновения [2, с. 126]. Данная система позволяет устранить проблемы, связанные с нечетким распределением накладных расходов, потому что они не включаются в себестоимость. Разграничение данных затрат позволяет определить зависимость между изменением объема производства и себестоимости. Используя это, организация имеет возможность лучше планировать издержки. Также положительным качеством данной системы является то, что создается информационная база, необходимая для расчета безубыточности.

В отечественной практике в зависимости от объекта учета и группировки затрат выделяют: попроцессный; попередельный; позаказный.

Попроцессный метод используется организациями, работающими в непрерывном режиме, и используется в отраслях с массовым типом производства, обладающими следующими признаками: схожестью выпускаемой продукции; ограниченностью номенклатуры выпускаемой продукции; коротким производственным циклом; отсутствием полуфабрикатов при производстве продукции, либо их доля использования незначительная [5, с. 473].

Сумма производственных и коммерческих расходов в итоге составляет полную себестоимость созданной продукта. С его помощью рассчитывают себестоимость реализованной продукции и величину запаса, однако нельзя посчитать себестоимость нереализованной продукции. Преимущества и недостатки данного метода отображены в табл. 1 (на основе [5, с. 194]).

Преимущества и недостатки попроцессного метода

Преимущества	Недостатки
1) Нетрудоемкие расчёты; 2) возможно выделить производственные и административно-управленческие расходы; 3) гарантирует достоверность данных	1) Эффективен при малом размере незавершённого производства; 2) область использования ограничена, так как есть требования, связанные с отсутствием запасов полуфабрикатов и готовой продукции

Попередельный метод состоит в том, что прямые затраты отражаются в текущем учете по стадиям (переделам) производства несмотря на то, что в одном переделе можно получить продукцию разных видов.

Варианты калькуляции себестоимости готовой продукции попередельный методом: 1. Полуфабрикатный способ. Используется в случаях, когда каждый передел, кроме последнего, представляет собой полуфабрикаты, которые можно использовать далее в производстве или уже в непосредственной реализации. 2. Бесполуфабрикатный способ. В сравнении с полуфабрикатным предоставляет данные точнее и более достоверные. Затраты производства учитываются по каждому переделу и не учитываются в предыдущих. Преимущества и недостатки данного метода представлены в табл. 2 (на основе [6, с. 474]).

Преимущества и недостатки попередельного метода

Преимущества	Недостатки
1) Затраты учитываются по переделам, без отношения к определенному заказу; 2) минимальные материально-трудовые затраты; 3) не нуждается в распределении косвенных расходов между отдельными заказами	1) Использование возможно только в массовом производстве; 2) нет оперативного контроля за уровнем затрат; 3) списание затрат происходит за отчетный период

Позаказный метод предполагает, что затраты учитываются по заказам на изготовление одного изделия или маленькой партии изделий. На каждый заказ открывают карточку с присвоенным порядковым номером, который в процессе производства указывается на каждом документе по затратам. Расчёт себестоимости происходит суммированием всех понесенных затрат до полного выполнения заказа.

Организация сама определяет для себя принципы, с помощью которых открывает заказы и ведет их. Сначала составляется смета (плановая калькуляция) на работы по заказам, которая позволяет определить: перечень и объем затрат; количество и виды работ, необходимых для выполнения; включение накладных расходов в общую сумму затрат; стоимость, по которой будет продаваться заказ. Преимущества и недостатки данного метода изображены в табл. 3 (на основе [1, с. 169]).

Таблица 3

Преимущества и недостатки позаказного метода

Преимущества	Недостатки
1) точное определение понесенных затрат на выполнение отдельного заказа; 2) оценивает прибыль, которую получит организация от выполнения заказа; 3) осуществляет контроль за динамикой прямых производственных и накладных расходов; 4) относительно просто организовать управленческий учёт производственных затрат и технологий калькуляции себестоимости заказа	1) сопоставить плановую и фактическую себестоимость до выполнения заказа невозможно; 2) сложность в проведении описи незавершённого производства; 3) сложный расчёт ставки распределения косвенных расходов; 4) трудоемкий метод, потому что учет ведется по каждому отдельному заказу, что требует большего времени; 5) используется в организациях с единичным или серийным типом производства

Таким образом, поскольку для наиболее эффективного использования систем и методов калькулирования себестоимости организация сама, на основании отраслевой специфики и индивидуальных особен-

ностей бизнеса, определяет, какие системы и методы нужно использовать, необходимым элементом такого выбора является не только знание особенностей и экономических смыслов всех применяемых сегодня систем и методов учета затрат и калькуляции себестоимости, но и качественная экспертно-аналитическая оценка ситуации их применения.

Список литературы

1. Бельчик Т.А. Методы исследований в менеджменте: учебное пособие. – Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2014. – 308 с.
2. Галимова И.В., Говорушина Т.К., Маклакова Е.А., Мамаева М.И., Стецюнич Ю.Н., Уварова Т.А., Харлампиева А.С. Теоретические основы финансовой деятельности: учебное пособие. – СПб.: Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина, 2015. – 220 с.
3. Гребнев Г.Д. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – Оренбург: ОГУ, 2017. – 303 с.
4. Ионова Ю.Г. Финансовый менеджмент: учебник / под ред. Ю. Ионовой. – М.: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2016. – 288 с.
5. Керимов В. Э. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы: учебник для бакалавров. 9-е изд., перераб., и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. – 384 с.
6. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет: учебник. 8-е изд. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2019. – 583 с.

References

1. Bel'chik T.A. *Metody issledovaniy v menedzhmente: uchebnoe posobie*. Kemerovo: Kemerovskij gosudarstvennyj universitet Publ., 2014. 308 p.
2. Galimova I.V., Govorushina T.K., Maklakova E.A., Mamaeva M.I., Stecyunich Yu.N., Uvarova T.A., Harlampieva A.S. *Teoreticheskie osnovy finansovoj deyatel'nosti: ucheb. pos.* St. Petersburg: Leningradskij gosudarstvennyj universitet imeni A.S. Pushkina Publ., 2015. 220 p.
3. Grebnev G.D. *Kompleksnyj ekonomicheskij analiz hozyajstvennoj deya-tel'nosti: uchebnoe posobie*. Orenburg: OGU Publ., 2017. 303 p.
4. Ionova Yu.G. *Finansovyj menedzhment: uchebnyk / pod red. Yu. Ionovoj*. Moscow: Moskovskij finansovo-promyshlennyj universitet «Sinergiya» Publ., 2016. 288 p.
5. Kerimov V. E. *Uchet zatrat, kal'kulirovanie i byudzhetrovanie v ot-del'nyh ot-raslyah proizvodstvennoj sfery: Uchebnyk dlya bakalavrov. 9-e izd., pererab, i dop.* Moscow: Izdatel'sko-torgovaya korporaciya «Dashkov i K°» Publ., 2017. 384 p.
6. Kerimov, V.E. *Buhgalterskij uchet: uchebnyk. 8-e izd.* Moscow: Izdatel'sko-torgovaya korporaciya «Dashkov i K°» Publ., 2019. 583 p.

Анализ рынка ипотечного кредитования в Санкт-Петербурге на примере банка ВТБ*

В статье рассматривается текущее состояние рынка ипотечного кредитования в г. Санкт-Петербурге на примере банка ВТБ. Представлен обзор ключевых показателей рынка за последние несколько лет, в том числе объем рынка (объем выдачи ипотечных кредитов); число кредитных организаций, выдающих ипотеку; действующие виды ипотечных продуктов и условия по ним в банках. В ходе анализа этих показателей выявлены основные тенденции, проблемы перспективы развития ипотеки в условиях российской экономики. Проведенный анализ деятельности банка ВТБ в сфере ипотечного кредитования позволил оценить банковскую деятельность в данной сфере как современную и в целом соответствующую требованиям строительного рынка и ожиданиям покупателей жилья.

Ключевые слова: кредит, ипотека, ипотечное кредитование, рынок ипотеки.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.73.75 Кредит.

ВАК: 08.00.05

Bondarenko A. Yu.

Analysis of the mortgage lending market in St. Petersburg on the example of VTB Bank

The article discusses the current state of the mortgage market in St. Petersburg on the example of VTB Bank. The review of key market indicators for the last few years, including the volume of the market (the volume of mortgage loans), the number of credit institutions issuing mortgages, the current types of mortgage products and the conditions for them in banks. The analysis of these indicators reveals the main trends and problems of mortgage development prospects in the Russian economy. The analysis of the activities of VTB Bank in the field of mortgage lending allowed to evaluate banking activities in this area as a modern and generally meet the requirements of the construction market and the expectations of home buyers.

Key words: loan, mortgage, mortgage lending, mortgage market.

JEL classifications: G 21

© Бондаренко А. Ю., 2019

© Bondarenko A. Yu., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 1-е место в секции «Проблемы финансов в современной экономике» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук Николаева Г.Н.

Государственная политика в области ипотечного кредитования в России играет важную роль в регулировании рынка жилья, так как помогает решить наиболее острые проблемы: обеспечение населения жильем и улучшение жилищных условий, что особенно важно для ряда регионов [1]. Само ипотечное кредитование является важным механизмом, усиливающим обеспечение кредита [3]. Обеспеченность кредита предполагает повышение стабильности и эффективности банковской системы, так как при невозврате средств банк реализует залог и возвращает свои средства, и именно ипотека является одной из разновидностей кредита, при котором предметом залога служит недвижимое имущество. Тем не менее необходимо повысить эффективность ипотечного кредитования, так как наравне с перспективами роста существуют и значительные проблемы. Таким образом, все вышесказанное подтверждает актуальность и социально-экономическую значимость научного анализа проблем и перспектив рынка ипотечного кредитования в настоящее время.

Статистика по ипотеке в России собирается и систематизируется Федеральной службой статистики и Центробанком. Наиболее полная картина о результатах ипотечного кредитования в нашей стране складывается из анализа таких показателей, как:

- объем рынка (объем выдачи ипотечных кредитов);
- число кредитных организаций, выдающих ипотеку;
- действующие виды ипотечных продуктов и условия по ним в банках [2].

Объем ипотечного рынка в РФ характеризуется показателем «объем выданных жилищных кредитов». За 2017–2018 гг. наблюдается устойчивая тенденция роста объема выданных займов в стране. К примеру, за март 2018 г. было выдано кредитов на 172 813 млн больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (почти в

два раза). Средневзвешенный срок кредитования на начало 2019 г. составляет 186,4 мес., а средневзвешенная процентная ставка – 9,8 % годовых (информация на 01.03.2019). При этом задолженность по действующим договорам на 1 марта – 5 300 млрд р., в том числе просроченный долг – 60,8 млрд р. Оба этих параметра также растут [6].

На российском рынке ипотеки на начало 2019 г. функционировало более 550 кредитных организаций, из которых 80 % выдают ипотечные жилищные кредиты. Чаще всего это кредиторы с высоким уровнем надежности и доказанной эффективностью своей деятельности, например крупнейшие банки страны: Сбербанк; ВТБ; Россельхозбанк; Газпромбанк; ДельтаКредит; Райффайзенбанк и др. Каждый из них предлагает потенциальным клиентам как минимум несколько вариантов получения ипотеки для улучшения своих жилищных условий. Условия кредитования в российских банках могут существенно различаться в зависимости от выбранного продукта, категории клиента и длительности его сотрудничества с кредитором [4].

ПАО «Банк ВТБ» выбран в качестве интересного объекта исследования как банк с государственным участием и один из крупнейших участников российского рынка банковских услуг. Он входит в международную финансовую группу ВТБ и специализируется на обслуживании физических лиц, индивидуальных предпринимателей и предприятий малого бизнеса. Банк занимает второе место по валюте баланса и по размеру чистых активов, также находится под прямым или косвенным контролем ЦБ или РФ; в кредитную организацию назначены уполномоченные представители Банка России. По оказываемым услугам банк в основном привлекает клиентские деньги, причем эти средства достаточно диверсифицированы (между юридическими и физическими лицами) [5]. За 2016–2018 гг. совокупный капитал банка увеличился на 4 688 692 млн р., собственные средства на 304 612 млн р.

Представим параметры оформления ипотечного займа в крупнейших кредитных организациях РФ в 2019 г. в таблице (использованы данные [6]).

Таблица

Ипотека на вторичном рынке

Банк	Ставка, %	Первоначальный взнос, %	Стаж, мес.	Возраст, лет
Сбербанк	9,1	15	6	21–75
ВТБ	9,1	15	3	21–65
Райффайзенбанк	10,99	15	3	21–65
Газпромбанк	10	20	6	21–60
Дельтакредит	12	15	2	20–65
Россельхозбанк	10,25	15	6	21–65
Абсолют банк	11	15	3	21–65
Банк Возрождение	11,75	15	6	18–65
Банк Санкт-Петербург	12,25	15	4	18–70
Промсвязьбанк	11,75	20	4	21–65

Как видим, размер ставок на первичном и вторичном рынках колебался в диапазоне от 9,1 % (Сбербанк, ВТБ) до 12,25 % (Банк Санкт-Петербург). Предложение госбанков мы видим более привлекательным для заемщиков.

Неудивительно, что доля кредитного портфеля в активах банка ВТБ за последнее время выросла на 12,7 %. Большую долю в структуре выданных ипотечных кредитов занимает приобретение строящегося жилья – 27,7 %, военная ипотека – 19,5 % и приобретение готового жилья 19,1 %. Наблюдая за изменением структуры выданных ипотечных кредитов, можно заметить, что доля кредита на приобретение готового жилья увеличилась, а на строящееся жилье сократилась почти

на 5 %. Набирает свой сегмент и направление ипотечного кредитования «Ипотека под залог имеющегося жилья». Остальные сегменты выданных ипотечных кредитов ПАО «Банк ВТБ» за 2016–2018 гг. практически не изменились.

За 2016–2018 гг. совокупный капитал банка увеличился на 4 688 692 млн р., собственные средства – на 304 612 млн р. Наиболее значительную долю в активах банка составила ссудная задолженность – 74,9 %, активы, приносящие прямой доход, составляют 86,9 %, а прибыль банка за 2018 г. увеличилась на 256 606 млн р. Уровень достаточности и качество капитала – удовлетворительно. В структуре кредитного портфеля физических лиц ипотечные кредиты ПАО «Банк ВТБ» увеличились на 11,0 %. В структуре ипотечных кредитов наблюдается значительное изменение: «Менее 30 дней» – снижение на 24,9 %, «Более 360 дней» – увеличение на 17,0 %. ПАО «Банк ВТБ» в Санкт-Петербурге предлагает линейку ипотечного продукта из восьми программ, кроме привычных ипотечных программ в ВТБ есть уникальная программа «Больше метров – ниже ставка». Рассмотрев предложения банков по открытому рейтингу на сайте www.sankt-peterburg.bancrf.ru/ipoteka/vygodnaya «Выгодная ипотека в Санкт-Петербурге», мы видим, что ПАО «Банк ВТБ» со ставкой от 10,1 % присвоено 3,4 балла (максимальная оценка 5 баллов), и он находится в списке выгодных на предпоследнем месте.

Таким образом, ПАО «Банк ВТБ» – один из крупнейших участников российского рынка банковских услуг в целом, и ипотеки в частности. Проведенный анализ деятельности банка ВТБ в сфере ипотечного кредитования позволяет нам оценить банковскую деятельность в данной сфере как современную и в целом соответствующую требованиям строительного рынка и ожиданиям покупателей жилья.

Список литературы

1. Вопросы управления социально-экономическим развитием Ленинградской области: монография / под редакцией Н.М. Космачевой. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – 316 с.
2. Выгодная ипотека в Санкт-Петербурге [Электронный ресурс] – URL: <https://sankt-peterburg.bancrf.ru/ipoteka/vygodnaya>
3. Космачева Н.М. Управление кредитным риском в РФ в современных условиях // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир: сборник статей. – СПб.: ЛГУ имени А.С. Пушкина, 2016. – С. 100–106.
4. Рынок ипотеки [Электронный ресурс] – URL: <https://ipotekaved.ru/v-rossii/rinok-ipoteki.html/>
5. Официальный сайт банка «ВТБ» [Электронный ресурс] – URL: <http://www.vtb.ru/>
6. Сайт «Российская ипотека» [Электронный ресурс] – URL: <http://www.rusipoteka.ru/>

References

1. *Voprosy upravleniya social'no-ekonomicheskim razvitiem Leningrad-skoj oblasti: monografiya / pod redakciej N.M. Kosmachevoj.* St. Petersburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018. 316 p.
2. *Vygodnaya ipoteka v Sankt-Peterburge.* URL: <https://sankt-peterburg.bancrf.ru/ipoteka/vygodnaya>
3. Kosmacheva N.M. *Upravlenie kreditnym riskom v RF v sovremennyh usloviyah.* V sbornike: Problemy i puti social'no-ekonomicheskogo razvitiya: gorod, region, strana, mir: Sbornik statej. St. Petersburg.: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2016. PP. 100–106.
4. *Rynok ipoteki.* URL: <https://ipotekaved.ru/v-rossii/rinok-ipoteki.html/>
5. *Oficial'nyj sajt banka «VTB».* URL: <http://www.vtb.ru/>
6. *Sajt «Rossijskaya ipoteka».* URL: <http://www.rusipoteka.ru/>

Проблемы амнистии капитала в России*

В статье рассматриваются актуальные вопросы развития международных финансовых отношений в сфере трансграничного движения капитала. Благодаря современным технологиям финансовой сферы перемещение капиталов еще никогда не было столь простым, и эта кажущаяся простота усугубляет давно известное явление «бегства капиталов» из тех или иных стран. Проанализированы первый и второй раунды амнистии капиталов в России. Сделан вывод о том, что проблемы оттока капитала из РФ, так и проблемы его амнистии, в нашей стране еще не совсем изучены, но российское правительство четко осознает проблемы «бегства» капитала из страны и прилагает все усилия к улучшению сложившейся ситуации.

Ключевые слова: международные финансовые отношения, международное движение капитала, вывоз капитала, налогообложение, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.51.67 Международное движение капиталов.

ВАК: 08.00.14

Kargozerova A. A.

Problems of capital amnesty in Russia

The article deals with topical issues of development of international financial relations in the sphere of cross-border capital movement. Thanks to modern financial technology, capital flows have never been so easy, and this apparent simplicity exacerbates the long-established phenomenon of "capital flight" from one country or another. The first and second rounds of capital amnesty in Russia were analyzed. The conclusion was made that the problems of capital outflow from the Russian Federation, as well as the problems of its amnesty, in our country have not been fully studied yet, but the Russian government is clearly aware of the problems of "flight" of capital from the country and is making every effort to improve the current situation

Key words: international financial relations, international capital movement, capital export, taxation, Russia.

JEL classifications: F 21, 30

© Каргозерова А. А., 2019

© Kargozerova A. A., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 2-е место в секции «Проблемы и пути социально-экономического развития России: из прошлого в будущее» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Галимова И.В.

Глобальная экономика подразумевает свободное перемещение экономических ценностей, в том числе ресурсов и капиталов, через национальные и континентальные границы. Благодаря современным технологиям финансовой сферы перемещение капиталов еще никогда не было столь простым, и эта кажущаяся простота усугубляет давно известное явление «бегства капиталов» из тех или иных стран. Для нашей страны такая проблема актуальна еще с конца прошлого века, поэтому текущие и мониторинговые исследования параметров и инфраструктуры этого явления представляют постоянный научный интерес.

Известно, что размеры международного движения капитала, т. е. его ввоза и вывоза из различных государств, рассчитываются на основе платежных балансов тех или иных стран. Вовлеченность стран в процессы международного движения капитала показывает их статус на мировой арене. Особого внимания в целях нашего исследования заслуживают страны-участницы международного движения капитала с формирующимся рынком, а также страны-лидеры по ВВП. Исходя из данных независимых аудиторских центров, можно сказать, что одним из лидеров по экспорту капитала в мире являются Китай (2 367 млрд долл. США), а по импорту – США (2 134 млрд долл. США) [6].

Экспорт и импорт капитала – два тесно связанных понятия, но если импорт капитала считается положительным моментом в экономике страны (инвестиции), то экспорт, трактуемый как отток капитала, зачастую рассматривается как нечто негативное. Стоит разобраться, почему происходит международное движение капитала как экономическое явление. По нашему мнению, основной причиной здесь служит естественная в условиях глобализации финансовая нестабильность стран-участниц мирового экономического сообщества. Помимо этого, причинами мирового экспорта/импорта капитала являются:

- различия в инвестиционном климате стран;

- высокая степень мобильности капитала как экономического ресурса;
- неравное соотношение сбережений и инвестиций во многих государствах, стимулирующих нетто-импорт или нетто-экспорт капитала [5].

Международное движение капитала в свою очередь оказывает сильное влияние на состояние мировой экономики, а именно:

- усиливает международное сотрудничество и способствует углублению мирового разделения труда;
- увеличивает число и качество экономических связей между странами;
- развивает мировую экономику, постоянно перемещаясь и выискивая более выгодные пути размещения;
- повышает объемы обмена товарами между странами, являясь стимулом развития мировой торговли [1].

Поскольку экономика России открыта с конца прошлого века, наша страна является импортером и экспортером капитала в равной степени. С 1 июля 2006 г., в расчете на приток иностранных инвестиций, в России были сняты последние ограничения на движение капитала, произошла полная либерализация валютного регулирования. По сообщению ЦБ РФ, в 2018 г. продолжилось сокращение внешних обязательств российских банков и одновременно выросли их иностранные активы на фоне более значительных поступлений от экспорта и накопления валюты на счетах. Последнему способствовала приостановка ЦБ закупки валюты для Минфина по бюджетному правилу на открытом рынке. Данные об объемах чистого ввоза/вывоза капитала частным сектором из России можно видеть на рисунке.

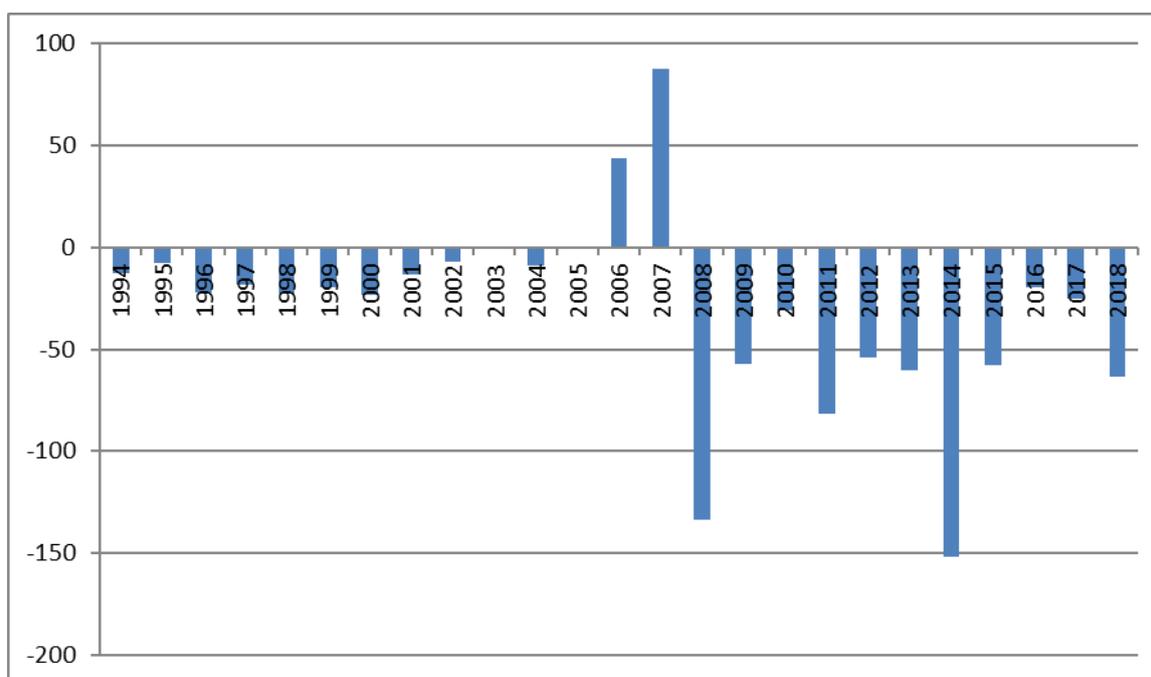


Рисунок. Чистый ввоз/вывоз капитала частным сектором из России в 1994-2018 гг., млрд долл. США [8]

Отток капитала – это перевод денежных средств с территории одного государства для размещения их в другой стране. Если российская компания зарегистрирована за рубежом как, например, X5 Retail Group N. V., то любая инвестиция или кредит данной компании тоже будет считаться за отток капитала и рассматривается как фактор риска [3, с. 50–53]. А в нашей стране таких крупных предприятий очень много, и их закупки за рубежом достаточно объемны. Тем не менее идея возврата капиталов – это одна из постоянных идей государственной власти и экономической науки.

Амнистия капиталов (капитала) – это публицистический термин, применяемый в СМИ для обозначения проведения (сначала гипотетической, а потом и реальной) амнистии владельцев капиталов (денег, имущества), которые были нажиты в годы российских реформ нечестным или не совсем честным путем (не были правильным образом задекларированы с уплатой всех требуемых налогов) [2], термин употребляется с начала 1990-х гг. В 2015 г. был принят «Закон об ам-

нистии капитала» (публицистическое название), в соответствии с которым в России был проведен первый вариант этой амнистии [4]. Основная цель амнистии капиталов – остановить «бегство капитала» (другое популярное в прессе с 1990-х гг. выражение), т. е. с самого начала предполагалось, что амнистия должна коснуться «беглых капиталов» и вернуть их на родину. Первой амнистией капиталов в РФ в 2016 г. воспользовались около 2500 чел. Официально объемы налогов, дополнительно полученных благодаря амнистии, не публиковались. Депутат Госдумы от КПРФ А. Куринный сообщал СМИ, что всего было получено только 6 млрд р. (КПРФ получила эти данные от Минфина в ответ на депутатский запрос) [7]. В 2018 г. вышел закон о повторной амнистии капиталов в РФ. Изначально для нее отводились сроки с марта по декабрь 2018 г., но затем время окончания продлили до 28 февраля 2019 г. В этот период россияне могли подать в налоговую инспекцию декларации с указанием информации о счетах и капиталах за рубежом. Задекларировать можно не только открытые, но и закрытые счета. Участники первой амнистии смогли подать декларацию повторно. Также на репатриацию капитала действует нулевая ставка, которая будет продлена, объяснял в январе министр финансов А. Силуанов. Фактически это означает, что бизнесмен может до марта 2019 г. продать свой бизнес за рубежом и при этом не платить налоги в России. По существующим сейчас оценкам всего за рубежом сосредоточено российского капитала, который потенциально мог бы вернуться, на 60 трлн р., или \$1 трлн [8]. Второй раунд амнистии может помочь вернуть в Россию капитал в несколько десятков миллиардов долларов [6], что можно расценивать как успех.

Таким образом, можно сделать вывод, что амнистия капитала – это государственным механизм, способствующий снижению нежелательного оттока капитала из России. Вторая волна амнистии в РФ по

оценкам многих экспертов, как государственных, так и частных, должна принести свои плоды, в том числе рост доверия инвесторов к российскому рынку.

На наш взгляд, как проблемы оттока капитала из РФ, так и проблемы его амнистии в нашей стране еще не совсем изучены, однако резюмируется, что проблема оттока капитала есть, а амнистия должна стать первым шагом на пути к решению данной проблемы. Результаты проведения второй очереди амнистии капиталов пока не афишируются, но уже сейчас понятно, что она как минимум стала успешнее первой попытки. Таким образом, с одной стороны, можно понять, что российское правительство четко осознает проблемы «бегства» капитала из страны и прилагает все усилия к улучшению сложившейся ситуации, а с другой – пока нельзя быть полностью уверенными в позитивной мотивации лиц, вывозивших и вывозящих капитал из нашей страны.

Список литературы

1. Бессмертный М.А. Экспорт и импорт капитала [Электронный ресурс]. – URL: http://newbie-forex-trader.blogspot.com/2016/11/blog-post_30.html
2. Галимова И.В. Проблемы вывоза капитала из России // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир. VI Международная научно-практическая конференция. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2016. – С. 83–86.
3. Космачева Н.М., Стецюнич Ю.Н. Оценка качества управления кредитными рисками в банках по критерию просроченной задолженности // Экономика нового мира. – 2018. – № 4 (12). – С. 47–58.
4. О добровольном декларировании физическими лицами активов и счетов (вкладов) в банках и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ: федеральный закон от 08.06.2015 № 140-ФЗ.
5. Шавшуков В.М. Движение капитала в глобальной экономике // Мировая экономика и международные экономические отношения. – 2014. – № 7. – С. 119–125.
6. Информационный портал Atlas-Media [Электронный ресурс]. – URL: <https://atlas.media.mit.edu>
7. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.minfin.ru>
8. Официальный сайт Центрального Банка РФ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.cbr.ru/dkp/>

References

1. Bessmertnyj M.A. *Eksport i import kapitala*. URL: http://newbie-forex-trader.blogspot.com/2016/11/blog-post_30.html
2. Galimova I.V. *Problemy vyvoza kapitala iz Rossii*. V sbornike: Problemy i puti social'no-ekonomicheskogo razvitiya: gorod, region, strana, mir. VI Mezhdunarodnaya nauchno-prakticheskaya konferenciya. St. Petersburg. LGU im. A.S. Pushkina Publ., 2016. PP. 83–86.
3. Kosmacheva N.M., Stecyunich Yu.N. *Ocenka kachestva upravleniya kreditnymi riskami v bankah po kriteriyu prosrochennoj zadolzhennosti*. Ekonomika novogo mira. 2018. № 4(12). PP. 47–58.
4. *O dobrovol'nom deklarirovanii fizicheskimi licami aktivov i schetov (vkladov) v bankah i o vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty RF: fed. zakon ot 08.06.2015 N 140-FZ*.
5. Shavshukov V.M. *Dvizhenie kapitala v global'noj ekonomike*. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya. 2014. №7. PP. 119–125.
6. Informacionnyj portal Atlas-Media. URL: <https://atlas.media.mit.edu>
7. Oficial'nyj sajt Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii. URL: <http://www.minfin.ru>
8. Oficial'nyj sajt Central'nogo Banka RF. URL: <https://www.cbr.ru/dkp/>

**Увеличение налогового бремени
и его последствия для населения ***

В статье рассматриваются актуальные вопросы развития налоговой системы РФ. Поскольку налоговая система является важнейшим фактором бюджетной и макроэкономической политики, ее динамика оказывает сильное влияние на всю экономику, в том числе экономику домохозяйств. Повышение налогов – одна из самых непопулярных мер, однако ее внедрение необходимо. Вместе с тем важны конкретные параметры внедрения, которые и окажут непосредственное влияние на будущее развитие нашей страны. Рассмотрена активная дискуссия ответственных лиц по поводу повышения НДС и НДФЛ. Сделаны выводы о неизбежности негативного влияния увеличения налогов на уровень доходов и качество жизни россиян.

Ключевые слова: налог, налоговая система, налоговая нагрузка, налоговое бремя, расходы населения, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.73.15 Государственные финансы. Налоги.

ВАК: 08.00.05

Abdullaev A. A.**Increased tax burden and its consequences
for the population**

The article deals with topical issues of development of the tax system of the Russian Federation. Since the tax system is the most important factor in fiscal and macroeconomic policy, its dynamics has a strong impact on the entire economy, including the economy of households. Raising taxes is one of the most unpopular measures, but its implementation is necessary. At the same time, specific parameters of implementation are important, which will have a direct impact on the future development of our country. Active discussion of responsible persons concerning the increase of VAT and personal income tax was considered. Conclusions about the inevitability of the negative impact of tax increases on the income level and quality of life of Russians are made.

© Абдуллаев А.А., 2019

© Abdullaev A.A., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 2-е место в секции «Проблемы и пути социально-экономического развития России: из прошлого в будущее» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук Белова Т.М.

Key words: tax, tax system, tax burden, fiscal burden, population expenses, Russia.

JEL classifications: H 20

Вопросы развития налоговой системы страны всегда актуальны. Поскольку налоговая система является важнейшим фактором бюджетной и макроэкономической политики, ее динамика оказывает сильное влияние на всю экономику, в том числе экономику домохозяйств. Повышение налогов – одна из самых непопулярных мер во всех странах, однако ее реализация зачастую необходима. Соответственно, для специалистов важны конкретные параметры налоговых новаций, которые оказывают непосредственное влияние на экономических агентов, в том числе население. По нашему мнению, проблема повышения налогов является для нас актуальной, так как значительная часть населения, даже работая на нескольких работах, имеет доходы на уровне ниже среднего [1; 7].

Для всех уже не является секретом, что в правительстве, помимо реализованного уже решения об увеличении процентной ставка налога на добавленную стоимость (НДС), может быть принято решение об увеличении в будущем налога на доходы физических лиц (НДФЛ). Попробуем более подробно охарактеризовать дискуссию по этому поводу, выбрав наиболее значимых спикеров.

С начала 2019 г. вступил в силу закон, который предусматривает повышение налога на добавленную стоимость (НДС) с 18 % до 20 %. Эта новация способствует ежегодному увеличению доходов бюджета на 620 млрд р. Известно, что данный налог уплачивают юридические лица на всех этапах производства и продажи товаров и услуг, в конечном счете, однако, платят его потребители.

Ставка в размере 18 % на данный налог действовала с 1 января 2004 г. вплоть до текущего 2018 г. В качестве причины, как заявил гла-

ва Счетной палаты А. Кудрин, поспособствовала потеря доходов федерального бюджета, так как цены на нефть с 2014 г. были снижены. Так в 2014 г. цена за баррель составляла \$110–100, а на сегодняшний день снизилась до отметки \$65–76. Кудрин отметил: «доля нефтяной экономики в нашей общей экономике падает, у нас сейчас быстрее растут отрасли не нефтяные, не сырьевые. И доля нефтяных доходов к ВВП получается несколько меньше». И для того, чтобы поддерживать уровень расходов на инфраструктуру, образование, здравоохранение, нужно искать дополнительный источник доходов.

Если говорить о влиянии повышенной ставки налога на инфляцию, то, по мнению большинства политиков, повышение данного налога ускорит темп инфляции в предстоящем 2019 г. с % до 4–4,5 %. А. Шохин, являющийся главой Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), думал, что в правительстве смогут удержать уровень инфляции на уровне 4 %.

По мнению А. Табаха, директора по макроэкономическому анализу и прогнозированию «Эксперт РА», если рост НДС увеличит темп инфляции, то это может привести к тому, что Центральный банк России станет повышать ключевую ставку; после принятия данного закона инфляция практически моментально и гарантированно повысится, инфляция увеличится примерно на 0,6–0,75 % в 2019 г. Если даже в этом году Центральному банку удастся оставить уровень инфляции на отметке 4 %, то в следующем году вполне вероятно, что она увеличится [6].

Почему же в качестве объекта увеличения выбрали данный налог? Ответ на этот вопрос вполне прост и очевиден – НДС проще всего собирать благодаря тому, что в Федеральной налоговой службе научились хорошо его администрировать, кардинально улучшив технологии сбора и обработки данных.

У многих может возникнуть еще один вопрос: были ли у правительства какие-то альтернативные варианты развития событий или это были вынужденные меры? А. Кудрин полагает, что увеличение ставки НДС можно было отсрочить на шесть лет. Для этого вполне достаточно было бы изменить бюджетное правило. На данный момент времени бюджет Российской Федерации собран из предположения, что стоимость барреля нефти составляет \$40, а в реальности, как было написано выше, он составляет \$76 [2]. Но при этом лишние денежные средства направляются не на развитие экономики страны, а на пополнение резервов. В итоге, если в бюджете прописать, что баррель нефти будет стоить \$45 долларов, то повышение налога НДС можно было бы отсрочить до 2023 г. Однако Министерство финансов четко и твердо придерживается бюджетных правил. И именно поэтому колебания нефтяных цен меньше влияют на курс рубля. Если сравнивать с другими странами, то, например, НДС в Италии составляет 22 %; в Германии – 19 %; в Турции – 18 %; в Китае – 16 %; в США – 2–15 % (в зависимости от штата); в Японии – 8 % [5].

Обобщим последствия роста НДС:

1. Увеличение стоимости товаров и услуг более чем на 2 %.
2. Возможное ухудшение финансового состояния предприятий, и многие могут попасть под сокращение. Увеличение ставки НДС станет причиной роста издержек предприятий. Так же это приведет к снижению рентабельности, а она уменьшается уже не один год. Нужно отметить, что чем выше будет ставка НДС, тем больше оборотных средств предприятия будет отвлекаться в процессе производства. Большинство экспертов считают, что будет нанесен сильный удар, который приведет к снижению объемов производства и сокращению персонала, так как любое оборудование, принадлежащее предприятию, можно убрать из производства и «заморозить» на определенный срок, однако с персоналом такое сделать невозможно.

3. Усилится роль импорта. Увеличение ставки по НДС является сильным ударом по импортозамещению как в промышленности, так и в сельском хозяйстве. В правительстве утверждают, что увеличение госзаказов на здравоохранение и образование скомпенсируют снижение рентабельности.

4. Сложность открытия новых проектов из-за высоких финансовых порогов. В ответ на увеличение инфляции Центральный банк усилит монетарную политику. Банк России уже отказывается снижать ключевую ставку. При росте инфляции Центральный Банк увеличит ее, тем самым увеличится стоимость денег для бизнеса.

5. Платежеспособность окажется прежней. Организациям станет трудно увеличить заработную плату, во-первых, из-за сокращения прибыли в связи с ростом налога, а во-вторых, увеличится прямое налогообложение заработных плат. Предприятиям придется выплачивать государству около 80 % от суммы, которую работник получает (учитывая и НДФЛ, и страховые платежи).

6. Люди станут меньше тратить деньги на отдых, развлечения и досуг. Это связано с тем, что повседневные товары (лекарства, продукты) вырастут в цене, но очевидно, что их приобретение не снизится значительно. И так как доходы людей не станут расти, то они будут меньше тратить на те товары, которые не относятся к товарам повседневного спроса.

7. Снизятся возможности брать кредиты. С одной стороны, людям понадобится больше денежных средств на стандартную корзину. С другой – Банк России не будет смягчать монетарную политику, чтобы вернуть контроль над инфляцией [2].

Теперь перейдем к планированию роста ставки НДФЛ (основная дискуссия представлена в [3; 4; 6]).

А. Табах прокомментировал свое мнение по отношению роста налога на доходы физических лиц и заявил, что, повышение ставки данного налога с 13 % до 15 % может сильно ударить по населению, относящемуся к среднему классу. Это является шагом к «вредному» по отношению к экономике прогрессивному налогообложению. Увеличение ставки НДФЛ способно привести к тому, что увеличится число граждан, которые начнут получать заработные платы «в конвертах». Но если посмотреть на это с другой стороны, улучшается налоговое администрирование, и тем самым возможность выдавать заработную плату в конверте станет все меньше, но будет больше возможностей сэкономить и стать индивидуальным предпринимателем.

А. Дворкович, являвшийся вице-премьером РФ на момент дискуссии, не видел никакой угрозы в повышении НДФЛ, поскольку считал, что дополнительные 2 % можно будет направить на здравоохранение и т. д. Министр финансов А. Силуанов не раз отмечал, что его ведомство выступает против того, чтобы происходили изменения по поводу НДФЛ, так как он является стабильным налогом.

Свой комментарий по отношению увеличения ставки НДФЛ дал профессор НИУ «ВШЭ» Е. Ясин, который заявил, что повышение ставки налога на доходы физических лиц в РФ до 15 % для экономики ничего не даст. Так же Ясин сказал, что существует два основных способа развития экономики страны: первый способ – это реформаторский путь, второй – консервативный. Решение увеличить подоходный налог относится к консервативному пути, который ничего не дает для увеличения эффективности нашей экономики и ее роста. Для того чтобы увеличить бюджет страны, не нужно прибегать к решению обирать бедных, нужно развивать экономику и стимулировать инвестиции. Говорить об увеличении налога на доходы физических лиц стоит лишь тогда, когда повысят заработную плату. Он сообщил, что граждане

нашей страны должны иметь достойный заработок и вести нормальную жизнь и лишь только тогда думать о повышении НДФЛ, но никак раньше. Мысли о том, чтобы сократить расходы и в то же время увеличить государственные доходы за счет населения, неправильны.

Ввод прогрессивной шкалы НДФЛ точно так же будет иметь только негативные последствия. Е. Ясин категорически против того, чтобы внедрять прогрессивную шкалу НДФЛ, так как она будет способствовать огромному количеству злоупотреблений. Всем известный принцип «забери у богатых и отдай бедным» не восстановит справедливость в обществе. Такие изменения приведут лишь к тому, что произойдет утечка капиталов за рубеж и сократятся вложения в экономику страны.

А. Дворкович тогда утверждал, что правительство тоже придерживается той позиции, которая против прогрессивной шкалы НДФЛ, но предположил, что в некоторых случаях увеличение НДФЛ до отметки 15 % не станет критичным. А. Силуанов утверждал, что министерство, которое он возглавляет, будет выступать только против изменений по отношению подоходного налога, так как он стабилен. Политик Б. Титов сказал, что считает нужным перейти к прогрессивной шкале НДФЛ с нулевой ставкой для населения, у которого доход ниже уровня прожиточного минимума, и одновременно со ставкой в 25 % для тех лиц, у которых доход составляет более 1 млн р. Увеличение ставки по НДФЛ точно приведет к снижению доходов населения, такой комментарий дала декан экономического факультета Европейского университета в Санкт-Петербурге Ю. Вымятина. По ее словам, оценить рост данного налога на два процентных пункта очень сложно. С одной стороны, если правительство для бедных слоев населения сделает реальные вычеты или введут определенный уровень, при котором не будут взимать подоходный налог, то это будет вполне разумным шагом. С другой стороны, увеличение подоходного налога снизит доход населения, что может

угрожать росту экономики. В таком случае люди будут ощущать, что у них что-то «отбирают», из-за чего они станут более осторожными и бережливыми.

Обобщая выше сказанное, отметим, что придерживаемся пессимистических взглядов на рост НДС. Нагрузка по уплате налога ляжет на плечи работодателей, а последствия для экономики и населения не станут менее тяжелыми [4, с. 4].

Увеличение ставки НДФЛ, конечно же, не радует, но катастрофой как таковой не является, хотя рост данного налога на доходы физических лиц не только увеличивает прямую налоговую нагрузку на россиян, но и может стать стимулом для перехода к зарплатам в «конверте» и увеличить безработицу в стране, влекущее падение реальных доходов населения. Увеличение налога послужит причиной для работодателей отказаться от индексации заработной платы, а все вместе приведет к стагнации экономики.

Большую же опасность, по нашему мнению, будет представлять то, что после увеличения налогов один раз, правительству будет все сложнее удержаться от ее дальнейшего повышения.

Список литературы

1. Вопросы управления социально-экономическим развитием Ленинградской области: монография / под ред. проф. Н.М. Космачевой. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – 316 с.
2. Восемь последствий роста НДС // Сноб [Электронный ресурс]. – URL: <https://snob.ru/entry/164189>
3. Повышение НДФЛ и налоговый ад: россиянам грозят денежные проблемы // Московский комсомолец [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.mk.ru/>
4. Стецюнич Ю.Н., Гретченко И.И. Способы налоговой экономии в свете новаций налогового законодательства // Новая наука: Стратегии и векторы развития. 2016. – № 1-2 (58). – С. 3–5.
5. Увеличение НДС // Комсомольская правда [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.spb.kp.ru/daily/26861.7/3903748/>
6. Эксперт РА: повышение подоходного налога до 15 % может ударить по среднему классу // ТАСС [Электронный ресурс]. – URL: <https://tass.ru/ekonomika/5055773>
7. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/>

References

1. *Voprosy upravleniya social'no-ekonomicheskim razvitiem Leningrad-skoj oblasti. Monografiya/ pod red. d.e.n., prof. N.M. Kosmachevoj.* St. Petersburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018. 316 p.
2. *Vosem' posledstvij rosta NDS.* Snob. URL: <https://snob.ru/entry/164189>
3. *Povyshenie NDFL i nalogovyy ad: rossiyanam grozyat denezhnye problemy //* Moskovskij komsomolec. URL: <https://www.mk.ru/>
4. Stecyunich Yu.N., Gretchenko I.I. *Sposoby nalogovoj ekonomii v svete novacij nalogovogo zakonodatel'stva.* Novaya nauka: Strategii i vektory razvitiya. 2016. № 1-2 (58). PP. 3-5.
5. *Uvelichenie NDS.* Komsomol'skaya pravda. URL: <https://www.spb.kp.ru/daily/26861.7/3903748/>
6. *Ekspert RA: povyshenie podohodnogo naloga do 15% mozhet udarit' po srednemu klassu.* TASS. URL: <https://tass.ru/ekonomika/5055773>
7. Sajt Federal'noj sluzhby gosudarstvennoj statistiki. URL: <http://www.gks.ru/>

Актуальные проблемы финансовой поддержки развития молодежного предпринимательства со стороны государственных органов в Санкт-Петербурге*

В статье рассматриваются актуальные вопросы развития предпринимательства в РФ на примере Санкт-Петербурга. Рассмотрены характеристики системы поддержки малого предпринимательства, в том числе молодежного, в городе, выделены основные проблемы, акцентировано внимание на нежелании молодежи заниматься предпринимательством. Сделан вывод о том, что молодежь обязана стать ведущей силой, которая обеспечивает переход российской экономики к инновационному пути развития, о необходимости государства и общества эффективно использовать потенциал молодежи, что подразумевает поддержку талантливой молодежи путем создания условий для творчества и творческой самореализации, в том числе в сфере малого предпринимательства.

Ключевые слова: предпринимательство, молодежное предпринимательство, финансовая поддержка субъектов предпринимательства, Санкт-Петербург, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 82.15.17 Экономические методы управления.

ВАК: 08.00.05

Vysotina T. A.

Actual problems of financial support of youth entrepreneurship development by state bodies in St. Petersburg

The article deals with topical issues of entrepreneurship development in Russian Federation on the example of St. Petersburg. The characteristics of the system of support of small business, including youth entrepreneurship, in the city are considered, the main problems are singled out, the attention to the unwillingness of young people to engage in business is focused on. The conclusion is made that the youth is obliged to become a leading force which provides transition of the Russian economy to an innovative way of development, about necessity of the state and a society to use effectively potential of youth that means support of talented youth by creation of conditions for creativity and creative self-realization, including in sphere of small business.

© Высотина Т. А., 2019

© Vysotina T. A., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 2-е место в секции «Проблемы социально-экономического развития регионов и городов: теория и практика» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук Белова Т.М.

Key words: Entrepreneurship, Youth Entrepreneurship, Financial Support of Entrepreneurship Entities, St. Petersburg, Russia.

JEL classifications: H 71

Каждый год 26 мая наша страна отмечает День российского предпринимательства. Это праздник Нового времени, однако миллионы людей уже задействованы в этой сфере. Ежегодно открываются новые предприятия, а какие-то, не выдержав конкуренции, закрываются. Однако в бизнесе главное не стремительный взлет, а стабильность развития, когда предприятие крепнет год от года, постепенно повышая доходы. В этой связи поддержка предпринимательства – это очень важная функция государства и общества, хотя отношения власти и бизнеса – очень сложный процесс, обусловленный влиянием многочисленных политических и конкурентных факторов. Целью нашего исследования является анализ проблем государственной финансовой поддержки развития малого предпринимательства среди молодежи в Санкт-Петербурге и выявление тенденций развития сотрудничества власти и молодежного бизнеса на примере Санкт-Петербурга.

Повторимся: взаимодействие власти и малого бизнеса в условиях интенсификации социально-экономического развития – по-прежнему ключевой вопрос для развития бизнеса в Российской Федерации. Государственная поддержка малого бизнеса является условием создания правового, социально ориентированного государства, в котором люди обладают возможностью полноценной самореализации. Система финансовой поддержки малого бизнеса в РФ находится на этапе своего становления – причем созданная инфраструктура требует не только расширения, но и развития культуры участия у предпринимателей [6, с. 54]. Сотрудничество предпринимателей и власти является ключевым аспектом в создании среднего класса и стабильной экономики.

Сотрудничество этих двух наиболее важных и крупных элементов государства способствует сразу двум основным изменениям в обществе. Во-первых, такая ситуация способствует активному участию предпринимателей в политической жизни государства. Таким образом, на жизнь бизнеса влияет не только власть, но и само общество. Во-вторых, такая ситуация способствует улучшению жизни большого процента населения такого государства вследствие организации обратной связи.

Парадигма поддержки бизнеса сегодня подразумевает активное сотрудничество предпринимателей и органов власти. Было установлено, что идеальная модель поддержки малого бизнеса в Санкт-Петербурге – это активное взаимодействие предпринимателей с органами власти с помощью информационных и коммуникационных технологий. Рост активности предпринимателей указывает на быстрое расширение их участия в качестве инструмента для привлечения и укрепления сотрудничества между властью и предпринимателями [7, с. 10]. Государственные программы во многом определяют меры государственной поддержки малых предприятий, определяя и предоставляя субсидии для малого бизнеса [2].

Рассмотрим характеристики сектора малого бизнеса в Санкт-Петербурге по данным на 2018 г. Существующая ситуация характеризуется умеренными темпами роста сектора малого бизнеса и повышенным влиянием кризисных тенденций.

На рис. 1 изображена динамика количества субъектов малого предпринимательства (в тыс. ед.), с помощью данных территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Санкт-Петербургу и Ленинградской области на последнюю отчетную дату.



Рис. 1. Динамика количества субъектов малого предпринимательства, тыс. ед. [8]

На рис. 2 отображена отраслевая структура малых предприятий.

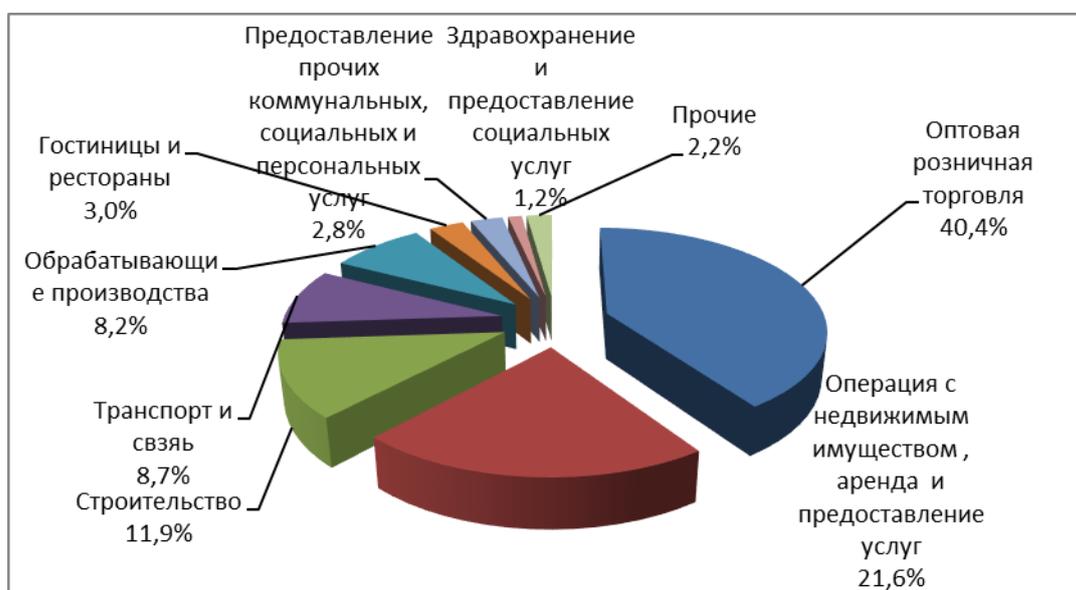


Рис. 2. Отраслевая структура малых предприятий (включая микропредприятия) [8]

На рис. 3 показана нестабильная динамика числа рабочих мест на малых предприятиях. Это говорит о кризисных тенденциях в данной сфере, о росте безработицы, снижении самозанятости, повышении экономических рисков, которые требуют решения с позиций государственного регулирования.

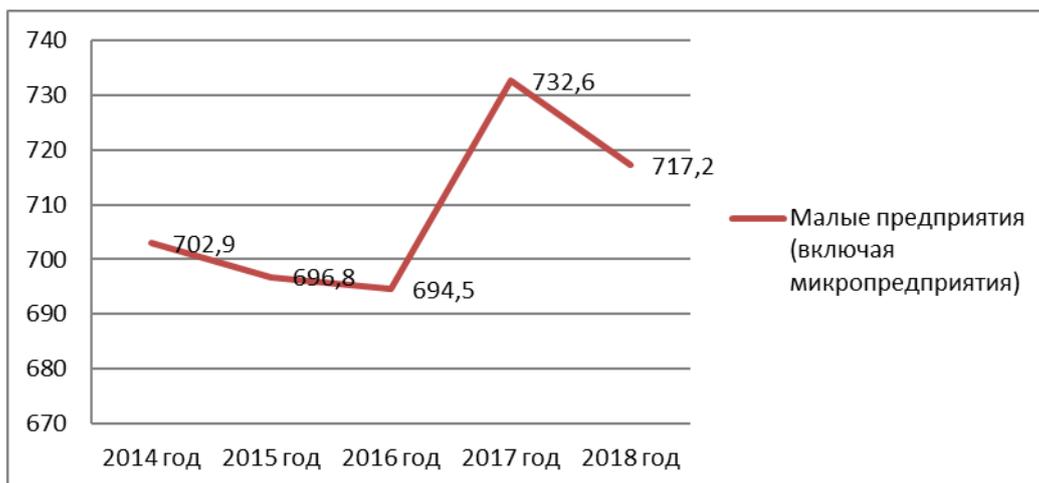


Рис. 3. Число рабочих мест на субъектах малого предпринимательства, тыс. чел. [8]

Анализ показал, что в структуре малого бизнеса города преобладают предприятия торговли и сферы услуг, а инновационный малый бизнес слабо развит, что, по-видимому, является скорее проблемой научно-технического развития.

Наличие позитивных трендов в оборотах малого бизнеса за период 2014–2018 гг. (рост в 2,8 раза) и, следовательно, собираемости налогов является свидетельством большого потенциала к росту данной сферы, которую необходимо диверсифицировать и снабдить соответствующей системой государственной поддержки.

Наличие очевидных (типовых) проблем ставит вопрос финансовой поддержки малого бизнеса в нестабильных экономических условиях. По данным социологических опросов представителей малого бизнеса, можно выделить следующие проблемы государственной финансовой поддержки развития малого предпринимательства в Санкт-Петербурге:

- трудности с получением средств для развития бизнеса;
- низкая информированность предпринимателей об инфраструктуре государственной поддержки;

- высокий уровень работы и бюрократия при подаче и оформлении документов, пособий, субсидий и грантов.

В связи с тем, что в сферу предпринимательства по понятным причинам должно вовлекаться молодое население (по данным Росстата более 40 % [9]), к общим вышеуказанным проблемам поддержки добавляются проблемы молодежного предпринимательства. Так, например, к факторам, тормозящим развитие молодежного малого бизнеса в Санкт-Петербурге, следует отнести [4, с. 25]:

- социальные отношения. Многие молодые люди после получения образования действительно предпочитают не риск, а стабильность трудоустройства на крупном предприятии или государственной службе;

- восприятие предпринимательской деятельности массовым сознанием. Хотя это не так типично для молодых людей, как у старшего поколения, но восприятие предпринимателей как «спекулянтов» (с негативным цветом) и оценка предпринимательства в контексте преодоления трудностей, а не достижения успеха широко распространены;

- недостаточная информированность молодежи о мерах поддержки малого бизнеса [3, с. 42].

Для преодоления влияния этих факторов со стороны государственных органов в качестве направлений развития молодежного малого предпринимательства можно предложить разработать и запустить специальные образовательные программы в области малого бизнеса, развить систему переподготовки и профессионального обучения занятых в малом предпринимательстве, а также повысить доступность информации для молодежи о существующих механизмах поддержки молодых предпринимателей.

Всем субъектам социального взаимодействия важно осознать, что молодежь просто обязана стать ведущей силой, которая обеспечивает переход российской экономики к инновационному пути развития, вла-

сти сегодня необходимо эффективно использовать потенциал молодежи. Иначе говоря, переход на инновационный путь развития подразумевает поддержку талантливой молодежи путем создания условий для творчества и творческой самореализации [1; 4].

Таким образом, развитие финансовой поддержки малого предпринимательства, в том числе молодежного, с учетом рассмотренного опыта в Санкт-Петербурге необходимо проводить как путем решения указанных выше проблем, так и через повышение открытости власти в электронном взаимодействии с обществом. Конечным системным результатом должно стать формирование как у чиновников, так и у предпринимателей привычной культуры взаимодействия в мультисистеме финансирования малого бизнеса, в том числе и навыков продвижения своей позиции с помощью новых технологий партнерства власти и малого бизнеса.

Список литературы

1. Берензон П.В. Проблемы и направления развития молодежного предпринимательства в Санкт-Петербурге // Евразийский союз ученых. – 2017. – №11. – С. 41–48.
2. Белова Т.М. Организационно-экономические особенности использования региональных ресурсов сельского туризма (на примере Новгородской области): дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. – СПб.: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2016.
3. Бухвальд Е.М. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в России до 2030 года: амбиции и реалии // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2016. – № 1(43). – С. 66–80.
4. Вопросы управления социально-экономическим развитием Ленинградской области: монография / под ред. проф. Н.М. Космачевой. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – 316 с.
5. Кулик Н.А. Государственная поддержка малого бизнеса в России // Сибирский торгово-экономический журнал. – 2016. – № 2. – С. 24–29.
6. Обатуров А.А. Методы государственного регулирования и управления сферой предпринимательства в Санкт-Петербурге // Экономические потрясения и социальная экономика. Модернизация экономики. Примирительные процедуры разрешения споров. – 2015. – № 8. – С. 117–131.
7. Плотникова Т.А. Инфраструктура поддержки малого бизнеса в России // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. – 2016. – № 5. – С. 54–61.
8. Сигова М.В., Шашина И.А. Формирование механизма развития программ кредитования малого и среднего бизнеса в Санкт-Петербурге // Известия Санкт-

Петербургского государственного экономического университета. – 2017. – № 2 (92). – С. 7–14.

9. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – URL: <http://www.gks.ru> (дата доступа: 25.05.2019).

References

1. Berenzon, P.V. *Problemy i napravleniya razvitiya molodezhnogo predprinimatel'stva v Sankt-Peterburge*. Evrazijskij soyuz uchenyh. 2017. №11. PP. 41–48.
2. Belova T.M. *Organizacionno-ekonomicheskie osobennosti ispol'zovaniya regional'nyh resursov sel'skogo turizma (na primere Novgorodskoj oblasti): dis. kand. ekon.nauk: 08.00.05*. St. Petersburg: Sankt-Peterburgskij gosudarstvennyj ekonomicheskij universitet, 2016.
3. Buhval'd, E.M. *Strategiya razvitiya malogo i srednego predprinimatel'stva v Rossii do 2030 goda: ambicii i realii*. Ekonomicheskie i social'nye peremeny: fakty, tendencii, prognoz. 2016. № 1(43). PP. 66–80.
4. *Voprosy upravleniya social'no-ekonomicheskim razvitiem Leningrad-skoj oblasti: Monografiya / pod red. d.e.n., prof. N.M. Kosmachevoj*. St. Petersburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018. 316 p.
5. Kulik N.A. *Gosudarstvennaya podderzhka malogo biznesa v Rossii*. Sibirskij trgovno-ekonomicheskij zhurnal. 2016. №2. PP. 24–29.
6. Obaturov A.A. *Metody gosudarstvennogo regulirovaniya i upravleniya sferoj predprinimatel'stva v Sankt-Peterburge*. Ekonomicheskie potryaseniya i social'naya ekonomika. Modernizaciya ekonomiki. Primiritel'nye procedury razresheniya sporov. 2015. № 8. PP. 117–131.
7. Plotnikova T.A. *Infrastruktura podderzhki malogo biznesa v Rossii*. Biznes v zakone. Ekonomiko-yuridicheskij zhurnal. 2016. №5. PP. 54–61.
8. Sigova M.V., Shashina I.A. *Formirovanie mekhanizma razvitiya pro-gramm kreditovaniya malogo i srednego biznesa v Sankt-Peterburge*. Izvestiya Sankt-Peterburgskogo gosudarstvennogo ekonomicheskogo universiteta. 2017. № 2 (92). PP. 7–14.
9. Federal'naya sluzhba gosudarstvennoj statistiki. URL: <http://www.gks.ru>

Проблемы финансового планирования современных хозяйствующих субъектов*

В статье рассмотрены классические сущность и роль финансового планирования, а также факторы, обуславливающие необходимость финансового планирования на предприятии в рыночной экономике. Большое внимание уделено существующим проблемам финансового планирования на предприятиях, проанализирована динамика прибыльности и убыточности предприятий за ряд лет. По результатам анализа сделан вывод, что проблема финансового планирования тесно связана с общим профессиональным уровнем всех работников организации, в том числе уровнем их финансовой грамотности, и рекомендовано усилить подготовку специалистов любого профиля по экономике и финансам как на уровне среднего, так и высшего образования, поскольку чем больше любой работник знает о финансах и экономической деятельности, тем более успешным будет как само планирование в финансовой сфере, так и выполнение планов.

Ключевые слова: финансовое планирование, проблемы финансового планирования, убыточность, прибыльность, рентабельность.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.81.12 Организация и управление. Планирование на предприятии.

ВАК: 08.00.05

Neselevskaya N. R.

Problems of financial planning of modern economic entities

In the article classical essence and a role of financial planning, as well as the factors causing necessity of financial planning at the enterprise in market economy are considered. The big attention is paid to existing problems of financial planning at the enterprises, the dynamics of profitability and unprofitability of the enterprises for a number of years is analyzed. The analysis concluded that the problem of financial planning is closely related to the overall professional level of all employees of the organization, including the level of their financial literacy, and it was recommended to strengthen the training of specialists of any profile in economics and finance, both at the secondary and higher education levels, as the more any employee knows about finance and economic activities, the more successful will be the financial planning itself and the implementation of plans.

© Неселевская Н. Р., 2019

© Neselevskaya N. R., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 3-е место в секции «Проблемы организации, функционирования и развития социально-экономических систем» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель д-р экон. наук, доц. Черкасская Г.В.

Key words: financial planning, problems of financial planning, unprofitability, profitability, cost-effectiveness.

JEL classifications: G 30

Финансовое планирование является неотъемлемой частью функции управления предприятием. Несмотря на огульное отрицание в 90-е годы пользы планирования, сегодня всем очевидно, что в условиях любой экономики план – это ориентир развития организации. Своевременное и грамотное финансовое планирование способствует развитию предприятия, дает возможность завоевывать новые позиции на рынке и обеспечивает его финансовую устойчивость.

Необходимость применения современных методов финансового планирования обусловлена различными факторами, например, тем, что внешняя среда бизнеса в рыночной экономике не является постоянной, а находится в непрерывном движении. К качеству финансового планирования предъявляются высокие требования, поскольку все негативные последствия испытывает на себе сама организация.

Таким образом, финансовое планирование – это управленческий процесс долговременного характера, направленный на установление оптимального соотношения между имеющимися ресурсами организации и потребностью в них, привлечение эффективных источников формирования средств, а также выбор наиболее рациональных путей их использования – все это необходимо для достижения поставленных целей и задач организации. Известно, что финансовое планирование дает ответы на следующие вопросы:

- какие проблемы и недоработки имеются у предприятия?
- какие действия необходимо предпринять для решения выявленных проблем?
- какие ресурсы необходимо задействовать для достижения поставленной цели и в каких ресурсах существует потребность?

- какие опасности и риски могут возникнуть на пути реализации цели, как их возможно устранить или по крайней мере минимизировать негативные последствия? [1, с. 376]

В практической деятельности современных организаций используются следующие модели и методы финансового планирования.

Таблица 1

Методы и модели финансового планирования

Метод	Модели ¹		
	Разработка финансового плана в структуре бизнес-плана	Бюджетирование	Составление прогнозных финансовых документов
Прогноза объема продаж	+	+	+
Баланса денежных потоков в текущей, инвестиционной и прочей финансовой деятельности	+	+	–
Бюджета наличности	–	+	–
Составления таблиц доходов и расходов	–	–	+
Определения потребности в заемном капитале	–	–	+
Процента от объема продаж	–	–	+
Регрессионного анализа	–	–	+
Прогноза баланса активов и пассивов	+	–	+
Расчета точки безубыточности	+	–	+

Источник: [3, с. 304].

Основным показателем эффективности деятельности любого предприятия в рыночной экономике является прибыль. Прибыль – это экономическая категория, которая отражает чистый доход предприятия, созданный в процессе его деятельности. Качество бухгалтерского учета создает предпосылки верности отражения финансовых показате-

¹ «+» – используется, «-» – не используется.

телей, требуемых для планирования [10]. Российский статистический ежегодник, выпускаемый федеральной службой государственной статистики, приводит данные о финансовых результатах и эффективности деятельности организаций, основанные на данных бухгалтерской и статистической отчетности.

Рассмотрим динамику финансовых результатов предприятий за ряд лет (табл. 2, рис. 1; расчеты произведены по источникам [4, с. 259–262; 5, с. 557–561; 6, с. 513; 7, с. 322–325; 8, с. 406–413, 9, с. 406–413]).

Таблица 2

Динамика прибыльных и убыточных предприятий, млрд р.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015	2016 г.	2017 г.
Сумма прибыли	9 519	10 465	12 653	13 195	12 276
Удельный вес убыточных организаций в % от общего числа организаций	31,0	33,0	32,6	29,5	31,9
Сумма убытков	2 665	6 118	5 151	3 022	5 042

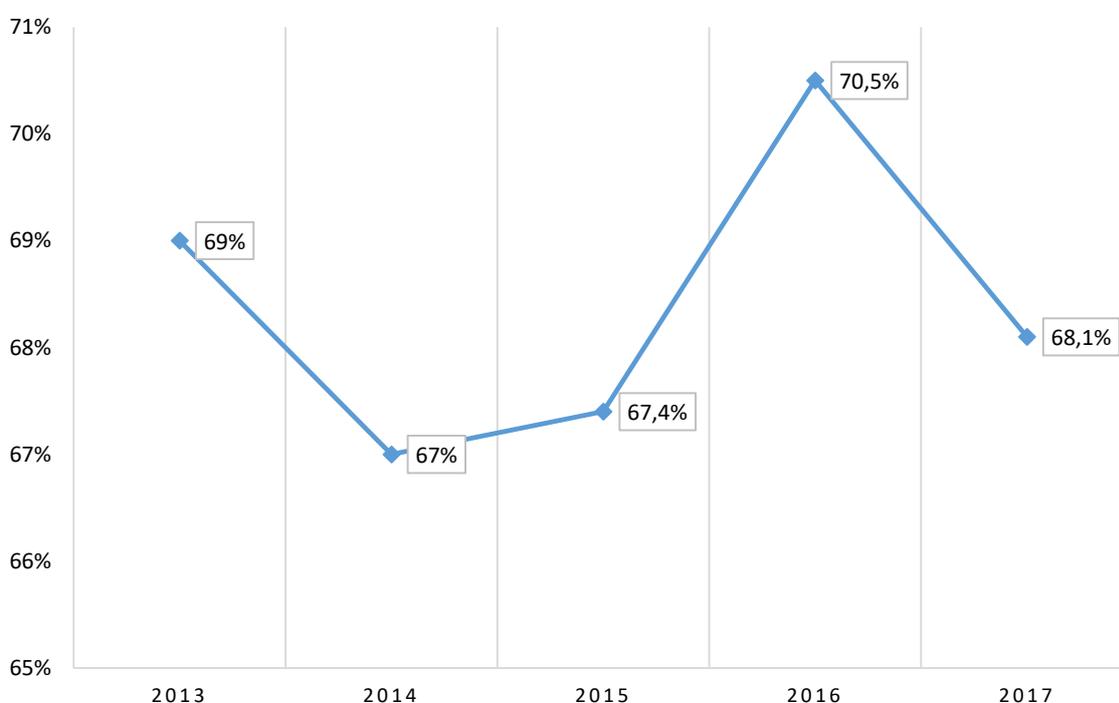


Рис. 1. Удельный вес прибыльных организаций

По данным табл. 2 и рис. 1 видно, что до 2016 г. происходил рост удельного веса прибыльных организаций с 69,0 % в 2013 г. до 70,5 % в 2016 г., т. е. рост составил 1,5 %. Но в 2017 г. произошел спад почти на 2,5 %. Это обусловлено нестабильностью экономической ситуации в стране, связанной с внешними факторами, а также с низким уровнем корпоративного управления и неэффективностью или отсутствием финансового планирования.

Другим важным показателем является рентабельность. Рентабельность – это относительный показатель эффективности производства, критерий определения целесообразности затрат, эффективности использования трудовых и материальных ресурсов.

Рассмотрим показатели рентабельности предприятий, приведенные также в Российском статистическом ежегоднике (табл. 3, рис. 2; расчеты произведены по источникам [4, с. 566–567; 5, с. 564–565; 6, с. 521–522; 7, с. 331–333; 8, с. 417; 9, с. 418]).

Таблица 3

Показатели рентабельности, %

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Рентабельность продукции (товаров, работ, услуг)	7,0	7,3	8,1	7,6	6,7
Рентабельность активов	4,5	2,5	3,7	5,9	3,8

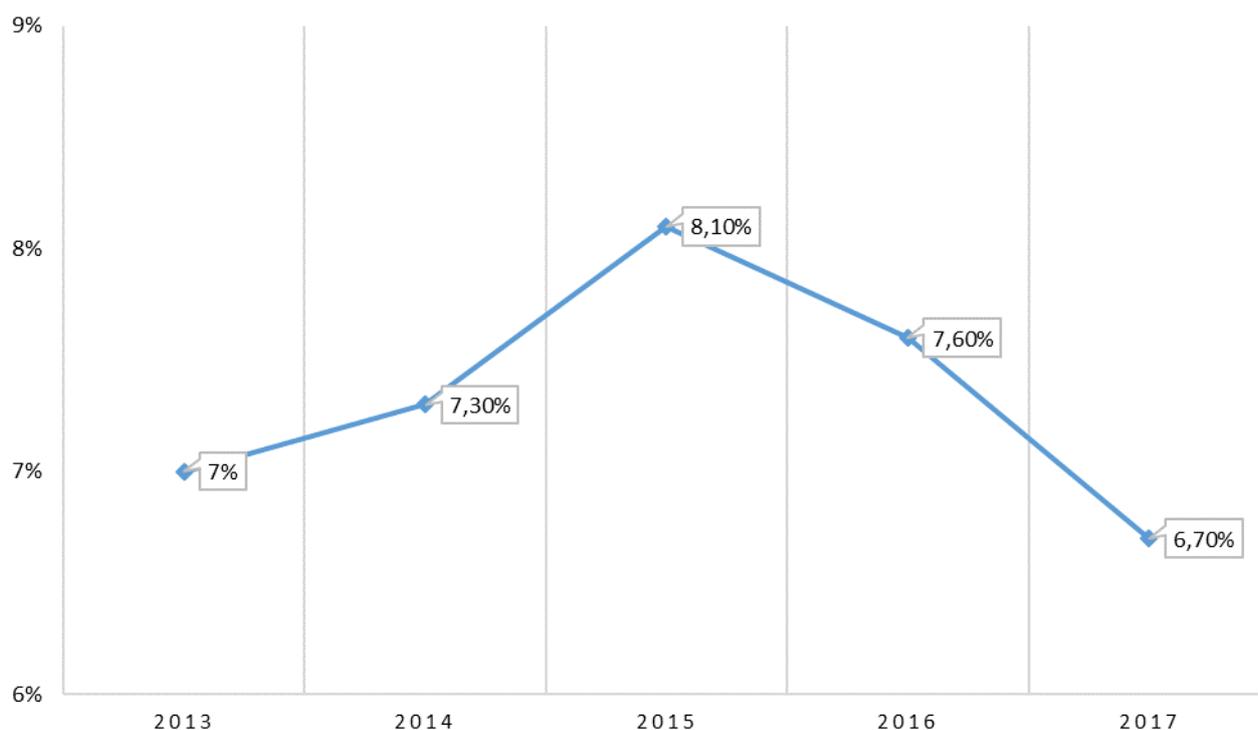


Рис. 2. Показатель рентабельности продукции за 2013–2017 гг.

На основании данных табл. 3 и рис. 2 можно сделать вывод, что рентабельность в 2017 г. по активам и продукции упала на 2,1% и 0,9% соответственно. Значительное снижение рентабельности говорит о том, что предприятие неэффективно использует свой капитал.

Значение финансового планирования трудно переоценить. Основывая свои рассуждения на проведенном анализе, можно сказать, что организации нуждаются в эффективном финансовом планировании, но возможность осуществления поставленных задач и привлечение квалифицированных специалистов имеется только у крупных и некоторых средних компаний, поскольку они обладают большим объемом денежных средств. И что не менее важно, по-настоящему компетентные управляющие в данной области – большая редкость.

Исходя из нашего опыта практической деятельности, многие предприятия пренебрегают планированием, поскольку считают его нецелесообразным и отнимающим много рабочего времени. Или может

возникнуть другая ситуация – план составлен, но возможность его реального применения отсутствует, поскольку такое планирование имеет лишь директивный, обобщенный характер, который не учитывает специфические особенности данного предприятия. Ко всему прочему множество организаций в своей деятельности руководствуются принципом «решать проблемы по мере их поступления». Как показывает практика, осознание необходимости создания финансовых планов у отечественных предприятий возникает как реакция на уже сложившуюся неблагоприятную ситуацию, что является малоэффективным, поскольку проблема уже образовалась и теперь только остается в срочном порядке находить пути ее решения. Таким образом, именно недостаток практического опыта в составлении финансовых планов приводит к тому, что многие компании опасаются даже «браться» за планирование.

Опасения понятны, если учесть, что они не обладают и необходимой научно-методической базой. По нашему мнению, современная отечественная экономическая литература представлена преимущественно теоретическими разработками и отдельными методическими рекомендациями, а зарубежные подходы финансового планирования не адаптированы к российским реалиям.

Таким образом, все перечисленные здесь проблемные ситуации являются стопорящим фактором развития финансового планирования как сферы управления на российских предприятиях, и их невозможно решить одномоментно, поскольку люди ограничены в способности принимать нововведения и перестраивать «привычный» план руководства. Поэтому к решению проблем организации финансового планирования на предприятии необходимо подойти системно, начиная с самого высшего звена организации и заканчивая рядовыми сотрудниками. Для того чтобы финансовое планирование было полезным и

действительно работало, необходимо четкое формирование целей организации с их детальной проработкой. На наш взгляд, проблемы финансового планирования можно решить, опираясь на следующие принципы:

1) финансовые планы должны быть реальными – как при их составлении, так и при их выполнении;

2) план должен быть составлен на основе объективных показателей и задачи должны быть достижимыми;

3) выполнение финансового плана должно контролироваться руководством на всех его стадиях;

4) финансовое планирование должно иметь временные границы и быть строго регламентированным;

5) финансовые планы должны быть сбалансированными, поскольку в финансово-хозяйственной деятельности организации не существует отдельных показателей: все процессы в организации взаимосвязаны, один показатель неизбежно влияет на другой.

Таким образом, как нам представляется, проблема финансового планирования очень тесно связана с общим профессиональным уровнем всех работников организации, не говоря уже об уровне их финансовой грамотности. В этой связи действительно можно рекомендовать усилить подготовку по экономике и финансам как на уровне среднего [2], так и высшего [11] образования. Чем больше любой работник знает о финансах и экономической деятельности, тем более успешным будет как планирование в финансовой сфере, так и выполнение этих планов.

Список литературы

1. Кириченко Т.В. Финансовый менеджмент: учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2016. – 484 с.

2. Космачева Н.М., Бушенева Ю.И. Формирование финансовой грамотности учащихся в контексте компетентностного подхода к обучению // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. 2018. – № 4. – С. 321–333.

3. Никулина Н.Н., Суходоев Д.В., Эриашвили Н.Д. Финансовый менеджмент организации. Теория и практика: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 511 с.

4. Российский статистический ежегодник. 2015: стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 728 с.

5. Российский статистический ежегодник. 2016: стат. сб. / Росстат. – М., 2016. – 725 с.

6. Российский статистический ежегодник. 2017: стат. сб. / Росстат. – М., 2017. – 686 с.

7. Российский статистический ежегодник. 2018: стат. сб. / Росстат. – М., 2018. – 694 с.

8. Россия в цифрах. 2015: крат. стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 543 с.

9. Россия в цифрах. 2016: крат. стат. сб. / Росстат. – М., 2016. – 543 с.

10. Стецюнич Ю.Н. Реализация принципа полноты в бухгалтерском учете // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2015. Т. 6. – № 4. – С. 116–122.

11. Черкасская Г.В. Экономическая составляющая неэкономического профессионального образования // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2017. – № 2. – С. 322–329.

References

1. Kirichenko T.V. *Finansovyy menedzhment: uchebnik*. Moscow: Izdatel'sko-torgovaya korporaciya «Dashkov i Ko» Publ., 2016. 484 p.

2. Kosmacheva N.M., Busheneva Yu.I. *Formirovanie finansovoj gramotnosti uchashchihsya v kontekste kompetentnostnogo podhoda k obucheniyu*. Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina Publ. 2018. № 4. PP. 321-333.

3. Nikulina N.N., Suhodoev D.V., Eriashvili N.D. *Finansovyy menedzhment organizacii. Teoriya i praktika: uchebnoe posobie*. Moscow: Yuniti-Dana Publ., 2015. 511 p.

4. Rossijskij statisticheskij ezhegodnik. 2015: stat. sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2015. 728 p.

5. Rossijskij statisticheskij ezhegodnik. 2016: stat.sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2016. 725 p.

6. Rossijskij statisticheskij ezhegodnik. 2017: stat. sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2017. 686 p.

7. Rossijskij statisticheskij ezhegodnik. 2018: stat. sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2018. 694 p.

8. Rossiya v cifrah. 2015: krat. stat. sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2015. 543 p.

9. Rossiya v cifrah. 2016: krat.stat.sb. / Rosstat Publ. Moscow, 2016. 543 p.

10. Stecyunich Yu.N. *Realizaciya principa polnoty v buhgalterskom uchete*. Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina. 2015. T. 6. № 4. PP. 116-122.

11. Cherkasskaya G.V. *Ekonomicheskaya sostavlyayushchaya neekonomicheskogo professional'nogo obrazovaniya*. Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina. 2017. № 2. PP. 322–329.

**Проблемы пенсионного обеспечения населения
Российской Федерации на примере УПФР
по Московскому району Санкт-Петербурга***

В статье рассматриваются проблемы функционирования пенсионной системы РФ как одной из основных подсистем социальной сферы нашего государства, но и важнейшим фактором бюджетной и макроэкономической политики. Проведен анализ показателей по одному из типичных подразделений ПФР по Санкт-Петербургу. По итогам анализа выделены основные проблемы функционирования пенсионной системы России, приведены позиции экспертов по данному вопросу. Сделан вывод, что ряд «вечных» проблем, сопровождающих функционирование любой национальной пенсионной системы в условиях рыночной экономики, не может быть полностью решен в ближайшее время, даже и через повышение пенсионного возраста, а только отсрочен.

Ключевые слова: пенсия, пенсионный возраст, демография, демографические прогнозы, Россия.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.71.47 Экономика здравоохранения и социального обеспечения.

ВАК: 08.00.05

Sulaiman E. H.

**Problems of pension provision of the population
of the Russian Federation on the example of MPFRF
(Management of the Pension Fund of the Russian Federation)
in the Moscow district of Saint-Petersburg**

The article considers the problems of functioning of the pension system of the Russian Federation as one of the main subsystems of the social sphere of our state, but also the most important factor of budgetary and macroeconomic policy. The analysis of indicators for one of the typical subdivisions of the Pension Fund of the Russian Federation for the city of St. Petersburg was carried out. Based on the results of the analysis, the main problems of the functioning of the Russian pension system have been identified and the positions of experts on this issue have been given. It is concluded that a number of "eternal" problems accompanying the functioning of any national pension system in a market economy cannot be fully resolved in the near future, even through raising the retirement age, but only postponed.

© Сулайман Э. Х., 2019

© Sulaiman E. H., 2019

* Статья подготовлена на основе доклада, занявшего 2-е место в секции «Проблемы финансов в современной экономике» 8-й междунар. науч.-практ. конф. студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (5–6 июня 2019 г., СПб., ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель канд. экон. наук, доц. Галимова И.В.

Key words: pension, retirement age, demography, demographic projections, Russia.

JEL classifications: H 55

Пенсионная система в настоящее время является не только одной из основных подсистем социальной сферы нашего государства, но и важнейшим фактором бюджетной и макроэкономической политики. Достойное пенсионное обеспечение граждан – одна из приоритетных задач государства в области социального обеспечения населения. В связи с этим участие в дискуссии по поводу форм и способов пенсионного обеспечения граждан представляет научный интерес.

Типовое состояние пенсионной системы, характерное для конкретного региона, можно увидеть на примере любого местного управления Пенсионного фонда РФ (ПФР). Поэтому объектом нашего исследования было выбрано Управление Пенсионного фонда России по Московскому району Санкт-Петербурга, которое входит в структуру Пенсионного фонда России (далее – ПФР) и непосредственно подчиняется Отделению ПФР по Санкт-Петербургу и Ленинградской области. Основные показатели деятельности Управления представлены в табл. 1, для формирования которой были использованы формализованные документы УПФР по Московскому району Санкт-Петербурга.

Таблица 1

*Основные показатели деятельности УПФР
по Московскому району Санкт-Петербурга*

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение 2018 г. / 2016 г.	
				абсолютное	относительное, %
Численность застрахованных лиц, чел.	249 156	252 792	234 553	-14 603	-5,86
Численность пенсионеров, состоящих на учете, чел.	94 737	96 147	96 764	2 027	2,14

Продолжение табл. 1

Количество вынесенных решений о назначении пенсии, в т. ч.:	5 207	4 750	4 124	-1 083	-20,80
пенсии по государственному пенсионному обеспечению	483	387	393	-90	-18,63
страховой пенсии	4 699	4 312	3 660	-1 039	-22,11
накопительной пенсии	25	51	71	46	184,00
Поступление страховых взносов на обязательное пенсионное страхование, млн р.	25 483	26 301	24 658	-825	-3,24
Расходы на пенсии и социальные выплаты, млн р.	18 361	18 653	18 781	420	2,29
Средний размер страховой пенсии по старости, р.	14072	14924	15616	1 544	10,97

Как видим из таблицы, по итогам рассматриваемых периодов можно наблюдать снижение количества занятых граждан, чьи страховые взносы формируют главным образом доходную часть бюджета Управления. Численность пенсионеров, наоборот, увеличивалась: наблюдается рост на 2,14 % в 2018 г. по сравнению с аналогичным периодом в 2016 г. В связи с уменьшением количества застрахованных лиц произошло изменение поступления страховых взносов на обязательное пенсионное страхование на 3,24 %. Расходы на пенсионное обеспечение и иные социальные выплаты увеличились на 2,29 %. В 2018 г. произошло снижение числа застрахованных лиц, приходящихся на одного пенсионера – 2,42 чел. (2016 г. и 2017 г. – 2,63 чел.). Подобное положение дел можно назвать типичным для большинства крупных городов страны. Соответственно, налицо ряд проблем, носящих не региональный, а совокупный характер. По мнению специалистов, с которым мы согласны, в современной пенсионной системе России по-прежнему существует целый ряд проблем. Рассмотрим их подробнее.

Во-первых, это финансовая несбалансированность пенсионных фондов, характеризующаяся снижением численности плательщиков страховых взносов с одновременным увеличением количества получа-

телей пенсии [2, с. 223]. Немаловажным показателем, характеризующим степень устойчивости пенсионной системы государства, является коэффициент замещения. Данный показатель позволяет оценивать уровень замещения пенсией утраченного заработка работника. Именно коэффициент замещения предлагают рассматривать в качестве целевого ориентира при проведении пенсионной реформы [5, с. 56]. В российской практике принято обеспечение коэффициента замещения 40 %, исходя из минимальных норм пенсионного обеспечения, закрепленных Международной организацией труда. В развитых странах это условие выполняется, в некоторых обеспечивают 50–60 % утраченного заработка [2, с. 223].

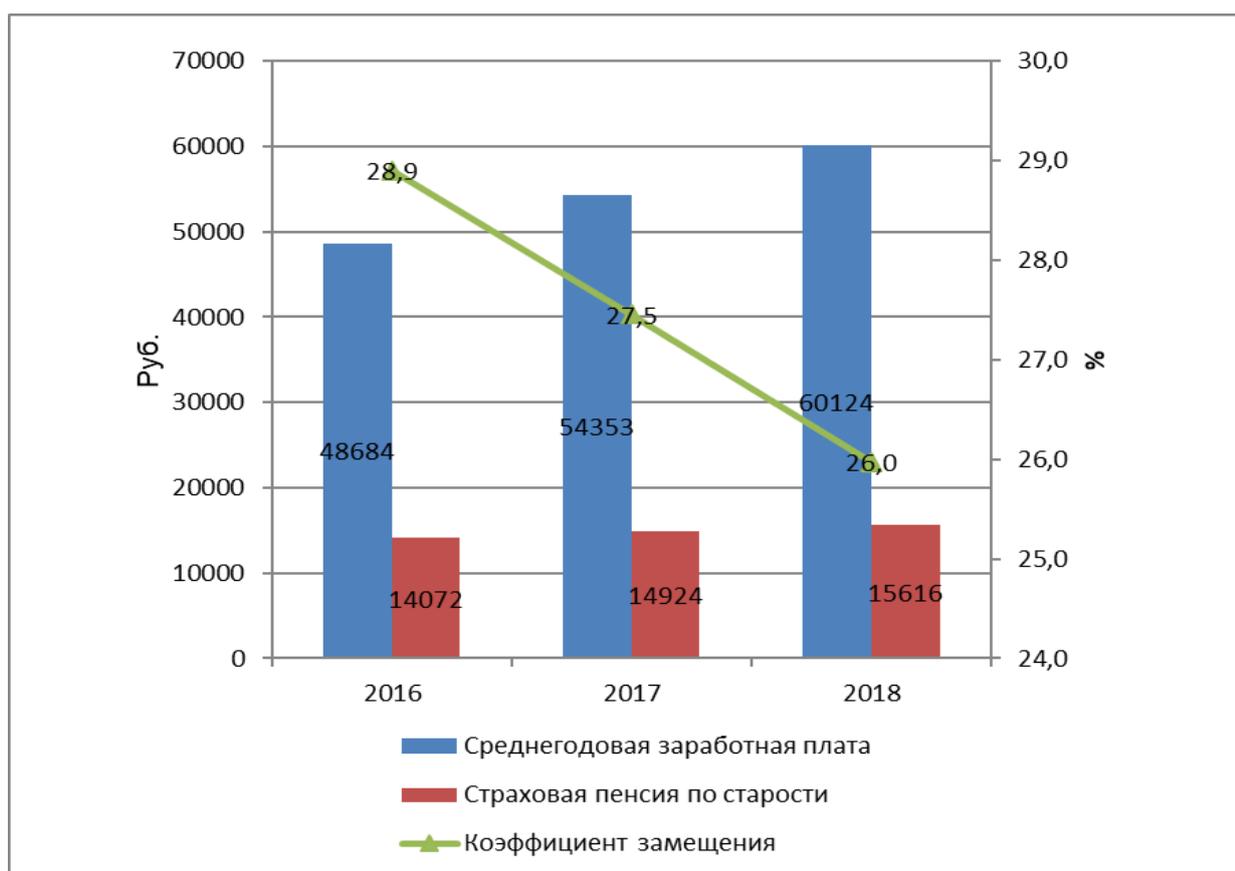


Рис. 1. Коэффициент замещения по объекту исследования УПФР по Московскому району Санкт-Петербурга

Для рассматриваемого объекта коэффициент замещения не достигает установленного уровня и ежегодно уменьшается: в 2016 г. – 28,9 %; в 2017 г. – 27,5 %, в 2018 – 26,0 %, что обусловлено более высоким темпом роста среднегодовой заработной платы (23,5 %) по сравнению с размером пенсии (10,97 %). Такая ситуация свидетельствует о снижении эффективности пенсионной системы.

Вторая проблема пенсионной системы России – это возраст выхода на пенсию. Вопрос, который обсуждался уже давно, с 01.01.2019 г. был окончательно решен: установлено постепенное в течение 10 лет увеличение возраста выхода на пенсию для мужчин и женщин до 65 и 60 лет соответственно. Однако до сих пор обсуждается эффективность проведения данной реформы. Безусловно, повышение возраста – необходимая мера. Она призвана снизить нагрузку на бюджет и сгладить последствия демографической ситуации [2, с. 226]. Тем более, возраст выхода на пенсию в нашей стране до принятия реформы оставался одним из самых низких в мире по сравнению с западными странами и странами СНГ.

Таблица 2

Пенсионный возраст в странах – членах ОЭСР и РФ, лет [3]

Страна	Женщины	Мужчины
Норвегия	67	67
США	66	66
Швеция	65	65
Германия	65	65
Канада	65	65
ОЭСР	63	64
Великобритания	63	65
Италия	62	63
Франция	61	61
Бельгия	60	60
Турция	58	60
Россия	55	60

Но более ранний возраст выхода на пенсию для граждан России вовсе не означал уход с рынка труда. Большинство россиян после выхода на пенсию остаются на рабочем месте, поскольку получаемый размер пенсии не обеспечивает достойный уровень жизни.

Однако при сохранении прошлых параметров системы обязательного пенсионного страхования (пенсионный возраст 60 и 55 лет для мужчин и женщин соответственно) можно было бы индексировать пенсии по инфляции при условии стабильного экономического роста до 2050 г. При ежегодном росте ВВП на 1,5 % средний размер страховой пенсии по старости (по отношению к 2018 г.) увеличился бы примерно на 7 % в 2030 г., на 30 % – в 2050 г. Однако это привело бы к снижению коэффициента замещения. Поэтому именно поддержание пенсий на приемлемом уровне с заработными платами является критичным для пенсионной системы [4].

Еще одна проблема пенсионной системы нашей страны – значительное количество льготных пенсий. Получателями такой пенсии являются граждане, трудящиеся на вредных и опасных производствах или в районах крайнего Севера, или территорий, приравненных к ним. Ежегодно среди выходящих на пенсию граждан треть составляют те, кто имеет право на досрочный выход на пенсию. За каждый год, с учетом роста пенсий, они получают порядка 5 млрд р. [1, с. 232]. Наибольший процент «льготных» пенсионеров составляют работники вредных производств. В России существуют списки профессий, которые дают право на досрочное льготное получение пенсии: список №1 – работники, занятые на подземных работах и на производствах с особо вредными и особо тяжелыми условиями труда, список 2 – с вредными и тяжелыми условиями труда. Для дополнительного финансирования досрочных пенсий с 2013 г. был введен дополнительный тариф для работодателей, имеющих такие рабочие места: по списку № 1–4 %, по списку № 2 – дополнительно 2 %.

Решением данной проблемы послужило бы введение так называемых корпоративных пенсий для работников этих профессий: предлагается работодателям, имеющим рабочие места с вредными (особо тяжелыми и тяжелыми) условиями труда, платить работникам дополнительную корпоративную пенсию. Таким образом, часть нагрузки с бюджета Пенсионного фонда будет ложиться на работодателя.

Для решения проблем пенсионной системы нашей страны можно использовать такую меру, как установление эффективной ставки страхового взноса. Предлагается устанавливать ее размер на определенный среднесрочный период, исходя из прогнозов демографического и макроэкономического развития страны. Так, по состоянию на 2018 г. уровень эффективной ставки составляет 26 % (при установленном уровне 22 %, а для некоторых групп страхователей установлены льготные ставки) [6]. Приведение ставки до оптимального уровня должно происходить поэтапно, по несколько десятых процента в год.

Еще одной мерой преодоления несовершенств пенсионной системы могла бы стать взаимная ответственность работника и работодателя по уплате страховых взносов. Не только бы работодатель отвечал за формирование будущей пенсии гражданина, но и сам будущий пенсионер делал вклад в формирование своей пенсии. Такая практика существует во многих странах (табл. 3).

Таблица 3

Ставки пенсионных взносов, % [5]

Страна	Уплачивают		Всего
	работники	работодатели	
Великобритания	11,0	12,8	23,8
Германия	9,75	9,75	19,5
Италия	9,2	23,8	33,0
Норвегия	7,8	14,1	21,9
Франция	6,8	9,9	16,7
Швеция	7,0	11,9	18,9
США	7,5	7,5	15

В России снова ведутся разговоры о введении индивидуального пенсионного капитала, который предусматривал бы отчисления самим работником из заработной платы определенного процента на пенсионное страхование. Однако данная реформа будет однозначно принята населением с недовольством, поскольку существующий уровень жизни не позволяет применять такую практику в условиях нашей реальности. Поэтому наиболее действенными мерами, по нашему мнению, являются урегулирование ставки страховых взносов и скоординированная политика в области бюджетных трансфертов.

Таким образом, можно констатировать, что ряд «вечных» проблем, сопровождающих функционирование любой национальной пенсионной системы в условиях рыночной экономики, в нашей стране не может быть полностью решен в ближайшее время даже и через повышение пенсионного возраста, а только отсрочен.

Список литературы

1. Борисов А. Ф. Новая пенсионная реформа как инновация в системе социального управления // Вестник СПбГУ. Серия 12. Социология. – 2014. – № 4. – С. 229–235.
2. Галимова И.В. Глава 7. Вопросы организации пенсионного обеспечения граждан в регионе // Вопросы управления социально-экономическим развитием Ленинградской области: монография / под ред. Н.М. Космачевой. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2018. – С. 222–237.
3. Горлин Ю.М. Повышение пенсионного возраста: позитивные эффекты и вероятные риски // Экономическая политика. – 2018. – № 1. – С. 148–179.
4. Ефимова Л.А., Макарова С.Д., Тукмакова Ю.О. Возможности и ограничения использования зарубежного опыта в процессе реформирования пенсионной системы РФ // Экономический анализ: теория и практика. – 2014. – № 24(375). – С. 49–58.
5. Соловьев А. К. Коэффициент замещения трудовой пенсии: конфликт макроэкономических и социальных целей // ЭНСП. – 2014. – №3 (66). – С. 56–67.
6. Гонка за ростом: что надо сделать кроме повышения пенсионного возраста [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rbc.ru/opinions/economics/25/04/2019/5cc06c819a7947553ba791f3> (дата обращения: 28.05.2019).

References

1. Borisov A.F. *Novaya pensionnaya reforma kak innovaciya v sisteme so-cial'nogo upravleniya*. Vestnik SPbGU. Seriya 12. Sociologiya. 2014. №4. PP. 229–235.
2. Galimova I.V. *Glava 7. Voprosy organizacii pensionnogo obespecheniya grazhdan v regione*. V knige: Voprosy upravleniya social'no-ekonomicheskim razvitiem Leningradskoj oblasti: monografiya / pod red. N.M. Kosmachevoj. St. Petersburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2018. PP. 222–237.
3. Gorlin Yu.M. *Povyshenie pensionnogo vozrasta: pozitivnye efekty i veroyatnye riski*. Ekonomicheskaya politika. 2018. № 1. PP. 148–179.
4. Efimova L.A., Makarova S.D., Tukmakova Yu.O. *Vozmozhnosti i ogranicheniya ispol'zovaniya zarubezhnogo opyta v processe reformirovaniya pensionnoj sistemy RF*. Ekonomicheskij analiz: teoriya i praktika. 2014. №24(375). PP. 49–58.
5. Solov'ev A.K. *Koefficient zameshcheniya trudovoj pensii: konflikt makroekonomicheskikh i social'nyh celej*. ENSR. 2014. №3 (66). PP. 56–67.
6. *Gonka za rostom: chto nado sdelat' krome povysheniya pensionnogo vozrasta*. URL: <https://www.rbc.ru/opinions/economics/25/04/2019/5cc06c819a7947553ba791f3>

Сведения об авторах

Абдуллаев Анар Абдулла оглы – студент, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Бондаренко Анна Юрьевна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Борзых Евгения Александровна – аспирант, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Волкова Валентина Сергеевна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Высотина Татьяна Алексеевна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Каргозерова Александра Алексеевна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Неселевская Надежда Романовна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Рябухин Павел Алексеевич – студент, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Смирнов Даниил Юрьевич – студент, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Сулайман Эльза Хошнафова – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

Черемхина Светлана Анатольевна – студентка, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: lguconauka@yandex.ru

About Authors

Abdullaev A. A. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Bondarenko A. Yu. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Borzykh E. A. – aspirant, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Volkova V. S. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Vysotina T. A. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Kargozerova A. A. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Neselevskaya N. R. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Ryabuhin P. A. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Smirnov D. Yu. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Sulaiman E. H. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Cheremhina S. A. – student, Pushkin Leningrad State University, Russia; e-mail: lgueconauka@yandex.ru

Требования к оформлению статей, представленных для публикации в научном журнале «Экономика нового мира»

К публикации в журнале «Экономика нового мира» принимаются статьи, отражающие широкий спектр проблем современного научного знания в области экономики, в том числе новаторские, полемические, обзорные по научным направлениям или школам.

Материал должен быть представлен двумя файлами (название первого файла: «*Фамилия автора* статья» и т.д.):

1. Статья

Объем статьи может составлять не менее 18 и не более 44 тыс. знаков с пробелами. Технические требования: поля по 2,0 см; красная строка – 1,0 см. Шрифт Arial, для основного текста размер шрифта – 14 кегль, межстрочный интервал – 1,5 пт.; для литературы и примечаний – 12 кегль, межстрочный интервал – 1,0 пт.

В левом верхнем углу страницы над названием статьи печатается присвоенный статье УДК. Дополнительно желательно определение автором рубрики ГРНТИ, номенклатуры ВАК и классификации по JEL classifications (рубрикаторы доступны в сети Интернет).

Фамилия автора печатается в правом верхнем углу страницы над названием статьи (жирным шрифтом обычным размером, название статьи и ФИО автора – на русском и английском языках).

Перед текстом статьи помещают **аннотацию** статьи на русском и английском языках объемом не менее **1000 знаков** с пробелами (в аннотации следует указывать основную идею статьи, подходы, доказательства, особенности исследования, новизну или выводы) и ключевые слова и словосочетания (7–10 слов) на русском и английском языке.

В статье рекомендуется соблюдать стандартную структуру: введение (краткое описание исследуемой проблемы или ситуации), теоретическая часть (цитирование, расширенное описание ситуации, проблемы и возможностей ее решения, методологических и иных элементов исследования), прикладная часть (описание хода исследований, результаты, рассуждения или расчеты) и заключение (подведение итогов рассуждений, исследований, выводы). Возможно выделение заголовками структурных элементов статьи.

Примечания оформляются в виде постраничных сносок в автоматическом режиме Word. Для рисунков и таблиц следует указывать источник или авторство в тексте.

Ссылки на литературу (в печатном или электронном виде) оформляются в тексте в квадратных скобках, например [7] или [5, с. 56–57]. Цитируемый текст рекомендуется оформлять в кавычки.

Список литературы помещается после текста статьи. Структура списка: официальные документы (полное наименование документа, можно указывать редакцию, перечисляются по старшинству и **в алфавитном порядке**), литературные источники (**в алфавитном порядке**), в том числе электронные, идентифицируемые как литературные, сначала на русском языке, потом на иностранных, и далее интернет-ресурсы (полное наименование ресурса (официальный сайт ...) и интернет-адрес **в алфавитном порядке**). Список оформляется по ГОСТ (см. образец), рекомендуется указание количества (в книгах) или интервала (статьи) страниц, номер DOI (если есть). Если интернет-источник можно идентифицировать как литературный – он имеет автора и выходные данные (статья, доклад, книга и

проч.) – его обязательно оформляют в списке литературы в соответствии с ГОСТ-Том с пояснением [Электронный ресурс], а ссылки на него в тексте – в квадратных скобках.

Русские источники необходимо **транслитерировать** (не переводить!), для автоматической транслитерации можно использовать программу свободного доступа, выбирая транслитерацию по ГОСТ 7.79-2000 или BGN (Board of Geographic Names). Транслитерированный список получает наименование **References**.

2. Сведения об авторе

Фамилия, имя, отчество автора полностью, место работы (без использования сокращений) и занимаемая должность, ученая степень, звание, почтовый адрес, личный электронный адрес (желательно на фамилию или имя автора), контактный телефон.

3. Заявка

Актуальная форма заявки размещена на сайте издателя.

Рекомендации по транслитерации

Краткая схема процесса преобразования ссылки:

1. Входим в программу, вставляем в специальное поле весь текст библиографии на русском языке и нажимаем кнопку «автоматический перевод».
2. Копируем транслитерированный по нужному варианту текст в готовящийся список **References**.
3. Раскрываем сокращения в указании места издания (Moscow и St. Petersburg), заменяем // и / на точки, убираем – , издательство обозначаем Publ. и исправляем обозначение страниц на английский язык (вместо 1072 s. – 1072 p.).
4. Курсивом выделяем только **название** публикации.

Пример транслитерации:

Начальный вариант:

Кочукова Е.В. Павлова О.В. Рафтопуло Ю.Б. Система экспертных оценок в информационном обеспечении учёных // Информационное обеспечение науки. Новые технологии: сборник научных трудов / Калёнов Н.Е. (ред.). – М.: Научный Мир, 2009. – 342 с. – С. 190–199.

Конечный результат:

Kochukova E.V. Pavlova O.V. Raftopulo Iu.B. *Sistema ekspertnykh otsenok v informatsionnom obespechenii uchenykh*. Informatsionnoe obespechenie nauki. Novye tekhnologii: Sbornik nauchnykh trudov. Moscow: Nauchnyi Mir Publ., 2009, pp. 190-199.

Образец оформления статей

УДК 338.43

Иванов И. И.

Импортозамещение сельскохозяйственной продукции

Текст аннотации к статье на русском языке. ...

Ключевые слова: слово, словосочетание, слово, словосочетание.

ГРНТИ: Экономика/Экономические науки: 06.71.07 Экономика агропромышленного комплекса в целом.

ВАК: 08.00.05

Ivanov I. I.

Import substitution of agricultural products

Текст аннотации к статье на английском языке. ...

Key words: a word, a phrase, a word, phrase.

JEL classifications: Q18, Q19

Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи¹. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи.

Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи [5, с. 56–57]. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи.

Список литературы

1. Архангельский В.В., Архангельский В.Н., Иванов В.В. Инновационный тип развития экономики: учебник / под общ. ред. А.Н. Фоломьева. – М.: Экономика, 2013. – 562 с.

¹ Официальный сайт национального рейтингового агентства. URL: <http://www.ra-national.ru> (дата обращения: 14.03.16).

2. Крячкова Л. И., Мохов И. А., Мохова С. С. Актуальные вопросы инвестиционной деятельности на предприятиях // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2015. – № 5.

References

1. Arhangel'skyj V.V., Arhangel'skyj V.N., Yvanov V.V. *Ynnovacyonnyj typ razvytyja ekonomyky. Uchebnyk*. Moscow: Ekonomyka Publ, 2013, 562 p.

2. Kryachkova L. Y., Mohov Y. A., Mohova S. S. *Aktual'nyye voprosy ynvestyconnoj dejatel'nosti na predprijatyjah*. Vestnyk kurskoj gosudarstvennoj sel'skhozjajstvennoj akademyu, № 5, 2015.

Требования к оформлению рисунков

1. Все надписи на рисунках должны быть набраны на компьютере и сгруппированы с рисунком.

2. Рисунок должен находиться после абзаца, содержащего ссылку на него. Ссылка должна быть с указанием источника, если он есть, например: «Сетевой график представлен на рисунке 1 (представлен по [3, с. 12])», или указанием авторства, например: «Составленный нами сетевой график представлен на рисунке 1)».

3. Подрисуночная надпись располагается на следующей строке после самого рисунка.

4. Выравнивание рисунков и подрисуночных надписей – по центру без абзацных отступов.

Образец

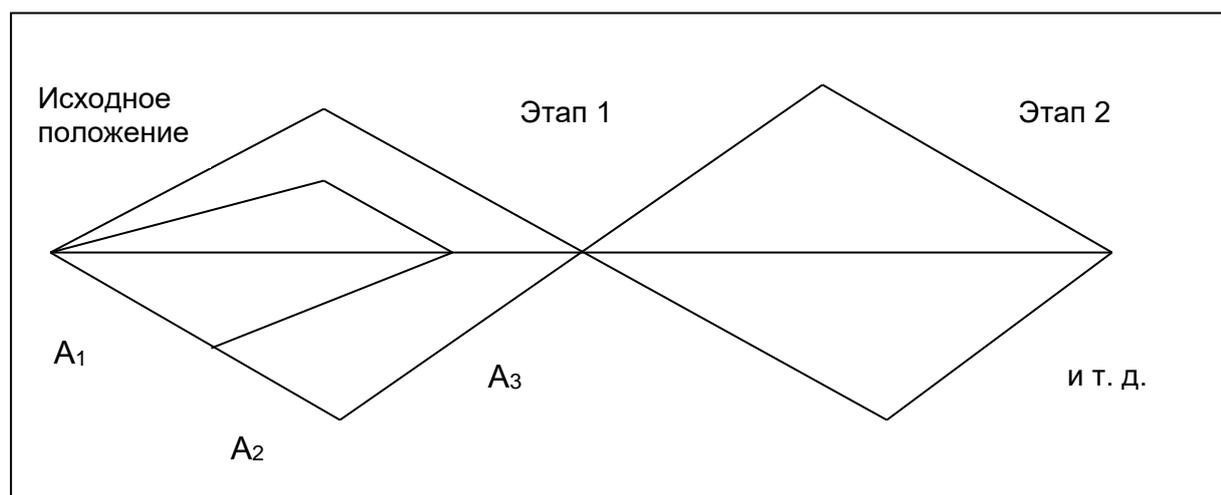


Рисунок 1. Сетевой график организационной технологии:
A₁, A₂, A₃ – операции; – завершённое событие

Требования к оформлению таблиц

1. Таблица должна находиться после абзаца, содержащего ссылку на него. Ссылка должна содержать источник к таблице или указание на авторство, например: «Структура обрабатывающих производств представлена в таблице 1, составленной по данным Росстата [3, с. 12]».

2. Не допускается размещение таблицы в конце статьи (непосредственно перед списком литературы).

3. Таблица создается посредством меню *Вставка/Таблица*, где указывается количество строк и столбцов. Не допускаются таблицы-рисунки.

4. В названии таблицы указываются по возможности единицы измерения. В слове Таблица шрифт разреженный на 1 пт.

Образец

Таблица 1

Структура обрабатывающих производств, %

Страна	Металлургическое производство	Производство машин и оборудования
Россия	17,7	21,5
Германия	13,6	42,8
Италия	17,7	27,0
Китай	18,1	33,6
Франция	-	27,9
США	10,9	32,1

Для заметок

Научный журнал

ЭКОНОМИКА НОВОГО МИРА

Научный журнал

№ 2 (14)

Редактор *Л. М. Григорьева*
Технический редактор *Н. П. Никитина*
Оригинал-макет *Н. П. Никитиной*

Подписано в печать 20.06.2019. Формат 60x84 1/16.
Гарнитура Arial. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 6,5. Тираж 500 экз. Заказ № 1584

Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина
196605, Санкт-Петербург, г. Пушкин, Петербургское шоссе, 10