

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ
**ЭКОНОМИКА
НОВОГО
МИРА**

2017
№ 2
(6)

**продолжает традиции научного журнала
Вестник Ленинградского государственного
университета имени А. С. Пушкина (Экономика),
выходившего в свет с 2008 по 2015 г.**

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой по надзору
в сфере связи и массовых
коммуникаций
4 марта 2016 г.

Свидетельство о регистрации СМИ:
ПИ № ФС77-64979

**Журнал издается
с 2016 года
Периодичность 4 раза в год**

Учредитель: Ленинградский государственный университет имени А. С. Пушкина

Главный редактор:

С. Г. Еремеев, доктор экономических наук, профессор,
ректор ЛГУ им. А.С. Пушкина

Редакционная коллегия:

С.А. Белозеров, доктор экономических наук, профессор, Россия
С. Бохэнноне, доктор экономики (PhD), профессор, США
Г. Г. Зайцев, доктор экономических наук, профессор, Россия
О. А. Золотарева, доктор экономических наук, профессор, Республика Беларусь
Н. М. Космачева, доктор экономических наук, профессор, Россия (отв. редактор)
Б. В. Лашов, доктор экономических наук, профессор, Россия
В. Н. Скворцов, доктор экономических наук, профессор, Россия
Ф. М. Урумова, доктор экономических наук, профессор, Россия
О. П. Чекмарев, доктор экономических наук, доцент, Россия
Г. В. Черкасская, доктор экономических наук, профессор, Россия (отв. секретарь)

***Рукописи статей в обязательном порядке оформляются в соответствии
с требованиями для авторов, установленными редакцией.***

***Редакция не вступает в переписку с авторами статей, получившими
мотивированный отказ в опубликовании.***

Статьи, оформленные не по правилам, редакцией не рассматриваются.

Адрес учредителя:
196605, Россия,
Санкт-Петербург, г. Пушкин,
Петербургское шоссе, д. 10.
тел. +7(812) 466-65-58
<http://lengu.ru/>
e-mail: pushkin@lengu.ru

Адрес редакции:
196605, Россия,
Санкт-Петербург, г. Пушкин,
Петербургское шоссе, д. 10
тел. +7(812) 451-68-98
<http://lengu.ru/>
e-mail: new.economist@lengu.ru

SCIENTIFIC JOURNAL
**ECONOMY
OF THE NEW WORLD**

2017
№ 2
(6)

**carries on traditions of the scientific journal
Vestnik of Pushkin Leningrad State
University (Economics),
published from 2008 to 2015**

The journal is registered by
The Federal Service for Supervision of
Communications, Information
Technology, and Mass Media
March 04, 2016

The certificate
of the mass media registration
ПИ № ФС77-64979

**The journal is issued
since 2016
Quarterly, 4 issues per year**

Founder: Pushkin Leningrad State University

The chief editor:

S. G. Eremeev, , Doctor of Economic Sciences, Full Professor,
Rector of Pushkin Leningrad State University

Editorial Board:

S. A. Belozеров, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
S. Bohannone, Doctor of Economics (PhD), Professor, USA
G. G. Zaitsev, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
O. A. Solotareva, Doctor of Economic Sciences, Professor, Republic of Belarus
N. M. Kosmacheva, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia (executive editor)
B. V. Lashov, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
V. N. Skvortsov, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
F. M. Urumova, Doctor of Economic Sciences, Full Professor, Russia
O. P. Chekmarev, Doctor of Economic Sciences, Professor, Russia
G. V. Cherkasskaia, Doctor of Economic Sciences, Professor, Russia (executive secretary)

***The papers assigned for publication are to be prepared in accordance with the
requirements for authors established by editorial board.***

***The editors do not enter into correspondence with the authors of papers fairly rejected.
Papers which do not follow the rules are rejected by the editorial board.***

Founder's address:
196605, Russia,
St. Petersburg, Pushkin,
Peterburgskoe shosse, 10.
Tel. +7(812) 466-65-58
<http://lengu.ru/>
e-mail: pushkin@lengu.ru

Editorial board's address:
196605, Russia,
St. Petersburg, Pushkin,
Peterburgskoe shosse, 10.
Tel. +7(812) 451-68-98
<http://lengu.ru/>
e-mail: new.economist@lengu.ru

Содержание

НАУЧНОЕ СОБЫТИЕ: МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ «ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: ГОРОД, РЕГИОН, СТРАНА, МИР»

Хорошунова Д. А.

Современное регулирование лизингового рынка в России 5

Федулов Г. И.

Влияние экономической контрабанды на состояние национальной безопасности страны..... 14

Завьялова А. С.

Продовольственная безопасность на рынке молочной продукции России 26

Белова Н. И.

Разработка рекомендаций по эффективному развитию территорий для регионов России на основе позитивного опыта Калужской области 40

Исламова Н. А.

Цели здравоохранения и современные проблемы финансирования медицинских учреждений 53

Дружинина А. А.

Количественное инвестирование как технологический прорыв в торговле ценными бумагами 67

Сведения об авторах 76

Contents

SCIENTIFIC EVENT: INTERNATIONAL SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE OF STUDENTS AND POST-GRADUATES «PROBLEMS AND WAYS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT: CITY, REGION, COUNTRY, WORLD»

Horoshunova D. A.

Modern regulation of the leasing market in Russia 6

Fedulov G. I.

Influence of the economic contribution on the state
of national security of the country..... 15

Zav'yalova A. S.

Food safety on the dairy market of Russia 27

Belova N. I.

Elaboration of the Russian regions' territories
effective development recommendations based
on Kaluga region positive experience 39

Islamova N. A.

Health and modern problems of financing medical institutions 53

Druzhinina A. A.

Quantitative investing as a technological breakthrough
in trading in securities..... 68

About authors 77

**НАУЧНОЕ СОБЫТИЕ: МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-
ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ
«ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ: ГОРОД, РЕГИОН, СТРАНА, МИР»**

УДК 339.187.62(470+571)

Хорошунова Д. А.

Современное регулирование лизингового рынка в России¹

В статье рассматриваются актуальные вопросы регулирования рынка лизинга в стране: экономическая природа отношений лизинга, его экономическая сущность. Констатируется факт, что в России не сложилось четкого правового регулирования финансовой аренды, что приводит на практике к множеству проблем. В частности, в разных нормативно-правовых актах различным образом трактуется «предмет лизинга», содержание договора лизинга. Кроме того, развитие лизинговых отношений в РФ показывает очевидные пробелы законодательства, которое регламентирует данную сферу гражданско-правовых отношений, в частности, банкротство лизингодателей не имеет специального нормативного регулирования. Также отсутствует регулирование оперативного лизинга и его правового признания. Законодательное выделение данной разновидности лизинга откроет большие возможности для развития российской экономики. Устранение данных и иных противоречий позволит более эффективно развиваться как институту лизинга в России, так и сектору лизинговых услуг в стране.

Ключевые слова: лизинг, сектор лизинговых услуг, финансовая аренда, предмет лизинга, договор лизинга, права и обязанности сторон, оперативный лизинг.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.73.65 Финансовое посредничество. Страхование. Сберегательное дело; 72.13.41 Лизинг.

ВАК: 08.00.05

© Хорошунова Д.А., 2017

¹ Статья подготовлена на основе пленарного доклада 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ имени А.С. Пушкина). Научный руководитель д.э.н. Космачева Н.М.

Modern regulation of the leasing market in Russia

The article is devoted to the topical issues of regulation of the leasing market in the country. This paper considers the economic nature of leasing relations, its economic essence. Stated the fact that Russia did not have a clear legal regulation of financial leasing, which leads in practice to many problems. In particular, in different legal acts in various ways interpreted the «subject lease», the contents of the lease agreement. In addition, the development of leasing relations in Russia shows the obvious gaps in legislation, which regulates this sphere of civil law relations, in particular, bankruptcy of lessors has no special regulation. Also, there is no regulation of operating leasing and its legal recognition. However, the statutory allocation of this kind of leasing will open up great opportunities for the development of the Russian economy. The elimination of these and other contradictions will allow more effectively to develop the institution of leasing in Russia, allowing to develop the sector of leasing services in the country.

Key words: leasing, sector, leasing services, financial leasing, the leasing subject, the leasing contract, the rights and obligations of the parties operating lease.

JEL classifications: G28

В настоящее время в России быстрыми темпами развивается рынок лизинга. Появляются новые лизинговые компании, увеличиваются объемы заключенных сделок лизинга, развивается сектор лизинговых услуг. Экономическая сущность лизинга не является однородной. С одной стороны, лизинг связан с механизмом аренды. С другой стороны, используемый в деловом обороте лизинг имеет трёхстороннюю экономическую основу, сохраняя в себе одновременно свойства кредита, инвестиций и аренды, которые тесным об-

разом связаны между собой и во взаимодействии образуют новую организационно-правовую форму бизнеса. Экономическая природа отношений по договору лизинга определяет его как разновидность кредитных отношений, реализуемых на основе принципов возвратности, платности и срочности. Элементы кредитных отношений в лизинге проявляются в следующем – собственник имущества передает его на определенный срок во временное пользование, за что имеет комиссионное вознаграждение; а в установленный срок получает имущество обратно [3, с. 57].

Таким образом, основная проблема заключается в следующем. Несмотря на то что лизинг имеет ряд преимуществ и является перспективной формой финансовых вложений, противоречия в законодательстве не могут позволить обращаться к нему как к возможной альтернативе банковскому кредиту. Отсутствие в гражданском законодательстве четкого правового регулирования финансовой аренды приводит на практике к множеству проблем [1, с. 98].

Поскольку лизинговые отношения носят долгосрочный характер, предполагающий большую зависимость участников лизинговой сделки от политики органов государства, инвесторов и друг друга, то стабильность нормативно-правовой базы в данной сфере особенно важна.

Рассмотрим некоторые известные научному сообществу проблемы лизингового законодательства в настоящее время.

Во-первых, существуют противоречия внутренних и внешних нормативно-правовых актов, которые регулируют лизинговые сделки, касающиеся, в частности, определения предмета лизинга. В таблице представлены понятия «предмет лизинга».

Сравнение понятий «предмет лизинга»

ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» ст. 3	ГК РФ ст. 666	Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге
«Предметом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, в т. ч. предприятия и др. имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, ТС, и другое движимое и недвижимое имущество. Предметом лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, которое запрещено ФЗ для свободного обращения; для которого установлен особый порядок обращения, за исключением продукции военного назначения»	«Предметом договора лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, кроме земельных участков и других природных объектов»	«Конвенция регулирует операции по аренде всего оборудования, за исключением того, которое должно быть использовано арендатором, в основном, в личных или семейных целях, а также для домашних нужд»

Источник: составлено автором на основании нормативно-правовых актов¹.

Из таблицы следует, что понятие «предмет лизинга» в разных нормативно-правовых источниках трактуется по-разному. На основании вышеизложенного полагаем необходимым изменить ст. 666

¹ Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 26.01.1996 № 14-ФЗ. Ч. 2. [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>; Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)». [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>; Конвенция УНИДРУА от 28.05.1988 «О международном финансовом лизинге» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>

ГК РФ и ст. 3 Федерального закона «О финансовой аренде (лизинге)» и изложить ее следующим образом: «предметом договора финансовой аренды (лизинга) может быть любое оборудование, за исключением того, которое используется, для личных, семейных или домашних целей арендатора». Данное изменение позволит точно определить предмет договора финансовой аренды (лизинга) во избежание неопределенности¹.

Далее рассмотрим ст. 15 «Содержание договора лизинга» вышеуказанного закона, основные недостатки которой в том, что под содержанием договора понимаются совокупность прав, обязанностей сторон, а также условия договора, однако название данной статьи не полностью соответствует ее внутреннему содержанию. Помимо всего прочего, здесь указана необходимость в соблюдении надлежащей формы лизинговой сделки, а также говорится об обязанностях лизингодателя и лизингополучателя². В данном случае предлагается: исключить ст. 10 «Права и обязанности участников договора лизинга» ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)», внести следующие изменения в ст. 15 данного закона:

- во-первых, права и обязанности сторон договора лизинга должны регулироваться гражданским законодательством РФ, ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» и договором лизинга;

- во-вторых, при осуществлении лизинга, лизингополучатель должен иметь право предъявлять требования продавцу предмета лизинга к качеству, комплектности, срокам исполнения обязанности передать товар, а также другие требования, установленные законо-

¹ Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 26.01.1996 № 14-ФЗ. Ч. 2. [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>; Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)». [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru>

² Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 26.01.1996 № 14-ФЗ. Ч. 2. [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>

дательством РФ и договором купли-продажи между продавцом и лизингодателем;

- в-третьих, в договоре лизинга должны быть указаны данные, которые позволят точно установить имущество, подлежащее передаче лизингополучателю в качестве предмета лизинга;

- в-четвертых, указать обязанности лизингодателя и лизингополучателя, уже упомянутые в данной статье;

- в-пятых, оговорить в договоре лизинга обстоятельства, которые стороны считают бесспорным и очевидным нарушением, ведущим к прекращению действия договора лизинга, а также изъятию предмета лизинга;

- в-шестых, следует указать, что договор лизинга может предусматривать право лизингополучателя продлить срок лизинга с сохранением или изменением условий лизингового договора.

Введение этих изменений позволит правильно соотнести название статьи с содержанием, устранив противоречие с общими нормами о договоре лизинга в гражданском законодательстве РФ.

Развитие лизинговых отношений в РФ показывает очевидные пробелы законодательства, которое регламентирует данную сферу гражданско-правовых отношений. Так, например, банкротство лизингодателей не имеет специального нормативного регулирования, что вызывает на практике множество проблем, а именно: интересы честных лизингополучателей в случае банкротства лизингодателей, которые имеют непогашенные кредитные обязательства, почти не защищены законодательством [2, с. 51].

В данной ситуации все имущество должника, которое передано по договорам лизинга, является одновременно предметом залога по кредитным договорам с банками. Отсюда возникает конфликт интересов. Поскольку лизингополучатель, являясь добросовестным пла-

тельщиком лизинговых платежей, законно рассчитывает на последующий выкуп имущества и приобретение права собственности на него, но, с другой стороны, соблюдая интересы банков, как залоговых кредиторов в деле о банкротстве, можно сказать, что они имеют право на погашение заемных обязательств лизингодателя за счет стоимости реализованного имущества. При всех указанных обстоятельствах проблемы лизингополучателей отодвигаются на второй план. Одним из способов решения подобных разногласий может стать изменение законодательства о банкротстве, путем введения специальных норм в отношении лизинговых компаний. Поэтому необходимо включить в гл. 34 §6 ГК РФ ст. 670.1, которая будет направлена на регулирование прав лизингополучателя при банкротстве лизингодателя в следующей редакции: «В случае банкротства лизингодателя, за лизингополучателем будет сохраняться право на последующий выкуп имущества и приобретение права собственности на условиях, заключенных в договоре финансовой аренды (лизинга), при условии полной выплаты им всех лизинговых платежей»¹. Платежи по лизингу должны быть перечислены на счета банков для погашения кредитных обязательств лизингодателя.

Следующее изменение в российском законодательстве о лизинге необходимо направить на выделение оперативного лизинга и его правового признания, поскольку современная редакция ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» полностью исключила из него данное понятие. Для введения оперативного лизинга в настоящее законодательство, действующее в России, необходимо отталкиваться от положений закона «О лизинге», который был принят 14.04.2005 г. Рассмотрим особенности оперативного лизинга. При оперативном

¹ О несостоятельности (банкротстве): федер. закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru>

лизинге нормативный срок службы имущества существенно длиннее, чем срок договора лизинга, и полная стоимость имущества не покрывается полностью лизинговыми платежами, что вынуждает лизингодателя сдавать имущество в лизинг несколько раз, при этом велик риск по невозмещению остаточной стоимости объекта лизинга при слабом спросе на него или его отсутствию. При оперативном лизинге продавец лизингового имущества отсутствует или самостоятельной роли не играет; в договоре присутствуют лизингодатель и лизингополучатель. По договору оперативного лизинга при обнаружении недостатков или дефектов в лизинговом имуществе, препятствующих его использованию, ответственность несет лизингодатель. Если лизинговое имущество находится в негодном состоянии по независящим от арендатора причинам, он может требовать досрочного расторжения договора и прекращения выплаты арендной платы.

Отметим, что в настоящее время данный вид лизинга не регулируется отечественным законодательством, однако, по нашему мнению, именно *законодательное* выделение данной разновидности лизинга откроет новые возможности для развития российской экономики.

Список литературы

1. Кабатова Е.В. Лизинг: правовое регулирование – М.: Норма, 2013. – 201 с.
2. Космачева Н.М. Государственное регулирование и механизм финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства в России – М.: Научная библиотека, 2014. – С. 51–58.
3. Космачева Н.М. Роль кредитной политики в формировании единой культуры кредитования и управлении кредитными рисками – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2014. – С. 56–62.

References

1. Kabatova E.V. *Lizing: pravovoe regulirovanie*. Moscow: Norma Publ., 2013, 201 p.
2. Kosmacheva N.M. *Gosudarstvennoe regulirovanie i mehanizm finansovoj podderzhki subektov malogo predprinimatel'stva v Rossii*. Moscow: Nauchnaja biblioteka Publ., 2014, pp. 51–58.
3. Kosmacheva N.M. *Rol' kreditnoj politiki v formirovanii edinoj kul'tury kreditovaniya i upravlenii kreditnymi riskami*. St. Petersburg: LGU im. A.S. Pushkina Publ., 2014, pp. 56–62.

Влияние экономической контрабанды на состояние национальной безопасности страны¹

В данной статье проводится анализ влияния экономической контрабанды на состояние национальной безопасности страны. Выявлены причины, приводящие к росту актуальности данной угрозы для государств – участников СНГ. Показано, что контрабанду следует рассматривать как сложное социально-экономическое явление, обладающее большим количеством различных аспектов, последствия от существования которого (ущерб от контрабанды) возникают в различных сферах, т. е. носят комплексный, системный характер. Рассмотрен механизм влияния экономической контрабанды на состояние национальной безопасности страны, а именно на такие ее элементы, как экономическая, социальная, общественная, демографическая, политическая, геополитическая, военная (оборонная) безопасность. Показано, что в целом (за исключением ряда незначительных положительных моментов) экономическая контрабанда оказывает негативное влияние на состояние национальной безопасности страны и отдельных ее элементов. Также в статье рассмотрена система мероприятий, проводимых Республикой Казахстан для борьбы с экономической контрабандой.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая контрабанда, экономическая безопасность, социальная безопасность, доходы государственного бюджета, ущерб от контрабанды, меры по борьбе с экономической контрабандой, экспортный контроль, бренд «Madeinkz».

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.56.71 Неформальный сектор. Нелегальная экономическая деятельность.

ВАК: 08.00.05

© Федулов Г. И., 2017

¹ Статья подготовлена на основе пленарного доклада 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель к.э.н. Коровина А.Н.

Influence of the economic contribution on the state of national security of the country

This article analyzes the impact of economic contraband on the state of national security of the country. The reasons that lead to the growth of the urgency of this threat for the CIS member states are revealed. It is shown that smuggling should be viewed as a complex socio-economic phenomenon with many different aspects, the consequences from the existence of which (damage from smuggling) arise in various spheres, i.e. Have a complex, systemic character. The mechanism of the influence of economic contraband on the state of national security of the country is also considered, namely, its elements such as economic, social, social, demographic, political, geopolitical, military (defense) security. It is shown that in general (with the exception of a number of minor positive points) economic contraband has a negative impact on the state of the national security of the country and its individual elements. Also, the article considers the system of measures taken by the Republic of Kazakhstan to combat economic contraband.

Key word: national security, economic contraband, economic security, social security, state budget revenues, damage from smuggling, measures to combat economic contraband, export control, the brand "Madeinkz".

JEL classifications: O 17

Обеспечение национальной безопасности страны – одна из наиболее значимых задач любого государства. Одним из основных направлений развития Республики Казахстан до 2030 года является активизация деятельности по укреплению экономического и информационного компонентов национальной безопасности с целью укрепления суверенитета и территориальной целостности Казахстана, а также безопасности страны¹.

© Fedulov G. I., 2017

¹ Назарбаев Н. Долгосрочная стратегия развития Казахстана «Казахстан – 2030» [Электронный ресурс]. URL: <http://roni79.ucoz.ru/strategiya.pdf>, свободный (дата обращения: 29.04.2017).

Вызовы и угрозы национальной безопасности в современном мире очень разнообразны, к тому же их перечень постоянно расширяется. Одной из таких угроз национальной безопасности государств – участников СНГ (в том числе и Республики Казахстан) является экономическая контрабанда. Актуальность данной угрозы в настоящее время постоянно возрастает, что объясняется рядом причин:

1. Увеличиваются размеры данного явления, т. е. экономическая контрабанда с течением времени приобретает массовый характер.

2. Экономическая контрабанда принимает все более организованные формы. Происходит объединение контрабандистов в организованные преступные сообщества, обладающие мощной ресурсной и интеллектуальной базой. В состав этих сообществ вовлекаются сотрудники правоохранительных органов (полиции, таможенной службы и т. д.) и работники государственного аппарата, что существенно затрудняет борьбу с данным явлением [5, с. 117].

3. Между рядом государств – участников СНГ (Казахстаном, Россией, Беларуссией, Арменией, Киргизией) заключен Таможенный союз ЕАЭС, предусматривающий единую таможенную территорию, предполагающую беспрепятственное перемещение товаров через государственные границы. Таким образом, товар, который попал на территорию одного из государств, может быть свободно перевезен в любое другое государство, входящее в Таможенный союз. В результате многократно возрастают риски нанесения ущерба национальной безопасности каждого из государств (из-за увеличения протяженности границ, через которые контрабанда может попасть на территорию страны). Это вызывает необходимость укрепления таможенной и государственной границ одновременно

всех стран – участниц ЕАЭС, без которого меры, принимаемые какой-либо страной в одностороннем порядке, окажутся малоэффективными.

Контрабанда (от итальянских слов «contra» – против и «bando» – правительственный указ) как экономическое явление заключается в ввозе в страну или вывозе из страны различных товаров или иных ценностей с нарушением установленных государством правил, т. е. минуя таможенный контроль или проходя его с использованием подложных таможенных или иных документов.

Основными предметами контрабанды в Республике Казахстан, так же как в других государствах, входящих в ЕАЭС, являются наркотические вещества, табачные изделия, офисная и бытовая техника, товары народного потребления, энергоресурсы, стратегическое сырье и др. [2, с. 479]. Практически во всех государствах мира контрабанда является тяжким преступлением, за которое лицо, его осуществившее, несет ответственность в соответствии с уголовным законодательством страны [5, с. 117].

Предметы контрабанды следует разделять на разрешенные в гражданском обороте и ограниченные или изъятые из гражданского оборота [6, с. 251–252]. Контрабанда вторых (например, вооружения, боеприпасов, взрывчатых, ядовитых, наркотических, отравляющих и радиоактивных веществ) считается наиболее опасной, так как несет реальную угрозу суверенитету, территориальной целостности страны, жизни и здоровью граждан, т. е. влияет на состояние различных компонентов национальной безопасности государства. Перемещение этой группы предметов через государственную границу законным путем практически не представляется возможным. Контрабанда предметов, разрешенных в гражданском обороте, например товаров массового потребления (табачные изделия, алко-

голь, одежда, обувь, бытовая техника и т. д.) и предметов роскоши (ювелирные изделия, автомобили, яхты и т. д.) наносит вред в основном экономической безопасности государства и является менее опасной. Эта группа товаров может быть перемещена через границу разрешенным законом способом, но в этом случае данное перемещение будет сопровождаться определенными издержками, связанными с надлежащим таможенным оформлением товаров.

Экономическая контрабанда любых видов товаров является достаточно рискованной (так как за нее предусмотрено весьма суровое наказание), но в то же время и высокодоходной операцией. Очевидно, что чем выше уровень доходности (при данном уровне риска), тем больше людей готовы пойти на совершение данного преступления. Именно высокий уровень доходности и толкает людей к осуществлению экономической контрабанды.

Контрабанду следует рассматривать как сложное явление, имеющее большое количество различных аспектов, а следовательно, и последствия от его существования (ущерб от контрабанды) возникают в различных сферах, т. е. носят комплексный, системный характер. При этом наиболее ярко выраженными являются экономические, социальные, политические и криминальные последствия контрабанды. Следует заметить, что экономическая контрабанда наносит ущерб как отдельным гражданам страны, так и интересам государства и общества в целом. Рассмотрим последствия экономической контрабанды с точки зрения их влияния на национальную безопасность государства.

Ущерб национальной безопасности государства от контрабанды заключается в следующем:

1. Снижается уровень доходов бюджетной системы страны за счет недополучения в состав доходной части бюджета определенного объема таможенных платежей, налогов и сборов, что сокращает

объем финансовых ресурсов, поступающих в распоряжение государства и направляемых им на решение различных социально-экономических проблем. Это составляет угрозу прежде всего экономической (снижает темпы экономического развития страны) и социальной (препятствует повышению уровня и качества жизни населения страны) безопасности государства. С одной стороны, это вызывает рост дифференциации доходов населения страны и углубление дифференциации ее районов по уровню социально-экономического развития, так как сокращается объем финансовых ресурсов, которые перераспределяются через государственный бюджет между различными группами населения страны и между различными ее районами (территориями), т. е. снижается поток социальных и межбюджетных трансфертов. С другой стороны, сокращается объем ресурсов, которые государство может направить на реализацию отдельных социальных и экономических программ, таких например, как структурная перестройка экономики страны (осуществление инвестиций в создание новых и развитие действующих предприятий в перспективных отраслях промышленности, составляющих основу формирующегося технологического уклада, поддержка конкуренции, развитие предприятий малого и среднего бизнеса, поддержка традиционных отраслей экономики – сельского хозяйства, пищевой, текстильной промышленности, т. е. отраслей, производящих продукты питания, товары народного потребления и т. д.), программы, направленные на улучшение качества жизни населения (например, на развитие систем образования и здравоохранения). В результате недостаточного финансирования из средств государственного бюджета перечисленных выше и других аналогичных направлений замедляется рост уровня социального и экономического развития страны, а уровень и качество жизни ее граждан, если и

не понижаются, то и не растут. Недостаточный уровень доходов бюджетной системы может также подрывать военную (оборонную) безопасность государства, так как единственным источником финансирования расходов на обеспечение обороны и безопасности является государственный бюджет [3]. В условиях недостатка финансовых ресурсов государство не может в полном объеме удовлетворять все свои военно-экономические потребности, а следовательно, сокращается объем финансовых ресурсов, направляемых на производство и закупку для нужд армии и флота современных систем вооружений и военной техники, проведение военно-научных исследований и разработок, подготовку военных кадров и т. д.

2. Увеличиваются размеры теневой экономики, растет уровень преступности, происходит формирование организованных преступных сообществ, в том числе и транснациональных, обладающих мощной ресурсной и интеллектуальной базой, способных лоббировать свои интересы в органах государственной власти различных уровней, что составляет угрозу как экономической (прежде всего через снижение уровня доходов бюджетной системы), так и политической, и общественной безопасности страны.

3. Наносится ущерб деловой репутации как национальных предприятий, так и государства в целом. Вывозимые путем контрабанды товары, как правило, имеют более низкое качество, чем производимая в стране и легально вывозимая за рубеж продукция. Рост контрабанды приводит к сокращению спроса на внешнем рынке на продукцию, производимую в данной стране, а следовательно, и сокращает доходы национальных предприятий, а также доходы населения, что влияет на состояние экономической и социальной безопасности государства. Также происходит подрыв основ честной конкуренции внутри страны (при ввозе контрабандных товаров), так как участники рыночных отно-

шений, которые получили товар с более низкими издержками (за счет того, что не уплачивали таможенные пошлины, налоги и сборы), находятся в более выгодном положении по отношению к остальным участникам рынка, их товар является более конкурентоспособным по соотношению «цена / качество». Со временем они начинают вытеснять с рынка «честных» производителей, подавлять конкурентов, а следовательно и монополизировать рынок [1, с. 45]. Это составляет угрозу прежде всего экономической безопасности страны. Следует заметить, что предметом контрабанды в данном случае может выступать не только готовая продукция, но также сырье и материалы, необходимые для ее производства, приобретение которых по более низким ценам дает фирмам-производителям конкурентные преимущества.

4. Наносится вред жизни и здоровью населения страны, так как качество нелегально ввозимой продукции не контролируется государством. Следовательно, нелегально ввозимые в страну товары могут содержать вредные для здоровья людей вещества, иметь повышенный уровень радиоактивности, что приводит к росту заболеваемости населения страны, наносит ущерб демографической безопасности государства.

5. Происходит осложнение политических взаимоотношений с соседними государствами, так как нежелание или отсутствие возможности полностью закрыть таможенную границу для контрабандных товаров одним из государств, вызывает негативную реакцию со стороны соседних государств, что ведет к обострению межгосударственных отношений и подрывает политическую и геополитическую безопасность страны. Такая реакция сопредельных государств обусловлена тем, что поток контрабандных товаров приводит к ухудшению социальной, политической и криминогенной ситуации в данных государствах, что также оказывает существенное влияние на различные аспекты их национальной безопасности.

При этом следует заметить, что как сложное социально-экономическое явление контрабанда имеет и определенное положительное воздействие на состояние национальной безопасности страны (прежде всего социальной безопасности государства), так как в определенной степени повышает уровень и качество жизни ее граждан. Во-первых, контрабандные товары стоят значительно дешевле, чем легальные, что выгодно потребителям и позволяет их приобретать даже тем группам населения, для которых легальные товары недоступны в связи с низким уровнем дохода. Во-вторых, контрабандным путем в страну могут ввозиться товары, являющиеся жизненно необходимыми для отдельных групп населения, аналоги которых не производятся в данной стране. Ввоз в страну данных товаров законным путем не представляется возможным по разным причинам, например потому, что они не сертифицированы на территории данного государства (это касается многих современных лекарственных препаратов, производимых в Европе и США) или в связи с тем, что нарушены официальные межгосударственные связи (например, в условиях экономических санкций). В этом случае за счет контрабандных товаров частично погашается неудовлетворенный спрос населения, что ведет к уменьшению уровня социальной напряженности в стране, улучшению уровня и качества жизни ее граждан. В-третьих, контрабандная деятельность является источником доходов (средств к существованию) наименее обеспеченных слоев населения, проживающего на приграничных территориях, что также уменьшает социальную напряженность на этих территориях.

Таким образом, экономическая контрабанда в целом (за исключением ряда незначительных положительных моментов) представляет собой социально-экономическое явление, оказывающее существенное негативное влияние на различные составляющие

национальной безопасности государства, прежде всего на экономическую, социальную, общественную, демографическую, политическую, геополитическую, военную (оборонную) безопасность.

Такой объем негативных последствий заставляет органы государственной власти предпринимать серьезные меры по борьбе с экономической контрабандой, которые нельзя свести только к усилению охраны таможенной границы страны. К мерам, предпринимаемым в настоящее время Республикой Казахстан для борьбы с экономической контрабандой, относятся следующие:

1. Ужесточение экспортного контроля:

- проведение экспертизы документов на экспортируемые грузы (экспертиза проводится Комитетом национальной безопасности Республики Казахстан с привлечением экспертов из заинтересованных министерств и ведомств, например Министерства обороны, Министерства национальной экономики и др.);

- увеличение времени проведения таможенного досмотра с целью повышения его качества. Установлены новые нормативы времени досмотра всех транспортных средств. Особое внимание уделяется досмотру пассажиров и грузов, прибывающих в страну железнодорожным транспортом (это основной канал поступления экономической контрабанды в страну). Увеличено время стоянки поездов на крупных приграничных станциях;

- обязательное применение при проведении таможенного досмотра технических средств и розыскных собак, так как их сложно обмануть и невозможно подкупить (в настоящее время как представители таможенной службы, так и служебные собаки работают на таможенных постах в три смены). В рамках этой меры в г. Алматы образован Кинологический центр, который готовит специалистов-кинологов и служебных собак для работы на таможенных постах; про-

водится реконструкция действующих таможенных постов и оборудование их в соответствии с требованиями современных международных стандартов (например, таможенные посты «Коргас» и «Кордай»), а также ввод в эксплуатацию новых приграничных таможенных постов и КПП (за последние годы в республике их появилось более 20)¹.

2. Улучшение уровня подготовки кадров работников Таможенного комитета Министерства государственных доходов Республики Казахстан. Таможенные органы стараются укомплектовывать специалистами, имеющими высшее образование, при приеме на работу предпочтение отдается лицам, имеющим опыт работы в правоохранительных органах. Регулярно проводятся стажировки специалистов таможенных органов за рубежом (прежде всего в странах Евросоюза) и обучение их современным методам проведения таможенного контроля.

3. Создание и продвижение на мировой рынок бренда «Madeinkz» – этот бренд ставится на товарах, произведенных в Республике Казахстан из казахстанского сырья, реализуемых как на внутреннем рынке, так и на экспорт. Основным условием получения предприятием возможности выпускать товары под данным брендом является постоянный контроль качества выпускаемой продукции².

Таким образом, экономическая контрабанда является сложным социально-экономическим явлением, наносящим серьезный урон национальной безопасности страны, требующим комплексного подхода к его устранению.

¹ В Казахстане модернизируют и оснащают современным оборудованием таможенные посты // Евразийский экспертный клуб – официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <http://eurasianclub.ru/tamozhnya/> (дата обращения: 30.04.2017).

² Назарбаев: Товары под брендом «Сделано в Казахстане» завоевывают наш рынок // Ratel.kz – аналитический интернет-портал [Электронный ресурс]. URL: http://www.ratel.kz/raw/nazarbaev_tovary_pod_brendom_sdelano_v_kazahstane_zavoe_vyvajut_nash_rynok (дата обращения: 30.04.2017).

Список литературы

1. Бушуева Т.А. Национальная, экономическая безопасность страны и таможенные преступления // Транспортное дело России. – 2012. – № 6. – С. 44–47.
2. Геращенко В. А. Контрабанда как угроза национальной безопасности России // Молодой ученый. – 2014. – № 19. – С. 478–481.
3. Жазылбекова А. Экономическая контрабанда как угроза национальной безопасности [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.zakon.kz/4504506-jekonomicheskaja-kontrabanda-kak-ugroza.html>, (дата обращения: 27.04.2017).
4. Назарбаев Н. Долгосрочная стратегия развития Казахстана «Казахстан - 2030» [Электронный ресурс]. – URL: <http://roni79.ucoz.ru/strategiya.pdf>, свободный (дата обращения: 29.04.2017).
5. Скачко А.В. Система контрабандных преступлений в уголовном кодексе Республики Казахстан 2015 года: новые подходы к регламентации уголовной ответственности // Общество и право. – 2015. – №4 (54). – С. 116–121.
6. Талан М.В. Виды контрабанды // Ученые записки Казанского университета. Сер. Гуманитарные науки. – 2015. – № 6. – С. 250–255.

References

1. Bushueva T.A. *Natsional'naya, ekonomicheskaya bezopasnost' strany i tamozhennye prestupleniya*. Transportnoe delo Rossii, 2012, №6, pp. 44-47.
2. Gerashchenko V. A. *Kontrabanda kak ugroza natsional'noy bezopasnosti Rossii*. Molodoy uchenyy, 2014, №19, pp. 478-481.
3. Zhazyzbekova A. *Ekonomicheskaya kontrabanda kak ugroza natsional'noy bezopasnosti* [Elektronnyy resurs]. URL: <http://www.zakon.kz/4504506-jekonomicheskaja-kontrabanda-kak-ugroza.html>, (data obrashcheniya 27.04.2017).
4. Nazarbaev N. *Dolgosrochnaya strategiya razvitiya Kazakhstana «Kazakhstan - 2030»* [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://roni79.ucoz.ru/strategiya.pdf>, svobodnyy (data obrashcheniya 29.04.2017).
5. Skachko A.V. *Sistema kontrabandnykh prestupleniy v ugolovnom kodekse Respubliki Kazakhstan 2015 goda: novye podkhody k reglamentatsii ugolovnoy otvetstvennosti*. Obshchestvo i pravo, 2015, №4 (54), pp. 116-121.
6. Talan M.V. *Vidy kontrabandy*. Uchenye zapiski Kazanskogo universiteta. Ser. Gumanit. Nauki, 2015, №6, pp. 250-255.

Продовольственная безопасность на рынке молочной продукции России¹

В статье рассматриваются вопросы продовольственной безопасности – важнейшего показателя национальной защищенности государства. Констатируется, что обеспечение продовольственной безопасности является приоритетным направлением государственной политики в России. Характеризуется динамика общего производства молочной продукции в России, анализируются показатели фактического потребления молока и молочных продуктов на душу населения. Делается вывод о том, что современное состояние молочной промышленности оценивается как неудовлетворительное, и она неспособна конкурировать с импортной продукцией. Снижение производства продукции на предприятиях молочной промышленности страны также связано с отставанием уровня доходов от роста цен на молочные продукты. В сложившейся ситуации необходимо создание и развитие молочных кооперативов, что позволит противодействовать монополизации рынка, а также введение фиксированной наценки на определенные виды молочной продукции и страхование доходов фермеров во время низких цен на молоко и высоких цен на корма.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, импортозамещение, импорт, молочная промышленность, экономическая безопасность, молокопроизводители.

ГРНТИ: Экономика/Экономические науки: 06.71.07 Экономика агропромышленного комплекса в целом.

ВАК: 08.00.05

© Завьялова А. С., 2017

¹ Статья подготовлена на основе пленарного доклада 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель д.э.н. Чекмарев О.П.

Food safety on the dairy market of Russia

The article deals with the issues of food security – a key indicator of the national security state. It is stated that food security is a priority of state policy in Russia. The article characterizes the evolution of total dairy production in Russia analysis of the performance of the actual consumption of milk and dairy products per capita. The evaluation concluded that the current state of the dairy industry is evaluated as unsatisfactory and it is not able to compete with imported products. The decline of production at the enterprises of dairy industry of the country is connected with the lag of income from rising prices for dairy products. In this situation it is necessary the creation and development of dairy cooperatives, which allow to counteract the monopolization of the market and the introduction of fixed margins on certain types of dairy products, and insurance income for farmers during the low milk prices and high feed prices.

Key words: food security, import substitution, imports, dairy industry, economic security, molokoobrazovanie.

JEL classifications: Q18

Продовольственная безопасность – важнейшая составная часть национальной безопасности. Обеспечение продовольственной безопасности является приоритетным направлением государственной политики, так как охватывает широкий спектр национальных, экономических, социальных, демографических и экологических факторов. Продовольственная безопасность – это такое состояние экономики страны, при котором вне зависимости от состояния мирового рынка и ситуации внутри страны обеспечивается стабильное и полное

обеспечение населения продовольствием соответствующего качества в необходимых объемах, т. е. поддерживается его экономическая и физическая доступность.

Успех в реализации программы импортозамещения в сельском хозяйстве позиционируется государством как дело особой важности, ведь в результате мы можем обеспечить продовольственную безопасность страны, дать мощный толчок развитию как крупного сельского хозяйства, так и среднего и мелкого фермерства. В итоге к 2020 г. мы должны увидеть Россию, которая на 90% сама себя обеспечивает. Надо отметить, что задача минимизации импорта в аграрном секторе была поставлена еще в 2010 г., задолго до появления двусторонних санкционных списков, которые своим появлением фактически дали возможность отечественным производителям быстро заполнить образовавшуюся брешь на рынке, а государству – пересмотреть свои взгляды на сроки выполнения программы и на уровень финансовой и законодательной поддержки всего процесса импортозамещения.

По данным Федеральной службы статистики уровень самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией на 2015 г. составляет: зерно – 153,7 %, мясо и мясопродукты – 82,8 %, молоко и молокопродукты – 78,6 %, картофель – 101,1 %¹.

С точки зрения министра А.В. Гордеева, «продовольственная безопасность нашего государства может считаться обеспеченной, если в случае прекращения поступления на территорию страны пищевых продуктов из-за рубежа не возникает продовольственный кризис, что достигается за счет высокой доли в потреблении отечественного сельскохозяйственного сырья и продовольствия: карто-

¹ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>

фель – 95 %, зерно, молоко и молокопродукты – 90 %; соль пищевая – 85 %; мясо и мясопродукты – 85 %, рыба и рыбопродукты, сахар, растительное масло – 80 %»¹.

Данная тема актуальна, так как исходя из вышеизложенного, мы видим, что баланс в обеспечении молоком и молокопродуктами нарушен в большей степени по сравнению с другими группами продовольствия.

Для изучения данной темы необходимо рассмотреть общую динамику объемов производства, импорта и экспорта молочной продукции в России.

Таблица 1

Динамика объемов производства, импорта и экспорта молочной продукции в России (по годам), тыс. т.

Показатель	1995	2000	2005	2010	2014	2015
Производство	39241	32259	30826	31847	30791	30796
Импорт	6317	4718	7115	8159	9155	12148
Экспорт	396	507	493	460	629	449

Источник: [2, с. 54].

Исходя из данной таблицы, мы можем говорить о том, что общее производство молочной продукции в России в 2015 г. заметно снизилось и составило 78 % по сравнению с 1995 г. На протяжении всего периода 1995–2014 гг. производство преимущественно снижалось, но снижение было незначительным.

Для того чтобы понять уровень самообеспеченности России на рынке молочной продукции, необходимо рассчитать количество произведенного молока и молочной продукции отечественными

¹ Официальный интернет-портал Минсельхоза России [Электронный ресурс]. URL: <http://mcx.ru>

производителями на душу населения в год. В 2015 г. численность населения России составляла 146 млн 267 тыс. чел., а объем произведенного молока и молочных продуктов в 2015 г. составил 24 млн 174 тыс. т. Разделив этот показатель на численность населения, мы получили, что отечественной молочной продукции на душу населения приходится 165 кг в год. Что практически в два раза меньше установленной Минздравом РФ нормы потребления, которая составляет 325 кг в год.

При этом по данным Росстата фактическое потребление молока и молочных продуктов на душу населения в 2015 г. составило 235 кг в год. Поскольку отечественные производители на данном этапе не могут обеспечить достаточный уровень производства, России приходится привлекать иностранную продукцию и увеличивать объемы импорта¹. Но не только за счет импорта сглаживается разница между фактическим потреблением и объемом произведенного молока, которая составляет порядка 40 %, думается, что она также обеспечивается с помощью своих запасов. Так, запасы цельномолочной продукции в перерасчете на молоко на начало 2016 г. составляли 75 тыс. т.²

Следует заметить, что по данным, приведенным в табл. 1, совокупный импорт молока и молокопродуктов снизился на 51 % (до 4 681 тыс. т в пересчете на молоко). В сравнении с 2014 г. импорт из стран, не применявших к нам санкции, увеличился примерно на 4 %, т. е. некоторый объем импорта сменился не внутренним производством, а импортом из других стран. Несмотря на снижение объемов импорта, его уровень все равно остается очень велик, что не позво-

¹ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>

² Там же.

ляет говорить о должном уровне обеспечения продовольственной безопасности.

Значительные объемы импорта молочной продукции и резкое снижение производства молочных продуктов внутри страны уже привели к частичному дефициту молочной продукции, современное состояние молочной промышленности оценивается как неудовлетворительное и наша продукция не способна конкурировать с импортной¹.

Производство молока и молочной продукции в России сконцентрировано в трех категориях хозяйств: сельскохозяйственные организации, хозяйства населения и фермерские (крестьянские) хозяйства.

Основная часть молока производится в сельскохозяйственных организациях и хозяйствах населения (табл. 2).

Таблица 2

Динамика структуры производства молочной продукции по категориям хозяйств, %

Категория хозяйств	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
Сельскохозяйственные организации	47,3	45,1	44,9	45,5	46,5	46,0	46,7
Хозяйства населения	50,9	51,8	50,4	49,7	48,1	48,1	47,1
Фермерские хозяйства	1,8	3,1	4,7	4,8	5,4	5,9	6,2

Источник: [1, с. 102].

¹ Новости и аналитика молочного рынка [Электронный ресурс]. URL: <http://milknews.ru/analitika-rinka-moloka>

Несмотря на то, что поголовье коров и объемы производства молока в личных подсобных хозяйствах населения немного превышают показатели сельскохозяйственных организаций, продуктивность коров в сельскохозяйственных организациях на 22 % выше, чем у других категорий хозяйств, уровень товарности составляет около 90 %, что значительно выше, чем в фермерских хозяйствах, и несопоставим с уровнем товарности в хозяйствах населения, где молоко используют в основном для удовлетворения личных потребностей.

Из табл. 2 видно, что производство молочной продукции сельскохозяйственными организациями в 2014 г. составляло 46,7 % от общего производства, что на 0,6 % ниже, чем в 2000 г. Снижение динамики производства наблюдалось и в хозяйствах населения, по сравнению с 2000 г., в 2014 г. она уменьшилась на 3,8 %. На протяжении всего периода 2000–2014 гг. наблюдалась положительная динамика только в категории фермерских хозяйств.

Полагаем, что снижение динамики производства сельскохозяйственными организациями можно объяснить высокой степенью износа производственных мощностей, низкой рентабельностью производства и недостаточным уровнем внедрения инноваций в сельское хозяйство. Также важную роль в снижении объемов производства сыграло падение закупочных цен на сырое молоко. В 2014 г. средняя цена за кг сырого молока составляла 17,39 р., что примерно на 4,5 % ниже, чем в 2013 г. По словам представителей Минсельхоза, «Падение закупочных цен на молоко может привести к подрыву экономической стабильности отрасли и вынудить сельхозтоваропроизводителей сократить выпуск молока и поголовье стада». Но стоит отметить, что к 2016 г. цена за кг сырого молока составила 22,32 р. Нужно сказать, что затраты на производство 1 кг молока в 2014 г. составляли 18,85 р., а в 2016 – 24,29 р.¹ Следова-

¹ Новости и аналитика молочного рынка [Электронный ресурс]. URL: <http://milknews.ru/analitika-rinka-moloka>

тельно, мы можем говорить о том, что рентабельность осталась отрицательной даже на фоне выросших цен за кг сырого молока. Снижение производства продукции на предприятиях молочной промышленности страны также связано с отставанием уровня доходов от роста цен на молочные продукты¹.

Для анализа экономической безопасности молочной продукции в России считаем необходимым определить, обеспечивается ли доступность цен на такую продукцию средним ежемесячным уровнем дохода россиян. Для начала рассмотрим динамику потребительских цен на молочную продукцию (табл. 3).

Таблица 3

Средние потребительские цены на молочную продукцию в России, р.

Продукция	Период							
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Молоко питьевое цельное стерилизованное 2,5–3,2 % жирности, л	н/д	34,85	37,47	43,99	44,88	47	57,44	62,52
Сметана, кг	92,33	96,02	99,81	113,51	116,71	123,8	148,8	168,51
Кисломолочные продукты, кг	32,26	33,09	34,92	40,82	42,14	45,11	54,24	60,54
Творог нежирный, кг	115,29	120,23	132,14	156,33	164,14	175,98	221,7	251,62
Сыры сычужные твердые и мягкие, кг	212,83	204,7	238,73	259,89	265,72	282,53	342,48	402,84

Источник: [1, с. 105].

¹ Официальный интернет-портал Минсельхоз России [Электронный ресурс]. URL: <http://mcx.ru>

Быстрыми темпами в течение 2008–2015 гг. росли цены на продукты питания, и в первую очередь на товары повседневного спроса. Так, в 2015 г. по сравнению с 2009 г. потребительские цены на цельное питьевое молоко 2,5–3,2% жирности выросли на 56 %, а изменение цен на творог за аналогичный период составило 109 %. Общий уровень цен по представленным видам молочной продукции на протяжении всего исследуемого в таблице периода повышался из года в год. Стоит отметить, что повышение цен на молочную продукцию не всегда связано с ростом цен у производителей, в настоящее время очень большие наценки на молочную продукцию накладывают посредники и сами торговые сети. По данным Российского союза предприятий молочной отрасли, средняя цена производителей за 1 л молока составляет 35 р.¹ По информации Минсельхоза, в сетях цена молока может достигать до 67 рублей за 1 л.² Таким образом, в некоторых случаях возможна наценка до 91 %.

Из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что для обеспечения доступных цен на молокопродукты необходимо государственно регулировать наценки торговых сетей и посредников, устанавливая допустимые границы. Также можно использовать такой метод борьбы с необоснованными наценками как кооперативная деятельность. Объединяясь, молокопроизводители смогут снизить издержки своего производства и установить приемлемые для себя отпускные цены на продукцию, ведь тем самым они будут задавать и общий уровень цен, вытесняя с рынка продукцию с неоптимальной ценой.

¹ Новости и аналитика молочного рынка [Электронный ресурс]. URL: <http://http://milknews.ru/analitika-rinka-moloka>

² Официальный интернет-портал Минсельхоза России [Электронный ресурс]. URL: <http://mcx.ru>

Исходя из определения безопасности продовольствия, можно сказать, что она заключается прежде всего в обеспечении надлежащего качества продукции, поступающей к потребителям (табл. 4).

Таблица 4

*Качество молочных продуктов,
поступивших на продовольственный рынок, %*

Продукция	Установлено ненадлежащее качество товаров					
	1995		2005		2014	
	отечеств.	импорт	отечеств.	импорт	отечеств.	импорт
Цельномолочная продукция	11	51	4	5	4,3	2,1
Масло животное	16	56	2	5	3,7	1,7
Сыры	18,4	27,2	2	6	2,5	3,9

Источник: Официальный интернет-портал Минсельхоза России [Электронный ресурс]. URL: <http://mcsx.ru>

Динамика по данным табл. 4 намечалась положительная. Однако абсолютно противоположная ситуация на рынке молочной продукции была зарегистрирована в 2015 г., так как десятую часть молочной продукции (11 %) в магазинах России составил фальсификат, т. е. молокопродукты были изготовлены с применением растительных жиров. По словам главы Россельхознадзора Сергея Данкверт, в некоторых категориях молочной продукции доля фальсификата достигала 50 %, и наибольшее число нарушений было выявлено в образцах сметаны и сыра¹. Ранее глава Минсельхоза

¹ Официальный сайт Россельхознадзора [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fsvps.ru/>

Александр Ткачев предложил использовать особую маркировку для обозначения продукции с содержанием пальмового масла¹.

Контроль за качеством молочной продукции в России осуществляет Роспотребнадзор. По его данным фальсифицированная молочная продукция в 2016 г. производилась на 342 предприятиях в 61 субъекте Российской Федерации, всего было снято с реализации более 25 т фальсифицированной молочной продукции².

Таким образом, мы видим, что в настоящее время качество молочной продукции в России неудовлетворительное, а часть рынка молокопродуктов является фальсифицированной. Значит, мы не можем говорить о том, что такой критерий продовольственной безопасности как качество продовольствия в нашей стране находится на должном уровне.

Интересна в этой связи и динамика производства молочной продукции по категориям хозяйств. Полагаем, что такая большая доля в производстве молока (47,1 %) приходится на личные подсобные хозяйства населения потому, что потребители не удовлетворены качеством продукции на рынке и не могут позволить себе ее в должном объеме из-за высокого уровня цен на нее. Следовательно, потенциальные потребители, но, конечно же, это больше касается сельской местности, стараются производить качественную молочную продукцию своими усилиями, что и повлекло за собой рост доли производства молока в личных подсобных хозяйствах населения. Еще одной причиной этого явления можно назвать низкую рентабельность производства молока в сельскохозяйственных организа-

¹ Разница между ценами производителей и сетей доходит до 195 % [Электронный ресурс]. URL: <http://izvestia.ru/news/582914>

² Отчет Роспотребнадзора «О контроле за качеством и безопасностью пищевых продуктов за 9 месяцев 2016 года» [Электронный ресурс]. URL: <http://rospotrebnadzor.ru/>

циях. Как было сказано ранее, рентабельность в 2014 г. составляла 1,46, а в 2016 г. – 1,97.

В этой связи, изучив ситуацию на рынке молочной продукции России, можно предложить следующие практические мероприятия по повышению уровня продовольственной безопасности на рынке молока, такие как:

1) создание и развитие молочных кооперативов. Это позволит противодействовать монополизации рынка, которую осуществляют крупные перерабатывающие предприятия, часто не имеющие отечественной «прописки», а также существенно сократить издержки по сбыту. Конечно, деятельность таких предприятий приведет и к повышению качества сырья и продукции после обработки. В этой связи предлагаем внести в Федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации» дополнительную статью, раскрывающую подробнее методы и условия стимулирования молочных кооперативов. Например, приоритетное финансирование будут получать кооперативы с поголовьем не менее 50 голов, а также кооперативы, которые будут поставлять свою продукцию в образовательные учреждения на льготных условиях, а общее финансирование всех кооперативов должно быть увеличено;

2) введение фиксированной наценки на определенные виды молочной продукции. Как уже было сказано ранее, наценка на молочную продукцию может достигать до 91 % от стоимости в объектах розничной торговли. Мы предлагаем ввести фиксированную наценку, равную 5–10 % на так называемые «социальные продукты», являющиеся товарами ежедневного спроса. Наценку необходимо ввести аналогично той, которая была введена на хлеб. Это позволит повысить экономическую доступность молочной продукции. Для это-

го необходимо издать постановление правительства к ст. 8, гл. 2 Федерального закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации», в котором будет указан размер фиксированной наценки, а также наименования молочной продукции, попадающей под категорию «социальные продукты»;

3) использование механизма страхования доходов фермеров во время низких цен на молоко и высоких цен на корма. Страхование фермеров следует осуществлять на примере существующих программ страхования урожая, т.е. при снижении цен на молоко и повышении цен на корма фермеру выплачивается страховая сумма в размере 20–30 % сумм страховых премий (мультирисковое страхование). Для этого в ст. 7 Федерального закона «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования» предлагаем внести пункт о страховании доходов фермеров во время низких цен на молоко и высоких цен на корма.

Учитывая традиции и важность потребления молока и молочных продуктов для обеспечения здоровья нации и подрастающего поколения, предлагаемые нами практические мероприятия должны положительно повлиять на развитие молочной промышленности в нашей стране и повысить в целом общий уровень продовольственной безопасности.

Список литературы

1. Лайкам К.Э., Высоцкая Н.А. Сельское хозяйство, охота и охотничье хозяйство, лесоводство в России. – М.: Росстат, 2015. – 201 с.
2. Экономика сельского хозяйства: реферативный журнал. – 2015. – № 2. – С. 31–36.

References

1. Laykam K.E., Vysotskaya N.A. Sel'skoe khozyaystvo, okhota i okhotnich'e khozyaystvo, lesovodstvo v Rossii. Moscow: Rosstat Publ., 2015. – 201 p.
2. Ekonomika sel'skogo khozyaystva. Referativnyy zhurnal. – 2015. – №2. – P. 31–36.

Белова Н. И.

Разработка рекомендаций по эффективному развитию территорий для регионов России на основе позитивного опыта Калужской области¹

В статье рассмотрены проблемы социально-экономического развития регионов Российской Федерации. Проанализированы факторы эффективности развития Калужской области. На основе проведенного исследования проблем развития регионов показано, что с точки зрения социально-экономического развития территорий наибольший интерес представляют факторы, благодаря которым регион может развиваться наиболее эффективно. Разработаны рекомендации и предложения по эффективному развитию территорий для регионов Российской Федерации и выявлены механизмы их реализации.

Ключевые слова: регион, развитие, Калужская область, инвестиции, социально-экономический, территория, экономика.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.61.33 Региональная экономика.

ВАК: 08.00.05

Belova N. I.

Elaboration of the Russian regions' territories effective development recommendations based on Kaluga region positive experience

The article analyses the problems of the social and economic development of regions of the Russian Federation. The factors of efficiency of the Kaluga area's development are examined. The author focuses on those by which the region can de-

© Белова Н. И., 2017

¹ Статья подготовлена на основе пленарного доклада 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель к.г.н., Волков В. А.

© Belova N. I., 2017

velop most effectively. The Russian Federation territories' effective development recommendations and offers are reviewed in the article as well as the mechanisms of their implementation.

Key words: a region, development, Kaluga region, investments, social and economic development, territory, economy.

JEL classifications: R11, R58

В настоящее время идет активное развитие регионов России и в связи с этим повышается конкуренция между ними за привлечение новых проектов и инвесторов. Но многие регионы не дотягивают до высокого уровня социально-экономического развития, поэтому есть основания рассмотреть положительный опыт Калужской области и на ее примере разработать рекомендации по эффективному развитию регионов.

Административно-территориальное устройство России является государственно-правовым механизмом, обеспечивающим экономическую, политическую, идеологическую и организаторскую деятельность государства и его субъектов.

В настоящее время в состав Российской Федерации входят 85 субъектов, в том числе 22 республики, девять краев, 46 областей, три города федерального значения, одна автономная область и четыре автономных округа. У каждого из типов субъектов Российской Федерации есть свой конституционно-правовой статус, который закреплен соответствующими статьями Конституции России¹. Каждый субъект Федерации развивается по своему индивидуальному пути, который зависит от многих факторов. Степень развития у каждого

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

региона разная, поэтому различные регионы должны иметь собственную стратегию развития, подходящую именно им.

Если изучить российскую экономику в разрезе регионов, то по степени развитости инновационной инфраструктуры лидерами в РФ являются Центральный федеральный округ, Приволжский федеральный округ и Северо-Западный федеральный округ. Это обусловливается тем, что в данных регионах сосредоточены большие объемы финансовых ресурсов и высокий уровень развития и концентрации учреждений сферы высшего образования и научно-исследовательских центров.

В настоящее время отмечается, что старопромышленные федеральные округа (например, УрФО) с высокой долей добывающих производств в валовом региональном продукте имеют невысокий уровень развития инновационной инфраструктуры, что можно объяснить дефицитом финансовых ресурсов на их создание, поскольку в силу географических причин эти регионы обладают меньшей инвестиционной привлекательностью по сравнению с Центральным регионом и в развитии своей инновационной инфраструктуры могут рассчитывать преимущественно лишь на меры государственной поддержки [1].

Калужская область – один из самых выгодных для инвестирования регионов России, он несколько лет подряд лидирует по темпам роста промышленного производства. По результатам «Национального рейтинга инвестиционного климата в субъектах РФ» в 2015 г. Калужская область заняла 2-е, в 2016 – 3-е место. В области созданы все условия для развития не только крупных, но и малых и средних производств. Инвесторы, разместившие свои производства на территории региона, признают, что инвестиционная политика Калужской области отвечает лучшим мировым стандар-

там. Законодательная и нормативная база региона гарантирует безопасность капиталовложений. В рейтинге Doing Business Калужская область занимает первое место по простоте регистрации собственности в России. Для сопровождения инвестиционных проектов в Калужской области созданы различные институты развития¹.

Финансовую поддержку бизнесу оказывает правительство области. Любому инвестору доступна система налоговых льгот и преференций, вне зависимости от страны происхождения и отраслевой направленности бизнеса.

Главный продукт, который регион предлагает инвесторам – размещение производств в 12 индустриальных парках и на двух площадках особой экономической зоны в Людиново и Боровске. Любой из этих объектов это полностью подготовленный земельный участок со всей необходимой инфраструктурой и коммуникациями: электричеством, газом, водой и очистными сооружениями»².

В Калужской области сформирован многосторонний промышленный комплекс, основу которого составляют высокотехнологические отрасли. Промышленный сектор экономики Калужской области производит около 40 % валового регионального продукта, здесь работает третья часть населения, занятого в сфере экономической деятельности области. На территории Калужской области зарегистрировано около 2700 промышленных предприятий области, из них 285 крупных и средних. Новая экономика в регионе развивается комплексно, основываясь на кластерной модели. Уже сегодня вся продукция, которая когда-то закупалась за рубежом, производится в области: автомобили, компьютеры, телевизоры, стройматериалы,

¹ Данные портала: <http://investkaluga.com/o-kaluzhskoy-oblasti/ekonomicheskie-pokazateli/ekonomika-regiona/>

² Официальный портал органов власти Калужской области. URL: <http://www.admoblkaluga.ru>

лекарственные и косметические препараты, продукты, корма для животных и многое другое. С 2006 г. объём промышленного производства в Калужской области вырос в два с половиной раза.

Факторы эффективного развития Калужской области:

1. *Уникальное расположение в центре крупнейшего рынка сбыта в РФ.* Калужская область находится в сердце России, в самом центре огромного потребительского рынка, на пересечении транспортных путей, которые соединяют Россию со всеми странами мира. Калужская область имеет общую границу с Москвой, Тульской, Брянской, Смоленской и Орловской областями. Близость к столице, как к основному рынку сбыта товаров и транспортному коридору является одним из конкурентных преимуществ региона.

2. *Высококачественная транспортная и логистическая инфраструктура.* В регионе особое внимание уделяется формированию современной транспортно-логистической инфраструктуры. Для успешного развития кластера регион располагает целым рядом преимуществ. Во-первых, область располагается рядом с Москвой, а через ее территорию проходят важнейшие железнодорожные магистрали: Москва – Киев, Донбасс – Санкт-Петербург, Сызрань – Вязьма, Мичуринск – Смоленск. Территорию региона пересекают две крупнейшие автомагистрали федерального значения (Москва – Брест, Москва – Киев), по которым осуществляются транзитные связи Москвы с Украиной, Молдавией, Румынией, Болгарией, Венгрией. По плотности железных и автомобильных дорог общего пользования область входит в двадцатку передовых регионов страны.

Во-вторых, регион сотрудничает с крупнейшими логистическими операторами: GEFCO, Green Logistics, Rhenus Logistics, «Транс-Контейнер» и др.

В-третьих, в области выработана четкая стратегия дальнейшего развития кластера. Строятся мультимодальные транспортно-логистические терминалы, таможенные, складские комплексы, развивается автомобильная, железнодорожная, аэропортовая инфраструктура. В регионе реализуются уникальные в масштабе страны проекты.

3. Широкий выбор площадок для размещения. Индустриальные парки – ключевой бизнес-продукт, который Калужская область предлагает инвесторам. Их преимущество в том, что на предлагаемых площадках можно размещать любые производства: от фарм-предприятий до автомобильных заводов, при этом инвестор не несет никаких скрытых или дополнительных расходов.

Опыт Калужской области показал, что индустриальные парки – максимально понятный, выгодный и поэтому востребованный инвестором продукт. Сегодня на территории парков реализуются 87 инвестиционных проектов. Именно в формате индустриальных парков состоялись российские проекты мировых концернов Volkswagen, Volvo, Continental, Fuyao Glass, Peugeot-Citroen-Mitsubishi и многих других. Все индустриальные парки располагаются вблизи транспортных артерий региона, имеют выход на таможенные и логистические терминалы, прозрачны для инвестирования.

4. Возможность взаимодействия с существующими предприятиями региона. Основа экономики Калужской области – высокотехнологичные отрасли. В регионе производятся турбогенераторы, газотурбинные двигатели, железнодорожная техника, радиоэлектроника, оптика и другие товары. Новую экономику Калужская область развивает комплексно, основываясь на кластерной модели. Активно идут процессы интеграции традиционных предприятий с инвестиционными компаниями. В регионе создан пул предприятий,

готовых к сотрудничеству с иностранными компаниями. Примеры успешной кооперации уже есть. Местная продукция, в том числе малых предприятий, соответствует мировым стандартам качества.

5. Прогрессивная команда администрации региона. Индивидуальный подход к каждому проекту – основное правило взаимодействия руководства области с инвесторами. Калужане стремятся работать так, чтобы ни один инвестор, который вложил хотя бы доллар, иену, юань или евро в экономику области, никогда об этом не пожалел. Для сопровождения инвестиционных проектов в Калужской области созданы институты развития: Агентство регионального развития, которое бесплатно оказывает консалтинговые услуги для инвесторов и Корпорация регионального развития, осуществляющая девелоперские услуги.

6. Привлекательность региона для жизни. Калужская область старается создавать такие условия, при которых людям хотелось бы приезжать в регион и оставаться здесь не только работать, но и жить. Регион богат памятниками истории, культуры и природы. В Калужской области строятся современные жилые комплексы, дороги, отели, спортивные, торговые и развлекательные центры. Вместе с тем предстоит активное развитие коммерческой недвижимости, инфраструктуры сервиса: отелей, ресторанов, проектов в области энерго- и ресурсосбережения, туризма, образования, логистики – в эти сферы регион также приглашает инвесторов.

7. Высокое качество и доступность трудовых ресурсов. Образование является крупнейшей статьёй расходов регионального бюджета. Только на создание Учебного центра по подготовке специалистов для автомобильной промышленности регион истратил 1 млрд рублей. Подобные центры созданы для нужд фармпроизводств, строительной отрасли, сельского хозяйства и машиностроения.

ния. Для насыщения регионального рынка труда Калужская область использует ресурсы внутренней и внешней миграции. В радиусе 180 км от Калуги проживают более 20 млн чел. и это создает дополнительные возможности для привлечения трудовых ресурсов. Соглашения о сотрудничестве уже заключены с 33 регионами России.

8. Налоговые и таможенные льготы. Законодательная и нормативная база региона гарантирует безопасность капиталовложений. В Калужской области устранены все административные барьеры, максимально упрощены процедуры регистрации бизнеса, получения лицензий, разрешений и согласований. Существует система налоговых льгот и таможенных преференций. Это пакет льгот по налогу на прибыль и на имущество, причем, чем больше денег вкладывается в регион, тем больше льгот получает инвестор. Максимальные преференции предоставляется резидентам особой экономической зоны¹. «На территории области действуют автомобильный, фармацевтический, транспортно-логистический, агропромышленный кластеры, а также IT-кластер, туристический кластер и кластер авиационно-космических технологий /АКОТЕХ/»².

Безусловно, каждый регион формирует по-своему ту или иную модель эффективного развития, предлагая отличные от других решения, показывая различие подходов к проблеме, к выбору приоритетов, а многим регионам в современной ситуации необходимо приложить значительные усилия для того, чтобы быть успешными. Поэтому многие способы решения проблем социально-экономического развития, которые использует Калужская область, могут быть востребованы различными регионами. В рамках дан-

¹ Инвестиционный портал Калужской области. URL: <http://investkaluga.com>

² Стратегия социально-экономического развития Калужской области до 2030 года «Человек – центр инвестиций». URL: <http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc&base=RLAW037&n=30274#0>.

ной работы можно кратко перечислить наиболее актуальные рекомендации.

1. Создание льгот и гарантий для бизнеса. Необходимо предлагать новые направления развития и корректировать свои предложения для бизнеса и инвесторов в соответствии с меняющимися требованиями и реалиями.

2. Создание комфортного формата взаимоотношений. Опасения у инвесторов при вхождении на российский рынок вызывает непрозрачность, которая выражается в наличии бюрократических барьеров при взаимодействии с местной властью. Поэтому на одном из первых мест для инвестора стоят прозрачные и честные взаимоотношения.

3. Создание индустриальных парков, кластеров и технопарков, которые будут ориентированы на развитие наукоемких производств, на создание центров коллективного пользования.

4. Развитие туризма. Развитие инфраструктуры по принципу государственно-частного партнерства через формирование комплексного плана развития региона с точки зрения туризма.

5. Заинтересованный административный ресурс. У инвесторов должен быть прямой контакт с руководством региона, чтобы процессы развития шли эффективно.

6. Размещение производств с учетом территориальной организации населения. Это позволит уменьшить затраты на транспортировку и доставку произведенных товаров и работников.

7. Развитие рынка труда. Основные направления – реформа профессионального образования и работа с человеческим капиталом.

Реализация вышеизложенных рекомендаций может быть осуществлена посредством следующих механизмов и с использованием соответствующих программ финансирования.

Создание льгот и гарантий для бизнеса:

необходимо сформировать четкую законодательную базу в сфере налогообложения на региональном уровне. Создавать стимулы для региональных властей уходить от высокого уровня дотационности региона и искать пути самофинансирования региональных программ (или хотя бы на уровне 85–90 %);

законодательно закрепить полномочия региональных властей в сфере регулирования бюджетных процессов;

создать систему льгот и преференций для потенциальных инвесторов;

осуществлять целевое финансирование международных инвестиционных институтов и организаций программ российских регионов.

Создание комфортного формата взаимоотношений:

система регионального законодательства должна учитывать требования международных инвестиционных и финансовых институтов, для аккредитации регионов при них и для участия в международных проектах и программах;

обеспечить полную прозрачность всего процесса планирования и реализации программ социально-экономического развития.

Создание индустриальных парков, кластеров и технопарков:

Создать условия модернизации промышленности, поддержки и развития конкурентоспособных в глобальном рынке территориальных производственных кластеров;

привлекать инвесторов, в том числе и иностранных, основываясь на имеющихся в регионе территориальных, природных и трудовых и др. ресурсах в зависимости от специфики региона.

Развитие туризма:

развить инфраструктуру по принципу государственно-частного партнерства через формирование комплексного плана развития региона с точки зрения туризма;

создать туристские маршруты различной направленности, например, исторические, оздоровительные, природно-экологические и др., финансируемые следующими фондами: Фондом софинансирования социальных расходов и Фондом регионального развития.

Заинтересованный административный ресурс:

стимулировать региональные и местные стратегические инициативы, направленные на социально-экономическое развитие регионов, создать стимулы для реализации проектов по развитию социальной инфраструктуры;

стимулировать органы государственной власти субъектов Российской Федерации к ускоренному созданию условий для высоких темпов роста в базовых отраслях экономики и увеличению доходов региональных бюджетов;

организовать систему повышения квалификации переподготовки и стажировки персонала всех звеньев, занятых в реализации программы развития региона;

создать оптимальные условия для подготовки и профессионального развития менеджеров-управленцев;

создать фонд содействия развитию венчурных инвестиций в предприятия различных видов при поддержке Министерства экономического развития РФ.

Размещение производств с учетом территориальной организации населения:

провести анализ территориальной организации населения с целью выявления районов региона с максимальным количеством трудоспособного населения;

стараться размещать новые производственные проекты на основе анализа ТОН.

Развитие рынка труда:

создать государственные и негосударственные учреждения занятости населения, кадровые службы предприятий за счет финансирования из средств федерального бюджета и собственных средств предприятий;

усовершенствовать законодательство в области содействия занятости населения;

повышать качество рабочих мест;

производить стажировку выпускников образовательных учреждений, финансируемую из бюджета муниципальных образований, в целях приобретения опыта работы.

Для реализации вышеописанных рекомендаций могут быть использованы следующие источники финансирования: средства федерального бюджета; средства бюджета субъекта и бюджетов муниципальных образований Российской Федерации; Фонд финансовой поддержки субъектов Российской Федерации; Фонд софинансирования социальных расходов; Фонд регионального развития; Фонд реформирования региональных и муниципальных финансов и другие внебюджетные источники финансирования.

Вышеизложенные механизмы реализации рекомендаций можно считать эффективными по результатам их апробации в Калужской области. Любой регион Российской Федерации может использовать

весь приведенный комплекс рекомендаций или лишь отдельные из них, которые помогут ему осуществлять эффективное социально-экономическое развитие.

Список литературы

1. Шпак Н.А. Перспективы развития инновационной инфраструктуры России // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 5. – URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=15147>

References

1. Shpak N.A. *Prospects of development of innovative infrastructure of Russia.* *Sovremennyye problemy nauki i obrazovaniya.* – 2014. – № 5. – URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=15147>

Цели здравоохранения и современные проблемы финансирования медицинских учреждений¹

В статье рассматриваются вопросы финансирования медицинских учреждений в контексте целеполагания функционирования всей системы здравоохранения как части национальной системы социальной защиты. Приводится сложившаяся практика финансирования деятельности медицинских учреждений на мировом и российском уровне. Анализируется ситуация с финансированием в конкретной региональной больнице Республики Коми. Делается вывод о том, что недостаточное финансирование здравоохранения в целом, в том числе по причине массового уклонения работодателей и самозанятых от оплаты страховых взносов в Фонд ОМС, в силу определенных особенностей менталитета и профподготовки современных административных работников неизбежно сопровождается утратой качества социальной защищенности медицинских работников, что является дополнительной проблемой как национальных систем здравоохранения, так и систем воспроизводства рабочей силы.

Ключевые слова: финансирование медицинских учреждений, медицинское страхование, здравоохранение, социальная защита, воспроизводство рабочей силы.

ГРНТИ: Экономика / Экономические науки: 06.71.47 Экономика здравоохранения и социального обеспечения.

ВАК: 08.00.05

© Исламова Н. А., 2017

¹ Статья подготовлена на основе пленарного доклада 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ им. А.С. Пушкина). Научный руководитель д.э.н. Черкасская Г.В.

Health and modern problems of financing medical institutions

The article discusses the financing of medical institutions in the context of goal-setting functioning of the entire health system, as part of national social protection systems. Given the current practice of funding the activities of medical institutions on the international and Russian level. Considered and analyzed the funding situation in a particular regional hospital of the Republic of Komi. It is concluded that inadequate financing of health in General, including due to the mass evasion of employers and self-employed from paying insurance premiums to the mandatory medical insurance Fund, because of certain peculiarities of mentality and training of the modern administrative workers is inevitably accompanied by loss of quality of social protection of medical workers, which is an additional problem of how national health systems, and the systems of reproduction of labor power.

Key words: financing of health care institutions, health insurance, health care, social protection, reproduction of the labor force.

JEL classifications: H 51, I 18, J 30

Здравоохранение в настоящее время является одной из важных обеспечительных функций развитого общества, составляющих и значительную часть производительной экономики, и системы социальной защиты [11, с. 33–34]. При этом на современном этапе здравоохранение как отрасль экономики (в т. ч. социальной сферы, сферы услуг) с точки зрения общей теории социальной защиты «совмещает две части:

- базовую отрасль системы жизнеобеспечения, в результатах деятельности которой наиболее наглядно отражается обществен-

ное здоровье, хотя последнее лишь корректируется и исправляется, но изначально (на данной стадии развития) не создаётся в данной отрасли,

- значимый элемент системы социальной защиты, результатом деятельности которого является не только активное и непосредственное предоставление специальных услуг объектам социальной защиты, но и генерирование инноваций в сфере медицинских, здравоохранительных, жизнесохранительных, жизнеобеспечительных и жизнепрекращающих технологий» [10, с. 173].

Поэтому в настоящее время вопрос здоровья граждан должен рассматриваться и как социальная, и как экономическая категория, поскольку состояние здоровья населения напрямую оказывает влияние на эффективность труда и рост затрат на его поддержание и охрану. По существу, здравоохранение – это комплекс мер, направленных на укрепление и сохранение здоровья каждого человека и своевременное предоставление необходимой медицинской помощи при ухудшении здоровья, хотя сами меры могут носить политический, экономический, социальный, научный, культурный характер [5]. Поэтому экономика социальной сферы определяет отрасль здравоохранения как «систему организаций и лиц, оказывающих медицинскую помощь населению» [12, с. 37], хотя дальнейшее расширение контекста предполагает её следующую классификацию:

- профилактическая (вакцинация, осмотры и т. п.);
- скорая (оказывается мобильными группами медицинских работников лицам, состояние которых требует неотложного медицинского вмешательства);
- амбулаторная (диагностика и лечение заболеваний, не требующие постоянного пребывания пациента в медицинской организации);

– стационарная (диагностика и интенсивное лечение заболеваний, производимые с помещением пациента в медицинскую организацию на срок более одного дня);

– реабилитационная (оказывается после интенсивного стационарного лечения заболеваний и обеспечивает восстановление функций организма, нарушенных болезнью);

– медико-социальная (медицинские и социальные услуги, направленные на поддержание существующего уровня здоровья людей или облегчение их страданий при неизлечимых и хронических заболеваниях) [12, с. 37].

В этой связи в рамках системы госуправления можно определить целеполагание здравоохранения как сложное и многозадачное, в целом направленное на сбережение и приращение человеческого и социального капитала нашего общества [10, с. 173]. Для реализации указанных направлений создаются специальные учреждения, а объём финансирования данных учреждений «оказывает прямое влияние на качество предоставляемых им услуг и исполнение поставленных государством целей» [5, с. 8].

Учреждения здравоохранения в мировой истории последовательно имели три различные условные системы обеспечения финансовыми ресурсами:

1) за счёт средств домашних хозяйств, когда каждый пациент оплачивает оказанные медицинские услуги самостоятельно и в полном объёме;

2) через страховые организации, которые участвуют в создании и использовании целевых фондов, создаваемых за счет страховых взносов от страхователей, в том числе работодателей;

3) за счёт средств государственного бюджета, предполагающая ответственность государства за текущее состояние и развитие здравоохранения.

В настоящее время для системы здравоохранения России существуют три источника: это целевые бюджетные средства, частные средства домашних хозяйств и средства обязательного и дополнительного медицинского страхования. Полный перечень источников финансового обеспечения в сфере охраны здоровья указан в ст. 82 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», вступившего в силу с 1 января 2012 г., где перечислены:

- средства федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов;
- средства обязательного медицинского страхования;
- средства организаций и граждан;
- средства, поступившие от физических и юридических лиц, в том числе добровольные пожертвования;
- иные, не запрещенные законодательством Российской Федерации источники [2].

Согласно распределению ответственности между федеральным центром и регионами за счёт федерального бюджета финансируются крупнейшие медицинские центры, клиники, больницы федерального значения, научные учреждения, ведомственные медицинские учреждения; из региональных бюджетов – республиканские, краевые, областные медицинские учреждения, противоэпидемиологические мероприятия и др.; а по каналам местных бюджетов финансируется массовая сеть лечебно-профилактических учреждений – больниц, поликлиник, амбулаторий и др. [1; 3]. Таким образом, главную роль в финансовом обеспече-

нии и состоянии медицинского обслуживания населения играют именно местные (территориальные) бюджеты. Соответственно, при недостатке средств на данном уровне говорить о качественной и доступной медицинской помощи не приходится, так же как о прочих элементах системной социальной защиты в современных условиях [9], как это можно наблюдать по процессам «оптимизации» региональных систем здравоохранения.

Рассмотрим данную ситуацию на примере Печорской центральной районной больницы (ЦРБ), которая финансируется из трёх источников: средств бюджета Республики Коми, фонда обязательного медицинского страхования, а также за счёт оказания платных медицинских услуг и другой приносящей доход деятельности (табл. 1).

Таблица 1

Источники финансирования Печорской ЦРБ в 2014–2016 гг.

Источник финансирования	2014		2015		2016	
	Сумма, р.	Доля, %	Сумма, р.	Доля, %	Сумма, р.	Доля, %
Субсидии на выполнение государственного (муниципального) задания	49 120 818	6,2	97 666 026	11,0	86 759 003	10,7
Субсидии на иные цели	-303 807	0,0	6 434 659	0,7	13 169 600	1,6
Собственные доходы учреждения	32 622 328	4,1	62 025 692	7,0	53 121 947	6,5
Средства ОМС	711 678 874	89,7	722 992 890	81,3	658 636 703	81,1
Всего:	793 118 213	100	889 119 267	100	811 687 253	100

Источник: собственные расчеты на основании отчёта об исполнении плана финансово-хозяйственной деятельности Печорской ЦРБ.

Представленные данные говорят о соответствии фактического финансирования данного государственного учреждения требованиям законодательства, поскольку в основном учреждение финансируется за счёт средств страховых организаций (более 80 %), около 10 % занимают субсидии республиканского бюджета на выполнение государственного задания, субсидии на иные цели практически не выделяются, а собственные доходы учреждения обеспечивают около 6 % поступлений. Поскольку расходование указанных средств учитывается отдельно, рассмотрим только основное финансирование – средства ОМС (табл. 2) согласно данным плана финансово-хозяйственной деятельности (ПФХД).

Таблица 2

Исполнение ПФХД по средствам ОМС за 2014–2016 гг.

Наименование статьи	2014			2015			2016		
	Утверждено, тыс. р.	Исполнено, тыс. р.	Исполнение ПФХД, %	Утверждено, тыс. р.	Исполнено, тыс. р.	Исполнение ПФХД, %	Утверждено, тыс. р.	Исполнено, тыс. р.	Исполнение ПФХД, %
Доходы, всего	714 369	711 678	99,6	729 207	722 992	99,1	672 572	658 636	97,9
Расходы, всего	757 467	679 843	89,7	809 211	753 060	93,1	155 993	149 137	95,6
Оплата труда и начисления на ОТ	585 884	520 882	88,9	631 027	576 481	91,3	нет данных	нет данных	нет данных
Приобретение работ, услуг	59 809	56 673	94,7	68 549	68 063	99,2	нет данных	нет данных	нет данных

В табл. 2 представлены результаты исполнения ПФХД по средства обязательного медицинского страхования. Как видно по разделу доходов, наблюдается практически полное исполнение плана. Это значит, что страховые организации оплатили оказанные учреждением услуги, система отчётности и сверки данных работает эффективно. Отметим, что в 2014 г. по статье доходов наблюдается полное неисполнение, поскольку дефицит составил в 1,5 млн р. Это означает, что учреждение получило недостаточный объем денежных средств для выплаты премий сотрудникам, а также на новое строительство и модернизацию, хотя основные медуслуги оказаны в полном объеме и по установленным расценкам. Поэтому наблюдается невыполнение плана по оплате труда работникам в 2014–2015 гг., не только в рамках деятельности по ОМС, но и по целевым средствам, и общее повышение расходов на оплату труда в 2015 г. вызвано не повышением заработной платы или ростом обязательных платежей в бюджет, а структурными («оптимизационными») преобразованиями в больнице.

На наш взгляд, чтобы понять ситуацию с оплатой труда в данной больнице, следует приглядеться к организации оплаты труда младшего медперсонала, поскольку именно эта категория является малозаметной и малозначимой для большинства контролирующих инстанций, однако наиболее «удобной» для так называемых «мер оптимизации», проводимых администрациями медицинских учреждений. Отметим, что именно такое отношение к работникам бюджетных организаций вне зависимости от их квалификации подрывает основы существования среднего класса в нашей стране, составляющего трудоспособное и электоральное большинство [11, с. 65].

Рассмотрим вопрос формирования заработной платы младшего медперсонала на реальном примере. В табл. 3 представлены элементы заработной платы сотрудника Печорской ЦРБ на должности «медицинский регистратор»¹.

Таблица 3

Структура и динамика заработной платы сотрудника Печорской ЦРБ на должности «медицинский регистратор» (р.)

Год	Оклад	Выслуга лет	Вредность	Доплата за качество	РК	СН	Всего
2010	2750	825,0	412,50	962,50	1375,0	3960	10285,0
2011	2750	825,0	412,50	962,50	1375,0	3960	10285,0
2012	3985	1195,5	597,75	1394,75	1992,5	5738,4	14903,9
2013	3985	1195,5	597,75	1394,75	1992,5	5738,4	14903,9
2014	4185	1255,5	627,75	1464,75	2092,5	6026,4	15651,9
2015	4185	1255,5	627,75	1464,75	2092,5	6026,4	15651,9
2016	4185	1255,5	627,75	627,75	2092,5	5356,8	14145,3

Источник: расчетные листы работника.

Главным элементом заработной платы в данных расчёта является оклад, который устанавливается на уровне региона постановлением правительства Республики Коми «Об оплате труда работников государственных учреждений здравоохранения Республики Коми». Его рост за шесть лет составил в номинальных цифрах 1 435 р. Выслуга лет рассчитывается как 30 % от оклада, и начисля-

¹ В разных источниках данная должность может относиться и к младшему, и среднему медицинскому персоналу.

ется по истечении пяти лет непрерывной работы. Компенсация за вредность (за работу в отделении лучевой диагностики) установлена в размере 15 % от оклада, также утверждается на региональном уровне. Доплата за качество в 2016 г. устанавливается как 15 % от оклада, она не нормирована постановлением Республики Коми и может быть изменена локальными нормативными актами учреждения. Для данной должности размер этой выплаты до 2016 г. составлял 30 % от оклада, но произошло сокращение тарифа в связи с потребностью в экономии средств. РК – районный коэффициент, рассчитывается как 50 % от оклада, СН – северные начисления, и поскольку на территории Республики Коми действует данный вид надбавки, он установлен в размере 80 % от начисленных выплат (оклад, доплаты за выслугу лет, вредность и качество) сотруднику.

Как видим, уровень оплаты данного работника ниже среднего республиканского уровня оплаты труда, хотя он почти в два раза выше размера минимальной заработной платы в Республике Коми, поскольку согласно Региональному соглашению о минимальной заработной плате в Республике Коми на 2017 г. только с 1 января 2017 г. минимальная зарплата в Коми увеличена до 8100 р. в месяц по южной природно-климатической зоне республики и до 9300 р. в месяц – по северной природно-климатической зоне региона, а с 1 июля 2017 г. – до 8700 р. в месяц и до 10000 р. в месяц по южной и северной природно-климатическим зонам республики соответственно [4]. Примечательно, что еще в 2014 г. среднемесячная заработная плата работников в органах государственной власти Республики Коми превысила среднюю по республике на 37 % (54 тыс. 291 р.), но среднемесячная заработная плата работников органов местного самоуправления была меньше средне-

республиканского уровня на 10,5 % – 35 тыс. 584 р.¹ К сожалению, размер оплаты труда администраторов и чиновников от медицины выяснить не удалось.

Однако в соответствии с майскими 2012 г. указами президента РФ средняя заработная плата младшего медицинского персонала (ММП) должна составить к 2020 г. 100 % от средней заработной платы по региону.

В табл. 4 представлено соотношение заработной платы ММП Печорской ЦРБ и средней заработной платы по Республике Коми.

Таблица 4

*Показатели заработной платы ММП Печорской ЦРБ
и средней заработной платы по Республике Коми*

Год	Средняя заработная плата по сведениям Печорской ЦРБ, р.	Средняя заработная плата по региону по сведениям Росстата, р.	Отношение средней з/п ММП Печорской ЦРБ к средней з/п по региону, %
2013	21 366,30	37 717	57
2014	23 889,90	40 222	59
2015	24 592,96	40 741	60
2016	23 216,35	41 671	56

Как видим, темпы роста зарплаты ММП таковы, что требуемые показатели к установленному сроку по данной категории работников достигнуты быть не могут, хотя возможно декларируемые показатели общесредних фактических зарплат могут быть больше за счет вынужденного совмещения ставок медицинским персоналом. Поскольку же сокращенный рабочий день (6 ч в день и 36 ч в неделю)

¹ <https://komiinform.ru/news/120961/>

является одной из форм социальной защиты медперсонала, такое совмещение ставок при недостаточной оплате труда на 1 ставку является очевидным признаком некачественного менеджмента в системе здравоохранения. Нет и особой уверенности в том, что ситуация в данной больнице является исключительной.

Таким образом, мы видим, что недостаточное финансирование здравоохранения в целом, в том числе по причине массового уклонения работодателей и самозанятых от оплаты страховых взносов в Фонд ОМС, в силу определенных особенностей менталитета и профподготовки современных административных работников [6, с. 145] неизбежно сопровождается утратой качества социальной защищенности медицинских работников, что является дополнительной проблемой как национальных систем здравоохранения, так и систем воспроизводства рабочей силы.

В заключение хотим отметить, что, безусловно, оказание качественной медицинской помощи невозможно без решения проблем финансового обеспечения системы здравоохранения, но вопрос эффективности финансирования медучреждений должен решаться комплексными усилиями как государства, так и самих учреждений, при этом требуется повышать уровень профессиональной компетентности и социальной ответственности уже не врачей, а менеджеров от медицины.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ.
2. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 № 323-ФЗ.
3. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 № 326-ФЗ.

4. Региональное соглашение о минимальной заработной плате в Республике Коми на 2017 год [Электронный ресурс]. – URL: <http://komitrud.ru/News/Detail/cdcb2b58-d03a-438a-9175-36b81a0d15c0>

5. Поляк Г.Б. Финансы бюджетных организаций: учебник. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 250 с.

6. Черкасская Г.В. Менеджмент в современной России: необходимость и возможности формирования социально позитивного профессионального сознания новых менеджеров // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2011. – Т. 6. – № 3. – С. 139–146.

7. Черкасская Г.В. Организация и управление системой социальной защиты: общетеоретические вопросы: монография. – СПб.: Ленинградский государственный университет им. А. С. Пушкина, 2009.

8. Черкасская Г.В. Проблемы функционирования систем социальной защиты: монография. – СПб.: Ленинградский государственный университет им. А. С. Пушкина, 2007.

9. Черкасская Г.В. Социально-экономическое развитие страны, социальный капитал и средний класс // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир: VI международная научно-практическая конференция: сборник статей. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2016. – С. 56–66.

10. Черкасская Г.В. Теоретические основы организации и управления системой социальной защиты: диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный университет, 2010.

11. Черкасская Г.В. Эволюция социальной защиты: пути развития и факторы влияния // Ученые записки Российского государственного социального университета. – 2009. – № 6. – С. 29–36.

12. Шишкин С.В. Экономика социальной сферы: учебное пособие. – М.: ГУ ВШЭ, 2003.

References

1. *Byudzhetnyy kodeks Rossiyskoy Federatsii* ot 31.07.1998 № 145-FZ.
2. *Federal'nyy zakon «Ob osnovakh okhrany zdorov'ya grazhdan v Rossiyskoy Federatsii»* ot 21.11.2011 № 323-FZ

3. Federal'nyy zakon «*Ob obyazatel'nom meditsinskom strakhovanii v Rossiyskoy Federatsii*» ot 29.11.2010 № 326-FZ

4. *Regional'noe soglasenie o minimal'noy zarabotnoy plate v Respublike Komi na 2017 god* [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://komitrud.ru/News/Detail/cdcb2b58-d03a-438a-9175-36b81a0d15c0>

5. Polyak G.B. *Finansy byudzhethnykh organizatsiy: uchebnik*. – Moscow: YuNI-TI-DANA, 2012. – 250 p.

6. Cherkasskaya G.V. *Menedzhment v sovremennoy Rossii: neobkhodimost' i vozmozhnosti formirovaniya sotsial'no pozitivnogo professional'nogo soznaniya novykh menedzherov*. Vestnik Leningradskogo gosudarstvennogo universiteta im. A.S. Pushkina, 2011, T. 6, № 3, p. 139–146.

7. Cherkasskaya G.V. *Organizatsiya i upravlenie sistemoy sotsial'noy zashchity: obshcheteoreticheskie voprosy: monografiya*. Leningradskiy gosudarstvennyy universitet im. A. S. Pushkina Publ., Sankt-Peterburg, 2009.

8. Cherkasskaya G.V. *Problemy funktsionirovaniya sistem sotsial'noy zashchity: monografiya* Leningradskiy gosudarstvennyy universitet im. A. S. Pushkina Publ., Sankt-Peterburg, 2007.

9. Cherkasskaya G.V. *Sotsial'no-ekonomicheskoe razvitie strany, sotsial'nyy kapital i sredniy klass // Problemy i puti sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya: gorod, region, strana, mir VI mezhdunarodnaya nauchno-prakticheskaya konferentsiya: sbornik statey*. – Sankt-Peterburg: LGU imeni A.S. Pushkina Publ., 2016. – S. 56–66.

10. Cherkasskaya G.V. *Teoreticheskie osnovy organizatsii i upravleniya sistemoy sotsial'noy zashchity: dissertatsiya na soiskanie uchenoy stepeni doktora ekonomicheskikh nauk*. Sankt-Peterburgskiy gosudarstvennyy universitet Publ., Sankt-Peterburg, 2010.

11. Cherkasskaya G.V. *Evolyutsiya sotsial'noy zashchity: puti razvitiya i faktory vliyaniya*. Uchenye zapiski Rossiyskogo gosudarstvennogo sotsial'nogo universiteta, 2009, № 6, p. 29–36.

12. Shishkin S.V. *Ekonomika sotsial'noy sfery: uchebnoe posobie*. Moscow: GU VShE, 2003.

Дружинина А. А.

Количественное инвестирование как технологический прорыв в торговле ценными бумагами¹

В статье рассмотрены причины и следствия применения количественных методов инвестирования в практике работы с ценными бумагами на фондовых рынках. Под количественным методом инвестирования понимается способ вложения денежных средств в финансовые активы, построенный на основе создания большого числа относительно успешных алгоритмов и их ротации, в зависимости от показываемого результата. Поскольку количественный метод инвестирования заключается в использовании не одного алгоритма, а несколько их тысяч или десятков тысяч алгоритмов, оперирующих сотнями активами (фондовые индексы, валютные пары, металлы, энергоносители и др.), которыми не способны оперировать люди, а только (и исключительно) вычислительные системы, делается вывод о технологическом прорыве.

Ключевые слова: финансы, ценные бумаги, трейдинг, количественный метод инвестирования, финансовые активы.

ГРНТИ: Экономика/Экономические науки: 06.73.21 Концентрация капитала. Финансово-промышленные группы. Инвестиционные институты.

ВАК: 08.00.05

© Дружинина А. А. , 2017

¹ Статья подготовлена на основе секционного доклада (1 место) 6-й международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир» (8–9 июня 2017 года, Санкт-Петербург, ЛГУ им/ А.С. Пушкина). Научный руководитель д.э.н. Космачева Н.М.

Quantitative investing as a technological breakthrough in trading in securities

The article considers the causes and consequences of the application of quantitative methods of investment in the practice of securities on stock markets. Under quantitative method of investing refers to the method of investing funds in financial assets is based on the creation of a large number of relatively successful algorithms and their rotation, depending on the display result. As the quantitative method of investing is to use not one algorithm, but several thousands or tens of thousands of algorithms that operate on hundreds of assets (stock indices, currencies, metals, energy, etc.), which is not able to operate people, and solely a computing system, the conclusion of the technological breakthrough.

Key words: finance, securities trading, quantitative method investment to financial assets.

JEL classifications: G 24

На Уолл-стрит за последнее десятилетие случился настоящий технологический прорыв. Обычных трейдеров заменили компьютеры, которые могут моментально анализировать большие объемы данных для принятия решения о покупке и продаже финансовых активов с поразительной скоростью. Создавать компьютеры такой мощности и управлять ими способны только люди с соответствующими знаниями, такие как математики и физики, ученые-исследователи. Таких людей на фондовых рынках называют квантами. При принятии инвестиционного решения кванты опираются только на математику. Поэтому можно утверждать, что современные фондовые рынки находятся под властью математических гени-

© Druzhinina A. A. , 2017

ев, использующих многочисленные алгоритмы с помощью суперкомпьютеров.

Количественный метод инвестирования – это способ вложения денежных средств в финансовые активы, построенный на основе создания большого числа относительно успешных алгоритмов и их ротации, в зависимости от показываемого результата. Количественный метод инвестирования заключается в использовании не одного алгоритма, а нескольких тысяч или десятков тысяч алгоритмов, которые оперируют сотнями активами (фондовые индексы, валютные пары, металлы, энергоносители и др.).

Для эффективного использования количественного метода инвестирования необходимо выполнение следующих условий:

- а) наличие рынков с высокой волатильностью и доходностью;
- б) большое количество имеющихся активов для осуществления торговли;
- в) активы должны быть максимально раскоррелированы.

В противном случае использование количественного инвестирования не столь эффективно, поскольку будет отсутствовать возможность для получения доходности.

Количественное инвестирование находит все больше последователей на Уолл-Стрит. В 2016 г. на 13 % увеличилась доля хэдж-фондов, использующих количественные методы инвестирования (по сравнению с 2013 г.) и составила 27 % (согласно данным исследовательской фирмы Tabb Group)¹. В фонды, использующие количественные методы инвестирования, вложили 21 млрд долл., при этом из компаний, работающих в других направлениях, наблюдается отток капитала в размере 60 млрд долл. (согласно статистике за 2016 г.

¹ Tabb Group – международная исследовательская фирма [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tabbgroup.com>

агентством Bloomberg). Эта тенденция сохранится и в 2017 г., уже в I квартале 2017 г. в хэдж-фонды зафиксирован приток капитала в размере 47,2 млрд долл., большая часть которого вложена в количественные инвестиции (согласно отчету международного аналитического агентства Hedge Fund Research (HFR))¹.

Основная причина роста популярности количественного инвестирования заключается в более высокой доходности. Для сравнения: за последние 5 лет средняя доходность фондов, использующих количественное инвестирование, на 0,8 % больше доходности фондов, использующих ручную торговлю. Уже в первом квартале 2017 г. доходность фондов, использующих количественное инвестирование, выросла на 3 %, а хэдж-фонды, использующие ручную торговлю, увеличились только на 2,5 %².

Также необходимо выделить следующие изменения в инвестиционной среде, способствующие росту популярности количественного инвестирования:

ужесточение контроля со стороны регулятора при приобретении или продаже финансовых активов и усиление противодействия использованию инсайдерской информации при принятии инвестиционного решения в США;

бесперывный рост объема данных о мировой экономике и информации о компаниях финансового сектора;

развитие современных технологий, способствующих созданию и усовершенствованию мощных компьютеров, с помощью которых стало возможным осуществлять сбор и обработку данных в режиме реального времени.

¹ Hedge Fund Research – международное аналитическое агентство [Электронный ресурс]. URL: <https://www.hedgefundresearch.com/>

² <https://www.bloomberg.com>

В России количественное инвестирование почти не представлено. ИГ «Норл Капитал» – единственная российская организация, официально предлагающая услуги по доверительному управлению на основе стратегии количественного инвестирования¹. Это связано с тем, что:

1) необходимы большие первоначальные затраты на оборудование для организации количественного инвестирования. Минимальная сумма затрат в среднем составляет 5 млн долл.;

2) срок окупаемости наступит не раньше, чем через 3 года, поскольку на разработку и запуск алгоритмов в среднем требуется 6–9 месяцев;

3) в 2016 г. вступило в силу Положение ЦБ РФ № 482, согласно которому у инвесторов появилось возможность вкладывать деньги, переданные по договору доверительного управления, в ряд срочных контрактов (в том числе и в ликвидные иностранные инструменты). Поэтому до вступления в силу данного положения возможности инвесторов были ограничены и могли использовать количественное инвестирование только для управления собственными средствами [1];

4) ни один вуз в нашей стране не готовит подходящих специалистов.

Преимущества метода с точки зрения эффективного трейдинга:

а) законность совершаемых сделок, так как отсутствует возможность влияния на совершаемые сделки с помощью инсайдерской информации, поскольку все инвестиционные решения принимаются благодаря отработанным алгоритмам;

¹ Инвестиционная компания «Норд Капитал» [Электронный ресурс]. URL: <https://ncapital.ru/>

б) беспристрастность, которая заключается в свободе от эмоций и в рациональности принимаемого решения, поскольку решение о совершении операции принимается только на основе математических расчетов;

в) высокая скорость совершения операции, поскольку современные компьютеры позволяют непрерывно создавать прогнозы на основе анализа исторических и онлайн-данных;

г) более высокая доходность.

Ряд недостатков нового метода вполне универсален для деятельности в области трейдинга:

1) высокий риск – нет никаких гарантий получения дохода. Более того, необходимо вкладывать деньги на срок более года. В краткосрочном периоде возможны просадки, которые являются нормой;

2) ложное восприятие – многие инвесторы воспринимают количественный метод инвестирования в качестве денежной машины. Более того, многие уверены в фиксированности получаемого дохода. Высокую доходность получают фонды, опыт которых исчисляется годами. Участие в разработке алгоритмов ученых не гарантирует получение доходности. Кроме того, чем больше участников, использующих количественное инвестирование, тем больше вероятность, что разрабатываемые алгоритмы станут похожи друг на друга, что неизбежно приведет к снижению доходности;

3) сильная зависимость от техники – для сохранения конкурентоспособности фонда и исправности техники требуются затраты на содержание и своевременное обновление техники. Кроме того, не исключены сбои в электроэнергии, в работе самой техники, алгоритмов и прочих неисправностей;

4) моральный аспект – при количественном инвестировании не обращают внимания на качественные аспекты компании, в которую будут вложены деньги. Иными словами, на принятие инвестиционного внимания не влияют сфера деятельности компании, её репутация, перспективы объема реализации компании, качество продукта и др.

В этой связи можно указать ряд возможных последствий данного технологического прорыва, с которыми может столкнуться экономика и мир в будущем.

А. Замена людей компьютерами. В ряде западных компаниях намечены реорганизационные изменения, которые заключаются в массовом сокращении рабочих мест. Традиционные управляющие, трейдеры и портфельные менеджеры могут потерять свою работу. В таком случае на рынке останутся только математики, физики, иными словами, кванты, которые ориентированы только на математические расчеты. Не все скачки в экономике, как и кризис, можно предсказать исключительно с помощью математики. Полное отсутствие профессиональных участников рынка может привести к пагубным последствиям.

Б. Информационный терроризм – новая угроза для мира. Проблема информационной безопасности напрямую взаимосвязана с количественным инвестированием, так как алгоритмы реагируют на заданные сигналы, получаемые из окружающей среды. Яркий пример – взлом хакерами «Сирийской электронной армии» в 2013 г. аккаунта в твиттере американского агентства Associated Press. Хакерами со взломанного аккаунта был опубликован следующий текст: «Срочно: два взрыва в белом доме. Барак Обама ранен». Алгоритмы, настроенные реагировать на ключевые слова, например «взрыв», «Белый дом», «Обама», моментально отреагировали на

данное сообщение. В течение нескольких секунд последовало стремительное падение индекса Доу-Джонса на 140 пунктов. Капитал в 200 млн долл. исчез в никуда. На то, чтобы выявить ложность информации, ушло некоторое время. Таким образом, подобные воздействия извне могут негативно повлиять на экономику и даже привести к экономическому кризису, а на устранение последствий могут уйти годы.

В. Потеря кадров в научных отраслях. Многие ученые сразу после окончания обучения идут зарабатывать деньги на фондовые биржи. Эта утечка мозгов влияет на профильные отрасли (включая здравоохранение), поскольку «если бы за поиск лекарства от рака платили столько же, сколько на фондовых биржах, это лекарство уже давно было бы найдено» (Саймон Джонс, руководитель отдела по количественному анализу)¹. Весьма характерное для текущего противоречивого состояния мировой экономики и экономической теории [2] заявление.

Таким образом, именно развитие информационных технологий в трейдинге положило начало развитию нового направления – количественного инвестирования, в результате чего благодаря разрабатываемым алгоритмам, время, затрачиваемое на принятие инвестиционного решения, сократилось, а доходность выросла. Это очевидно указывает на технологический прорыв (в его традиционном для экономики понимании) в данной сфере деятельности.

Список литературы

1. Космачева Н.М. Современное состояние и перспективы развития банковских розничных услуг в России // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир: материалы III междуна-

¹ <http://www.telegraph.co.uk/finance/10188335/Quants-the-maths-geniuses-running-Wall-Street.html>

родной научно-практической конференции: сборник статей. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2013. – С. 100–107.

2. Черкасская Г.В. Характеристики сложившегося мирового политико-экономического порядка в контексте выбора направлений социально-экономического развития в XXI веке // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир: материалы международной научно-практической конференции: сборник статей. – СПб.: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2011. – С. 173–183.

References

1. Kosmacheva N.M. *Sovremennoe sostoyanie i perspektivy razvitiya bankovskikh roznichnykh uslug v Rossii*. Problemy i puti sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya: gorod, region, strana, mir: Materialy mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii: sbornik statey. St. Petersburg: LGU im. A.S. Pushkina Publ., 2013. – P. 100–107.

2. Cherkasskaya G.V. *Kharakteristiki slozhivshegosya mirovogo politiko-ekonomicheskogo poryadka v kontekste vybora napravleniy sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya v XXI veke*. Problemy i puti sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya: gorod, region, strana, mir: Materialy mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii: sbornik statey. St. Petersburg: LGU im. A.S. Pushkina Publ., 2011. – P. 173–183.

Сведения об авторах

Белова Наталья Игоревна – студентка, 3 курс, направление ГМУ, Академия социального управления, г. Калуга, Россия; e-mail: nata_belka2010@bk.ru

Дружинина Анна Андреевна – магистрант, 2 курс, направление Финансы и кредит, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: any7618@yandex.ru

Завьялова Анна Сергеевна – студентка, 4 курс, направление Экономика, профиль Финансы и кредит, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: nyura.zavyalova.97@mail.ru

Исламова Надежда Александровна – студентка, 4 курс, направление Экономика, профиль Финансы и кредит, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: hopetchick@mail.ru

Федулов Григорий Игоревич – курсант 3 факультета, Военная академия радиационной, химической и биологической защиты имени Маршала Советского Союза С.К. Тимошенко, г. Кострома, Россия; e-mail: new.economist@lengu.ru

Хорошунова Диана Алексеевна – студентка, 4 курс, направление Экономика, профиль Финансы и кредит, Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, Санкт-Петербург, Россия; e-mail: may2013@mail.ru

About authors

Belova N. I. – student, year 3, the direction of public administration, Academy of social management, Kaluga, Russia; e-mail: nata_belka2010@bk.ru

Druzhinina A. A. – undergraduate, 2th year, Finance and credit, Leningrad state University named after A. S. Pushkin, Saint-Petersburg, Russia; e-mail: any7618@yandex.ru

Zavyalova A. S. – student, 4th year, Economics, the profile of Finance and credit, Leningrad state University named after A. S. Pushkin, Saint-Petersburg, Russia; e-mail: nyura.zavyalova.97@mail.ru

Islamova N. A. – student, 4th year, Economics, the profile of Finance and credit, Leningrad state University named after A. S. Pushkin, Saint-Petersburg, Russia; e-mail: hopechick@mail.ru

Fedulov G. I. – student 3 faculty, Military Academy of radiation, chemical and biological defense Marshal of the Soviet Union S. K. Timoshenko, Kostroma, Russia; e-mail: new.economist@lengu.ru

Khoroshunova D. A. – student, 4th year, Economics, the profile of Finance and credit, Leningrad state University named after A. S. Pushkin, Saint-Petersburg, Russia; e-mail: may2013@mail.ru

Для заметок

Требования к оформлению статей, представленных для публикации в научном журнале «Экономика нового мира»

К публикации в журнале «Экономика нового мира» принимаются статьи, отражающие широкий спектр проблем современного научного знания в области экономики, в том числе новаторские, полемические, обзорные по научным направлениям или школам.

Материал должен быть представлен двумя файлами (название первого файла: «*Фамилия автора* статья» и т.д.):

1. Статья

Объем статьи может составлять не менее 18 и не более 44 тыс. знаков с пробелами. Технические требования: поля по 2,0 см; красная строка – 1,0 см. Шрифт Arial, для основного текста размер шрифта – 14 кегль, межстрочный интервал – 1,5 пт.; для литературы и примечаний – 12 кегль, межстрочный интервал – 1,0 пт.

В левом верхнем углу страницы над названием статьи печатается присвоенный статье УДК. Дополнительно желательно определение автором рубрики ГРНТИ, номенклатуры ВАК и классификации по JEL classifications (рубрикаторы доступны в сети Интернет).

Фамилия автора печатается в правом верхнем углу страницы над названием статьи (жирным шрифтом обычным размером, название статьи и ФИО автора – на русском и английском языках).

Перед текстом статьи помещают **аннотацию** статьи на русском и английском языках объемом не менее **1000 знаков** с пробелами (в аннотации следует указывать основную идею статьи, подходы, доказательства, особенности исследования, новизну или выводы) и ключевые слова и словосочетания (7–10 слов) на русском и английском языке.

В статье рекомендуется соблюдать стандартную структуру: введение (краткое описание исследуемой проблемы или ситуации), теоретическая часть (цитирование, расширенное описание ситуации, проблемы и возможностей ее решения, методологических и иных элементов исследования), прикладная часть (описание хода исследований, результаты, рассуждения или расчеты) и заключение (подведение итогов рассуждений, исследований, выводы). Возможно выделение заголовками структурных элементов статьи.

Примечания оформляются в виде постраничных сносок в автоматическом режиме Word. Для рисунков и таблиц следует указывать источник, если авторство не оговорено в тексте.

Ссылки на литературу (в печатном или электронном виде) оформляются в тексте в квадратных скобках, например [7] или [5, с. 56–57]. Цитируемый текст рекомендуется оформлять в кавычки.

Список литературы (**в алфавитном порядке**) помещается после текста статьи. Оформляется по ГОСТ, рекомендуется указание количества страниц, номер DOI (если есть). Ссылки на официальные документы делаются подстрочными сносками постранично (полное наименование документа, можно указывать редакцию), сами документы в список литературы не включаются. Ссылки на интернет-ресурсы делаются аналогично подстрочными сносками постранично в тех случаях, когда можно указать адрес сайта или просто страницу сайта без необходимости идентификации использованных материалов. Если

интернет-источник можно идентифицировать как литературный – он имеет автора и выходные данные (статья, доклад, книга и проч.), его обязательно оформляют в списке литературы в соответствии с ГОСТом с пояснением [Электронный ресурс], а ссылки на него в тексте – в квадратных скобках. Если в тексте идет многократное обращение на официальные или справочные интернет-ресурсы, можно выделять такие ресурсы в отдельный перечень «Интернет-ресурсы» с продолжающейся нумерацией после списка литературы.

Русские источники необходимо **транслитерировать**, для автоматической транслитерации использовать программу на сайте <http://www.translit.ru>, вариант BGN (Board of Geographic Names), транслитерированный список получает наименование **References**.

2. Сведения об авторе

Фамилия, имя, отчество автора полностью, место работы (без использования сокращений) и занимаемая должность, ученая степень, звание, почтовый адрес, личный электронный адрес (желательно на фамилию или имя автора), контактный телефон.

Рекомендации по транслитерации

Для транслитерации русского текста в латиницу в соответствии со стандартом BGN можно воспользоваться ссылкой <http://ru.translit.net/> (выбрать стандарт BGN). Обязательно использовать системы **автоматического** перевода кириллицы в романский алфавит; **не делать транслитерацию вручную**. Это позволит избежать ошибок транслитерации.

Краткая схема процесса преобразования ссылки:

1. Входим в программу Translit.ru. Выбираем вариант (BGN), получаем изображение всех буквенных соответствий. Вставляем в специальное поле весь текст библиографии на русском языке и нажимаем кнопку «в транслит».
2. Копируем транслитерированный текст в готовящийся список **References**.
3. Раскрываем сокращения в указании места издания (Moscow и St. Petersburg), заменяем // и / на точки, убираем – , издательство обозначаем Publ. и исправляем обозначение страниц на английский язык (вместо 1072 s. – 1072 p.).
4. Курсивом выделяем только **название** публикации.

Пример транслитерации:

Начальный вариант:

Кочукова Е.В. Павлова О.В. Рафтопуло Ю.Б. Система экспертных оценок в информационном обеспечении учёных // Информационное обеспечение науки. Новые технологии: сб. науч. тр. / Калёнов Н.Е. (ред.). – М.: Научный Мир, 2009. – 342 с. – С. 190–199.

Конечный результат:

Kochukova E.V. Pavlova O.V. Raftopulo Yu.B. *Sistema ekspertnykh otsenok v informatsionnom obespechenii uchenykh*. Informatsionnoe obespechenie nauki. Novye tekhnologii: Sb. nauch. tr. Moscow: Nauchnyi Mir Publ., 2009, pp. 190-199.

Образец оформления статей

УДК 338.43

Иванов И. И.

Импортозамещение сельскохозяйственной продукции

Текст аннотации к статье на русском языке. ...

Ключевые слова: слово, словосочетание, слово, словосочетание.

ГРНТИ: Экономика/Экономические науки: 06.71.07 Экономика агропромышленного комплекса в целом

ВАК: 08.00.05

Ivanov I. I.

Import substitution of agricultural products

Текст аннотации к статье на английском языке. ...

Key words: a word, a phrase, a word, phrase.

JEL classifications: Q18, Q19

Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи¹. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи.

Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи [5, с. 56–57]. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи. Текст статьи.

Список литературы

1. Архангельский В.В., Архангельский В.Н., Иванов В.В. Инновационный тип развития экономики: учебник / под общ. ред. А.Н. Фоломьева. – М.: Экономика, 2013. – 562 с.

¹ Официальный сайт национального рейтингового агентства. URL: <http://www.ra-national.ru> (дата обращения: 14.03.16).

2. Крячкова Л. И., Мохов И. А., Мохова С. С. Актуальные вопросы инвестиционной деятельности на предприятиях // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2015. – № 5.

References

1. Arhangel'skiy V.V., Arhangel'skiy V.N., Yvanov V.V. *Ynnovatsionnyy tip razvitya ekonomyky. Uchebnyk*. Moscow: Ekonomyka Publ, 2013, 562 p.

2. Kryachkova L. Y., Mohov Y. A., Mohova S. S. *Aktual'nyye voprosy ynvetsyonnoj dejatel'nosti na predpriyatyjah*. Vestnyk kurskoj gosudarstvennoj sel'sko-hozjajstvennoj akademyy, № 5, 2015.

Требования к оформлению рисунков

1. Все надписи на рисунках должны быть набраны на компьютере и сгруппированы с рисунком.

2. Рисунок должен находиться после абзаца, содержащего ссылку на него.

3. Подрисуночная надпись располагается на следующей строке после самого рисунка.

4. Выравнивание рисунков и подрисуночных надписей – по центру без абзацных отступов.

Образец

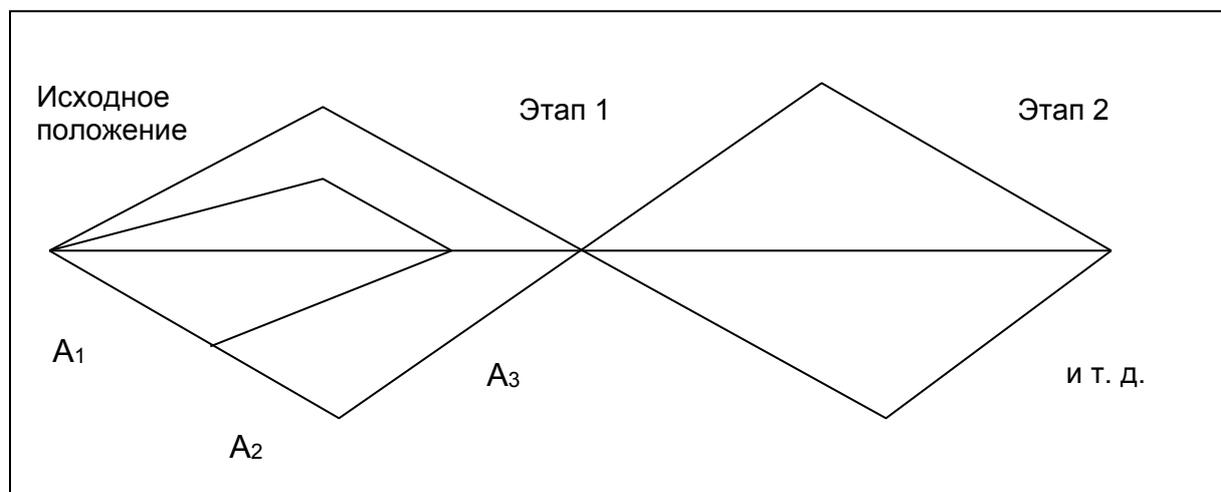


Рисунок 1. Сетевой график организационной технологии:

A₁, A₂, A₃ – операции; ○ – завершенное событие

Источник: [3, с. 12]

Требования к оформлению таблиц

1. Таблица должна находиться после абзаца, содержащего ссылку на него.

2. Не допускается размещение таблицы в конце статьи (непосредственно перед списком литературы).

3. Таблица создается посредством меню *Вставка/Таблица*, где указывается количество строк и столбцов.

4. В названии таблицы указываются по возможности единицы измерения. В слове Таблица шрифт разреженный на 1 пт.

5. Источник к таблице выравнивается по ширине с отступом 1 см. Слово *Источник* выделяется курсивом, после него ставится двоеточие и указывается источник.

Образец

Таблица 1

Структура обрабатывающих производств, %

Страна	Металлургическое производство	Производство машин и оборудования
Россия	17,7	21,5
Германия	13,6	42,8
Италия	17,7	27,0
Китай	18,1	33,6
Франция	-	27,9
США	10,9	32,1

Источник: промышленное производство России. 2012: стат. сб. / Росстат. 2012. С. 390.

Научный журнал

ЭКОНОМИКА НОВОГО МИРА

Научный журнал

№ 2 (6)

Редактор *Т. Г. Захарова*
Технический редактор *Н. П. Никитина*
Оригинал-макет *Н. П. Никитиной*

Подписано в печать 20.06.2017. Формат 60x84 1/16.

Гарнитура Agial. Печать цифровая.

Усл. печ. л. 5,25. Тираж 500 экз. Заказ № 1390

Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина
196605, Санкт-Петербург, г. Пушкин, Петербургское шоссе, 10